

Jaarbericht **25 26**

Vooruit met vertrouwen



Van Mossel



Eric Berthof
CEO Van Mossel Automotive Group

Voorwoord

Met genoegen presenteer ik u het Jaarbericht 2025/2026 van de Van Mossel Automotive Group. In een markt die structureel verandert, stond het afgelopen jaar in het teken van verdere schaalvergroting, integratie en het verder uitbouwen van onze strategische positie in Europa. Tegelijkertijd hebben wij onze organisatie verder geprofessionaliseerd om duurzaam waarde te blijven creëren voor klanten, fabrikanten, partners en andere stakeholders.

De Europese automotive markt wordt gekenmerkt door toenemende concurrentie, veranderende subsidieregelingen voor elektrische voertuigen, geopolitieke onzekerheden en aanhoudende druk op prijzen en marges. Tegelijkertijd neemt de complexiteit toe door strengere regelgeving, hogere eisen aan rapportage en de toetreding van nieuwe internationale spelers. In deze context verschuift het speelveld zichtbaar: schaal, integratie en executiekracht zijn geen onderscheidende factoren meer, maar randvoorwaarden om relevant te blijven. Tegelijkertijd biedt deze consolidatie ruimte voor verdere professionalisering, schaalvoordelen en nieuwe groeimogelijkheden voor partijen met een sterke marktpositie. Consolidatie binnen het dealernetwerk zet daarom structureel door.

Binnen deze dynamiek hebben wij onze groeistrategie consequent voortgezet. Door gerichte overnames en uitbreiding van ons merkenportfolio vergroten wij onze schaal, versterken wij onze geografische spreiding en bouwen wij verder aan onze positie als geïntegreerde partner voor fabrikanten in Europa. In 2025 hebben wij de integratie van Nord-Ostsee Automobile afgerond, de verdere ontwikkeling van LöhrGruppe binnen de groep voortgezet en onze positie in Duitsland verder verdiept. Daarnaast hebben wij

met Van Mossel Ocean en Van Mossel Breeze onze aanwezigheid in het Verenigd Koninkrijk uitgebreid, waarmee wij onze Europese dekking verder hebben vergroot.

Ook ons merkenportfolio is uitgebreid met de toevoeging van Polestar, Maserati, Geely en BYD. Hiermee versterken wij onze positie in zowel het elektrische als het premiumsegment en ondersteppen wij onze rol als professionele distributiepartner voor een breed scala aan fabrikanten, elk met hun eigen positionering en eisen.

Onze groei is nadrukkelijk gekoppeld aan rendement en continuïteit. Een steeds groter deel van onze activiteiten bestaat uit terugkerende inkomstenstromen, zoals leasing, aftersales en schadeherstel. Dit vergroot de stabiliteit van ons bedrijfsmodel en maakt ons minder afhankelijk van conjunctuurgevoelige nieuwverkoop. Tegelijkertijd investeren wij gericht in logistiek, digitalisering en operationele efficiëntie, zodat wij onze klanten en partners op schaal kunnen bedienen met consistente kwaliteit.

Duurzaamheid is daarbij geen losstaand thema, maar een structureel onderdeel van ons businessmodel. De transitie naar elektrische mobiliteit, de ontwikkeling van laadinfrastructuur en de toenemende ESG-verplichtingen vragen om schaal, kennis en uitvoeringskracht. Wij spelen hierop in door onze dienstverlening te verbreden en klanten integraal te ondersteunen in hun mobiliteitsvraagstuk. Ook zetten wij actief in op het verlagen van onze eigen CO₂ footprint met doelstellingen en maatregelen.

Als familiebedrijf kiezen wij voor continuïteit, stabiliteit en verantwoord ondernemerschap. Dit stelt ons in staat om consistent te investeren, ook in een markt die op korte termijn onder druk staat.

Onze medewerkers vormen de basis van deze ontwikkeling. Hun vakmanschap, betrokkenheid en professionaliteit maken het mogelijk om onze strategie daadwerkelijk te realiseren en onze partners dagelijks te ondersteunen.

Wij blijven bouwen aan een schaalbare, geïntegreerde en toekomstbestendige organisatie. Met vertrouwen kijken wij vooruit naar de verdere ontwikkeling van de Europese mobiliteitsmarkt en naar de rol die wij daarin, samen met onze fabrikanten en andere stakeholders, blijven vervullen.

Inhoud

ALGEMEEN	7	CIJFERS	32
Profiel	7	Kerncijfers	33
Kernwaarden	8	Balansen	36
Onze missie, visie en strategie	9	Resultatenrekening	36
Mobiliteitsdiensten	9	Toelichting op de cijfers	37
Portfolio	10		
Vestigingen op de kaart	12	ONTWIKKELINGEN	39
Trends en ontwikkelingen in de automotive markt	14	Autobedrijven Nederland	39
		Lease	40
DUURZAAM ONDERNEMEN	16	Grootzakelijke klanten en fleet (VMAP)	40
Duurzaamheid	16	Schadeherstel	41
Klimaatverandering	18	Car Solutions	42
ESG-beleid	19	Overkoepelende diensten	43
Transitie naar emissiearme mobiliteit	19	Van Mossel Automotive International	44
		Ontwikkelingen per land	45
ORGANISATIE	21		
One Van Mossel	21	ERKENNINGEN	46
Legal & Compliance	22	Erkenningen 2025 & 2026	47
ICT & security awareness	23		
Finance	24	VESTIGINGEN	52
Operations	25	Adressenlijst	53
Marketing	26		
Organisatiestructuur	28		



Algemeen

Profiel

Van Mossel Automotive Group

Van Mossel Automotive Group is in ruim 75 jaar uitgegroeid tot een van de grootste automotive spelers in Europa. Met ruim 600 vestigingen in de Benelux, Duitsland, Frankrijk, het Verenigd Koninkrijk en Denemarken realiseert de groep een omzet van € 8,8 miljard en biedt zij werk aan ruim 11.000 medewerkers. De kracht van Van Mossel ligt in de combinatie van schaal, geografische spreiding en een geïntegreerd businessmodel.

De groep verbindt automotive retail, leasing en schadeherstel met aanvullende diensten zoals financiering, verzekeringen en energie. Hierdoor ontstaat een breed en samenhangend aanbod, waarmee zowel particuliere als zakelijke klanten in hun volledige mobiliteitsbehoefte kunnen worden bediend.

Dit geïntegreerde model zorgt voor terugkerende inkomstenstromen, hogere klantretentie en een stabielere basis in een markt die steeds competitiever en complexer wordt. Tegelijkertijd stelt de schaal van de organisatie Van Mossel in staat om fabrikanten te ondersteunen met consistente kwaliteit, efficiënte distributie en professionele uitvoering in meerdere Europese markten.

Van Mossel Autobedrijven

Van Mossel Automotive Group vertegenwoordigt 51 toonaangevende automerken en biedt zowel nieuwe als gebruikte voertuigen aan via haar dealernetwerk en Occasion Centra. Door deze multibrandstrategie kan flexibel worden ingespeeld op veranderende klantvraag en marktomstandigheden.

Van Mossel Schadeherstelbedrijven

Van Mossel Autoschade Groep beschikt over een netwerk van 61 vestigingen in de Benelux, Duitsland en Denemarken. Schadeherstel wordt uitgevoerd volgens fabrieksrichtlijnen, met behoud van merkgarantie. Door deze activiteiten te integreren binnen de groep wordt niet alleen kwaliteit geborgd, maar ook een belangrijke bijdrage geleverd aan klantbehoud en terugkerende omzet.

Van Mossel Leasebedrijven

De leaseactiviteiten zijn ondergebracht in International Car Lease Holding (ICLH), met een portefeuille van 133.050 voertuigen. Via verschillende proposities bedient Van Mossel zowel zakelijke als particuliere klanten, variërend van volledig digitale oplossingen tot dealer geïntegreerde dienstverlening.

De combinatie van retail en lease zorgt voor een efficiëntere benutting van voertuigen, een sterkere klantrelatie en een stabiele, terugkerende inkomstenstroom.

Aanvullend biedt Van Mossel via Shortlease & Rent flexibele mobiliteitsoplossingen voor tijdelijke behoeften. Door gebruik te maken van het eigen netwerk ontstaat een efficiënt en schaalbaar model waarin voertuigen gedurende hun volledige levenscyclus binnen de groep worden ingezet.



Kernwaarden

De kernwaarden van Van Mossel vormen de basis voor het handelen van medewerkers en de samenwerking met klanten en partners:



Gastheerschap



Gedreven



Onderscheidend



Klantgericht



Resultaatgericht



Maatschappelijk verantwoord



Eerlijk en open

Onze missie, visie en strategie

Van Mossel Automotive Group ontwikkelt zich tot een toonaangevende, geïntegreerde mobiliteitspartner in Europa. De focus ligt op schaal, kwaliteit en duurzame waardecreatie voor klanten, fabrikanten en andere stakeholders.

Missie

Van Mossel wil mobiliteit toegankelijk maken voor een brede doelgroep door een combinatie van bereikbaarheid, keuzevrijheid en competitieve prijsstelling, ondersteund door een breed aanbod aan mobiliteitsoplossingen.

Strategie

- Verdere (internationale) schaalvergroting in automotive retail, leasing en schadeherstel
- Actief portfoliomanagement en focus op rendabele groei
- Versterken van veerkracht en risicomanagement door

middel van het vergroten van de robuustheid van de organisatie door spreiding over markten en activiteiten, solide governance, sterke balans en proactief omgaan met marktschommelingen en ketenrisico's.

- Integratie van activiteiten tot één samenhangend en efficiënt opererend geheel waarbij ondernemerschap en lokale marktkennis worden gecombineerd met centrale standaarden, systemen en governance om schaalvoordelen en wendbaarheid te verenigen
- Vergroten van terugkerende inkomstenstromen zoals leasing, aftersales en schadeherstel
- Versterken van de relatie met fabrikanten door schaal, professionaliteit en consistente uitvoering
- Investeren in digitalisering, logistiek en operationele efficiëntie
- Ontwikkelen en behouden van gekwalificeerde medewerkers

Mobiliteitsdiensten

Van Mossel biedt een breed pakket aan mobiliteitsdiensten, waarmee klanten in hun volledige mobiliteitsbehoefte worden ondersteund.

Nieuw en occasions

Via het dealernetwerk en de Occasion Centra biedt Van Mossel een breed aanbod van nieuwe en gebruikte voertuigen, voor zowel particuliere als zakelijke klanten.

Lease

De leaseactiviteiten omvatten zowel zakelijke als particuliere oplossingen, waaronder full operational lease, private lease, shortlease en flexibele mobiliteitsvormen. Met een portefeuille van 133.050 contracten vormt lease een belangrijke pijler onder de terugkerende inkomsten.

Onderhoud en aftersales

Onderhoud en service worden uitgevoerd binnen het eigen netwerk van dealervestigingen. Door merkoverstijgende expertise en landelijke dekking kan een breed klantenbestand worden bediend, ongeacht merk of leeftijd van het voertuig.

Schadeherstel

Via het eigen netwerk van schadeherstelbedrijven wordt kwalitatief herstel geborgd volgens fabrieksnormen. Deze activiteiten dragen bij aan klantbehoud en versterken de geïntegreerde dienstverlening.

Wagenparkbeheer

Van Mossel Automotive Partner (VMAP) ondersteunt grootzakelijke klanten bij het beheer van hun wagenpark, inclusief inkoop, contractbeheer en operationele ondersteuning. Hiermee fungeert Van Mossel als centrale mobiliteitspartner voor grotere klanten.

Financiële en verzekeringsdiensten

Via Van Mossel Financial Services worden financierings- en verzekeringsoplossingen aangeboden, afgestemd op zowel particuliere als zakelijke klanten. Deze diensten versterken de geïntegreerde propositie en dragen bij aan klantbinding.

Bedrijfswageninrichting

Van Mossel Car Solutions biedt oplossingen voor inrichting en aanpassing van bedrijfswagens, waarmee klanten hun voertuigen optimaal kunnen inzetten voor hun bedrijfsactiviteiten.

Energie en e-mobiliteit

Van Mossel Energie ondersteunt klanten in de transitie naar elektrische mobiliteit met laadoplossingen, laadpassen en bijbehorende diensten. Hiermee wordt invulling gegeven aan de groeiende vraag naar geïntegreerde mobiliteits- en energieoplossingen.

Portfolio



Bedrijfswagens



SKODA





FIAT



Jeep

LANCIA



DACIA



JAGUAR





HYMER

IVECO



ISUZU



VOLVO



PORSCHE





Van Mossel
OCCASIONS

Van Mossel
EXCLUSIVE OCCASIONS

Van Mossel
BUDGET OCCASIONS

Van Mossel
OUTDOOR OCCASIONS

Van Mossel
CLASSICS

Van Mossel
USED CARS

Van Mossel
AUTOSCHADE

Van Mossel
CARROSSERIE

Van Mossel
CAR SOLUTIONS

Van Mossel
AUTOLEASE

Van Mossel
PRIVE LEASE

Van Mossel
SHORTLEASE & RENT

Van Mossel
WESTLEASE

Van Mossel
FINANCIAL SERVICES

Van Mossel
ENERGIE

J&T
AUTOLEASE

DirectLease

Jaarbericht | 10

Jaarbericht | 11

Vestigingen op de kaart

- 454** Dealervestigingen
- 40** Servicelocaties
- 15** Occasioncentra
- 61** Schadeherstellvestigingen
- 28** Leasevestigingen
- 14** Overige diensten-vestigingen



Trends en ontwikkelingen in de automotive markt

De Europese automotive markt blijft in beweging, maar de aard van de veranderingen verschuift. Waar de afgelopen jaren werden gekenmerkt door snelle transitie en sterke groei in specifieke segmenten, zien we nu een meer gedifferentieerd en marktgedreven speelveld. Economische omstandigheden, veranderende regelgeving en kritischer consumentengedrag hebben een directe invloed op vraag, prijsontwikkeling en marges. Elektrificatie is een structurele en onomkeerbare ontwikkeling in de Europese automarkt, gedreven door regelgeving en klimaatdoelstellingen. De groei van elektrische voertuigen zet door, maar verloopt minder lineair en verschilt sterk per land. Na stagnatie in 2024 herstelde de markt in 2025, met circa 2,6 miljoen verkochte elektrische auto's en een marktaandeel van ongeveer 20%. Subsidies verschuiven van directe aankoopsteun naar fiscale en zakelijke prikkels, waardoor vooral de zakelijke markt de groei draagt. De focus verschuift van adoptie naar economische haalbaarheid, met aandacht voor restwaardes, batterijen en total cost of ownership. Elektrificatie vraagt om nieuwe businessmodellen en herpositionering binnen de keten.

Toenemende concurrentie en prijsdruk

De concurrentie in de Europese markt neemt verder toe, wat de dynamiek en innovatie binnen het segment versnelt. Nieuwe toetreders, met name uit China, versterken hun positie in het New Energy Vehicle-segment (NEV), waaronder zowel volledig elektrische voertuigen als plug-in hybrides. Zij doen dit met een scherpe prijsstelling en een snel vernieuwend modellenaanbod. Tegelijkertijd breiden gevestigde fabrikanten hun portfolio verder uit en passen zij hun prijsstrategieën aan, waardoor het aanbod voor klanten breder en toegankelijker wordt. Deze ontwikkelingen zorgen voor meer prijsbewustzijn in de markt, maar creëren ook kansen. Door geopolitieke ontwikkelingen en de toenemende focus op energieonafhankelijkheid en duurzaamheid neemt de interesse in elektrische mobiliteit verder toe. Dit is niet alleen zichtbaar in de nieuwverkoop, maar juist ook in het gebruikte segment, waar elektrische voertuigen steeds populairder worden. Hoewel de marges onder druk kunnen staan, leidt de groei van het elektrische wagenpark en de hogere omloopsnelheid in het gebruikte EV-segment tot nieuwe commerciële mogelijkheden. De markt wordt competitiever, maar biedt tegelijkertijd ruimte voor onderscheidend vermogen, schaalvoordelen en het inspelen op een structureel groeiende vraag naar elektrische en plug-in hybride voertuigen.

Consolidatie van het dealernetwerk

De Europese dealerstructuur blijft consolideren. Toenemende investeringen in elektrificatie, digitalisering en compliance maken schaal en financiële slagkracht steeds belangrijker. Grotere dealerholdings breiden hun activiteiten internationaal uit om schaalvoordelen te realiseren en hun positie richting fabrikanten te versterken. Deze ontwikkeling leidt tot een structurele verschuiving in de markt, waarbij schaal en professionalisering bepalend zijn voor concurrentiekracht en continuïteit.

Verschuiving naar terugkerende inkomsten

Het verdienmodel binnen automotive retail verandert. Door hogere aanschafprijzen en economische onzekerheid groeit de vraag naar voorspelbare mobiliteitsoplossingen. Leasing, aftersales, financiering en aanvullende diensten worden steeds belangrijker als stabiele inkomstenbron. De focus verschuift daarmee van eenmalige transacties naar langdurige klantrelaties en terugkerende inkomstenstromen. Aftersales blijft hierin een stabiele groeifactor, mede door de verouderende voertuigvloot en toenemende technische complexiteit.

Distributiemodellen in ontwikkeling

De ontwikkeling van het agentuurmodel verloopt minder eenduidig dan eerder werd verwacht. Waar sommige fabrikanten doorgaan met implementatie, kiezen anderen voor aanpassing of hybride vormen. De uiteindelijke inrichting van het distributiemodel is nog in ontwikkeling. Succesvolle implementatie hangt in toenemende mate af van samenwerking tussen fabrikanten en dealerorganisaties, waarbij rollen en verantwoordelijkheden opnieuw worden gedefinieerd.

Regelgeving en internationale verschillen

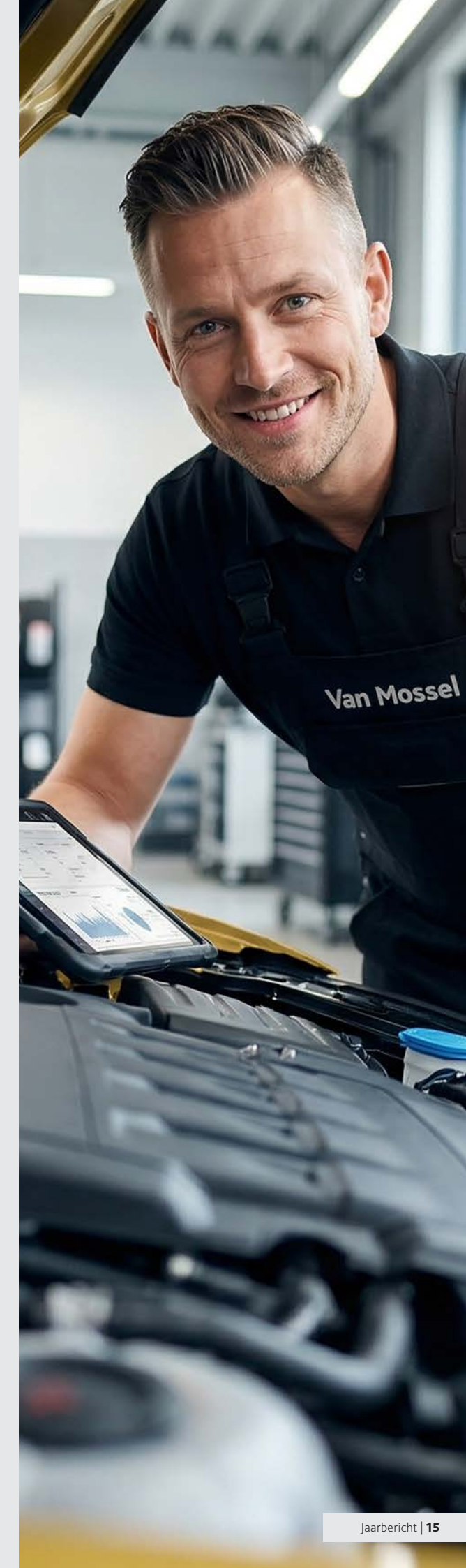
Nationale regelgeving, fiscale maatregelen en subsidies blijven een grote invloed hebben op de automotive markt. Verschillen tussen landen nemen toe en zorgen voor variatie in vraagontwikkeling, prijsstelling en restwaardes. Voor internationaal opererende partijen ontstaat hierdoor enerzijds complexiteit, maar anderzijds ook ruimte om flexibel in te spelen op lokale marktomstandigheden.

Aftersales en Onderhoudstrends

Aftersales blijft een belangrijk en stabiel groeiend onderdeel van onze bedrijfsvoering. De wachttijden voor klanten in werkplaatsen is twee weken en goed verbeterd ten opzichte van vorig jaar. Het belangrijkste knelpunt blijft het tekort aan gekwalificeerde monteurs, wat we aanpakken met ons succesvolle "Mechanic of the Future" in-house trainingsprogramma, dat we inmiddels ook succesvol in andere landen uitrollen. Ook zijn we in 2025 gestart met het centraler en efficiënter inregelen van een deel van de werkplaatsactiviteiten zoals het afleveringsklaar maken. De groei in de aftersales-sector is ook duidelijk zichtbaar, met een stijging van 69% in lonen en 52% in de verkoop van onderdelen. Deze forse toename is mede ingegeven door enkele acquisities die gedurende 2025 hebben plaatsgevonden in zowel Duitsland als het Verenigd Koninkrijk. Met het toenemende aantal BEV's en hybrides op de weg, wordt verwacht dat de vraag naar onderhoud zal veranderen en stijgen, met name op het gebied van batterijgerelateerde diensten en garantieproblematiek. Als we vooruitkijken naar 2026, verwachten we een groei van 15% naar aftersales-diensten. Onze focus blijft gericht op klantbehoud, waarbij we zorgen voor kwaliteitsvolle onderhoudsdiensten.

Vooruitblik:

Onze strategische focus voor 2026 zal blijven liggen op het versterken van terugkerende inkomstenstromen, zoals onderhoud, lease, schadeherstel, financiering, verzekering en energie. Daarnaast investeren we in de digitalisering van onze diensten om alle offline aanbiedingen online beschikbaar te maken. Klantgerichtheid en ontzorgen van A tot Z blijft de kern van onze aanpak, en we blijven ons inzetten om onze dienstverlening te innoveren om gelijke tred te houden met de veranderende marktomstandigheden.



Duurzaam ondernemen

Duurzaamheid

Van Mossel Automotive Group zet zich in voor een duurzame toekomst door milieubewust handelen te integreren in alle facetten van onze bedrijfsvoering. Als toonaangevende Europese automotive groep erkennen wij onze belangrijke rol in het beperken van onze ecologische impact binnen al onze activiteiten, waaronder onze dealervestigingen, schadeherstelbedrijven, leaseactiviteiten en onze volledige toeleveringsketen. Onze belangrijkste focus ligt op het verkleinen van onze CO₂-voetafdruk en het ondersteunen van de wereldwijde transitie naar een koolstofarme economie. Onze inspanningen sluiten aan bij de twee belangrijkste wettelijke kaders van de Europese Unie: 1) Corporate Sustainability Reporting Directive (CSRD) en 2) EU-taxonomie voor duurzame economische activiteiten (EUT).

Strategie & Beleid



Circulaire oplossingen

Aanbieden van duurzame mobiliteitsoplossingen en inzet op hergebruik



Toekomstbestendig personeel

Aantrekken, behouden en opleiden van een divers en inclusief medewerkersbestand



Lage-emissiemobiliteit

Vergroten van het aanbod aan voertuigen met lage uitstoot



Gezondheid en veiligheid

Waarborgen en bevorderen van de gezondheid en vitaliteit van medewerkers



Duurzame bedrijfsvoering

Duurzamer maken van onze eigen operaties



Maatschappelijke verantwoordelijkheid

Voldoen aan hoge ESG-standaarden en maatschappelijke verwachtingen

Licence to grow

Licence to operate

Foundation

ESG-strategie: de drijvende kracht achter duurzame mobiliteit

Onze ESG-strategie bestaat uit drie strategische lagen:

1. Verantwoord Ondernemen: foundation

Verantwoord Ondernemen is de ruggengraat van onze duurzaamheidsstrategie (eerste laag). Het bepaalt onze inzet voor verantwoorde bedrijfspraktijken, en zorgt ervoor dat we ethisch werken terwijl we economische groei in evenwicht houden met de impact op het milieu en de maatschappij.

2. Duurzame operaties en Veiligheid en Gezondheid: Licence to Operate

De tweede laag van ons kader, dat ons vermogen om effectief te werken waarborgt, bestaat uit twee pijlers:

- Veiligheid en Gezondheid: een veilige en gezonde werkomgeving is essentieel voor het behouden van onze prestaties en reputatie.
- Duurzame operaties: het verkleinen van onze CO₂ footprint in onze eigen operatie.

3. Toekomstbestendige groei: License to Grow

De bovenste laag van onze strategie richt zich op duurzame groei door innovatie en aanpassing aan veranderingen in de sector. Deze laag omvat drie belangrijke gebieden:

- Toekomstbestendig personeel: het aantrekken, behouden en ontwikkelen van een divers en goed opgeleid personeelsbestand is cruciaal voor de transitie naar duurzame mobiliteit. Emissiearme mobiliteit: omdat de vraag naar duurzaam vervoer toeneemt, bieden wij een reeks emissievrije voertuigen, waaronder personenauto's, bestelwagens en mogelijkheden voor leasefietsen. Van Mossel Energie biedt ook oplossingen voor laadinfrastructuur, waardoor de overstap naar elektrische mobiliteit toegankelijker wordt.
- Circulaire oplossingen: onze visie reikt verder dan voertuigeigendom en is gericht op Mobility as a Service (MaaS). We ontwikkelen innovatieve deel- en leaseconcepten en integreren circulariteit in onze bedrijfsactiviteiten om grondstofverbruik en afval terug te dringen.

ESG aanpak

Onze ESG-aanpak is gebaseerd op drie hoofdprincipes.

1. **Zakelijke propositie:** met duurzame, emissiearme oplossingen bieden wij onze klanten een onderscheidend zakelijk aanbod.
2. **Beheren en verkleinen van de milieu-impact** van de activiteiten van de Groep op al onze locaties in 7 landen. Dit geeft in grote trekken onze strategie weer om het energieverbruik te verminderen, de uitstoot van broeikasgassen te verlagen, een efficiënt gebruik van grondstoffen te bevorderen en de samenwerking met leveranciers en klanten te stimuleren om een duurzamer mobiliteitsecosysteem te creëren.
3. **De Groep moet voldoen aan de eisen** van alle relevante nationale en internationale (EU) wetgeving inzake ESG/duurzaamheid/milieu, waaronder de richtlijnen CSRD, CSDD, EU-taxonomie en EUDR.

Principes



ESG geïntegreerd in onze bedrijfsstrategie



Beheersen en verminderen van de milieu-impact



Voldoen aan ESG-regelgeving

Klimaatverandering

Mitigatie en aanpassing

De Europese Unie heeft haar toewijding aan klimaatneutraliteit tegen 2050 opnieuw bevestigd, zoals vastgelegd in het Klimaatakkoord van Parijs. Dit doel vereist een aanzienlijke vermindering van broeikasgasemissies, met name CO₂.

Onze bedrijfsactiviteiten dragen bij aan CO₂-uitstoot, waaronder ons eigen wagenpark, eigen transport, de voertuigen die wij verkopen of leasen aan klanten, ons energieverbruik van gas en elektra (in de vestigingen) en ons afvalbeheer. Wij erkennen deze impact en nemen onze verantwoordelijkheid door volledige naleving van alle relevante wet- en regelgeving te waarborgen.

Wij zijn gebonden aan zowel internationale (EU) als nationale regelgeving op het gebied van ESG (Environmental, Social, Governance). Dit omvat onder andere de EU-Green Deal, met de volgende elementen: CSRD – Corporate Sustainability Reporting Directive, CSDDD – Corporate Sustainability Due Diligence Directive, en de EU-Taxonomy (EUT).

ESG-beleid

Als onderdeel van ons governancebeleid hebben wij verschillende ESG policies. Hiervoor hebben wij op de volgende thema's bedrijfsrichtlijnen ontwikkeld, die te vinden zijn op onze corporate website: www.vanmossel.com/over-ons/mvo

- Duurzaamheid (milieu)
- Mensenrechten
- Diversiteit & Inclusie
- Gezondheid & Veiligheid
- Gedragscode voor leveranciers
- Gedragscode voor medewerkers
- Klokkenluidersbeleid

Transitie naar emissiearme mobiliteit

Onze verantwoordelijkheid

Als automotive bedrijf en mobiliteitsaanbieder hebben wij te maken met uitstoot van broeikasgassen. Hoewel wij slechts beperkt invloed hebben op de milieu-impact van een auto en de marktvraag, nemen wij onze verantwoordelijkheid in de transitie naar duurzame mobiliteit. Wij informeren en adviseren zowel zakelijke als particuliere klanten over duurzame mobiliteit en stimuleren het gebruik van laag-emissievoertuigen. Daarnaast breiden wij ons aanbod voortdurend uit met alternatieve en duurzame mobiliteitsoplossingen, zoals fietsleasing, Mobility-as-a-Service-apps en autodelen.

Duurzame mobiliteit

Wij positioneren ons als expert in duurzame mobiliteit. De afgelopen jaren is onze rol verschoven van traditionele leasemaatschappij naar een bredere mobiliteitsaanbieder. Naast lease adviseren wij klanten over de elektrificatie van hun wagenpark. Het aandeel elektrische voertuigen in onze short-lease vloot groeit, en ons mobiliteitsplatform biedt werkgevers de mogelijkheid om duurzame mobiliteitsoplossingen te kiezen voor hun medewerkers. Onze Mobility-app helpt gebruikers bewustere keuzes te maken door kosten en CO₂-uitstoot per reisoptie inzichtelijk te maken.

Groene stroom

Om grip te krijgen op de emissies van ons elektriciteitsgebruik zijn we overgegaan in 2026 tot inkoop van Garantie van Oorsprong (GvO) certificaten op groepsniveau. Deze GvOs garanderen de herkomst van groene stroom via onze

energieleveranciers. In de GvOs staat precies aangetoond hoe en waar deze groene stroom is opgewekt en of dit daadwerkelijk op een hernieuwbare manier is gegaan. Voor meer informatie lees hierover in ons Duurzaamheidsverslag 2025.

Interne processen

Binnen onze organisatie stimuleren wij duurzame mobiliteit onder onze eigen medewerkers. In Nederland en België bieden wij leasefietsen aan met fiscale voordelen,

Duurzaam transport

Als mobiliteitsbedrijf ontkomen wij niet aan het transporteren van voertuigen. Dit kan leiden tot 'lege ritten', die onnodige CO₂-uitstoot veroorzaken. Om dit te verminderen, hebben wij een innovatief planningssysteem geïntroduceerd dat alle transportbewegingen analyseert. Ons geavanceerde dashboard maakt piekbelasting inzichtelijk, zodat wij transport slimmer en duurzamer kunnen plannen. Daarnaast hebben wij voor 20% van ons eigen transport volume in Nederland biobrandstof (HVO100) ingezet die de CO₂-uitstoot tot wel 90% kan verlagen, vergeleken met traditionele diesel.

Wij blijven investeren in duurzame mobiliteit en innovatieve oplossingen om de transitie naar een emissievrije toekomst te versnellen.

Ga voor meer informatie naar:
www.vanmossel.com/over-ons/mvo





Organisatie

One Van Mossel

De sterke groei van Van Mossel in Europa vraagt om meer dan alleen uitbreiding van activiteiten. Om schaal daadwerkelijk te laten werken, is het essentieel dat nieuwe en bestaande onderdelen snel en effectief worden geïntegreerd in één samenhangende organisatie.

Met 'One Van Mossel' geven wij hier invulling aan. Deze werkwijze is gericht op het verbinden van onze activiteiten, het standaardiseren van processen en het benutten van schaalvoordelen over landen en bedrijfsonderdelen heen. Daarmee zorgen wij ervoor dat groei niet leidt tot versnippering, maar juist tot meer slagkracht en consistentie.

Een belangrijk uitgangspunt is dat succesvolle werkwijzen niet lokaal blijven, maar actief worden gedeeld en toegepast binnen de gehele groep. Door deze aanpak kunnen wij nieuwe vestigingen en overgenomen bedrijven sneller integreren en direct laten aansluiten op onze operationele standaarden. Dit verkort de implementatietijd, verhoogt de kwaliteit en maakt onze organisatie wendbaarder.

Daarnaast zorgt verdere standaardisatie van processen en aansturing voor meer transparantie en betere stuurinformatie. Hierdoor kunnen wij sneller bijsturen, efficiënter opereren en onze klanten en partners in alle landen een consistente kwaliteit bieden.

De integratie van verschillende bedrijfsonderdelen vraagt tegelijkertijd om balans. Waar schaal voordelen biedt, blijft ruimte voor lokale invulling essentieel om optimaal aan te sluiten bij marktspecifieke omstandigheden. 'One Van Mossel' combineert daarom centrale regie met lokale slagkracht.

Door deze aanpak ontwikkelen wij ons verder van een verzameling sterke bedrijven naar één geïntegreerde, schaalbare organisatie. Dit stelt ons in staat om onze groeistrategie duurzaam voort te zetten en onze positie als betrouwbare en professionele partner voor fabrikanten en andere stakeholders verder te versterken.





Legal & Compliance

De verdere internationalisering en schaalvergroting van Van Mossel Automotive Group stellen steeds hogere eisen aan governance, juridische structuur en compliance. Legal & Compliance speelt hierin een centrale rol door het waarborgen van beheersbaarheid, transparantie en naleving van wet- en regelgeving in alle landen waarin de groep actief is.

De afdeling ondersteunt de organisatie bij strategische en operationele vraagstukken en zorgt voor een consistente juridische en governance-structuur die aansluit bij de omvang en complexiteit van de groep. Daarbij wordt nauw samengewerkt met de verschillende landenorganisaties, zodat lokale wet- en regelgeving wordt geborgd binnen een uniforme groepsaanpak.

Daarnaast ziet Legal & Compliance toe op de naleving van relevante wet- en regelgeving, waaronder privacywetgeving (AVG), anti-witwasregelgeving en andere toepasselijke nationale en internationale kaders. Hiermee wordt een solide basis gelegd voor betrouwbare en duurzame bedrijfsvoering.

Terugblik 2025

Juridische procedures

Van Mossel Automotive Group blijft betrokken bij lopende dieselemisatieclaims tegen fabrikanten en volgt deze ontwikkelingen nauwgezet. De mogelijke impact voor de organisatie wordt daarbij continu gemonitord.

Herstructurering en governance

De groei van de organisatie en de uitbreiding naar meerdere Europese markten vragen om een heldere en efficiënte groepsstructuur. In 2025 zijn verdere stappen gezet in het vereenvoudigen en versterken van de juridische en governance-structuur, met name in Duitsland, het Verenigd Koninkrijk en het Brits Kroonbezit.

Deze herstructureringen vergroten de bestuurbaarheid van de organisatie, verbeteren de transparantie en zorgen ervoor dat Van Mossel goed gepositioneerd blijft voor verdere internationale expansie.

Compliance

In 2025 is de compliance-structuur verder versterkt, met nadruk op bewustwording en naleving binnen de gehele organisatie. Door gerichte trainingen en duidelijke richtlijnen worden medewerkers ondersteund in het handelen volgens geldende wet- en regelgeving.

Daarnaast is het meldproces voor (vermoedens van) misstanden verder geborgd, waardoor risico's vroegtijdig kunnen worden gesignaleerd en aangepakt. Dit draagt bij aan een integere en transparante organisatiecultuur.

Vooruitblik 2026/2027

De verdere groei van Van Mossel Automotive Group vraagt om voortdurende versterking van governance en compliance. De komende jaren ligt de focus op het verder structureren en beheersen van risico's binnen een steeds internationalere organisatie.

Door intensieve samenwerking tussen centrale en lokale teams wordt gewerkt aan een consistente aanpak, waarbij zowel wordt voldaan aan lokale wet- en regelgeving als aan groepsbrede standaarden.

Met deze aanpak blijft Legal & Compliance bijdragen aan een solide juridische en governance-basis, die verdere groei en professionalisering van de organisatie ondersteunt.

ICT & security awareness

Een jaar van verdere internationalisering van ICT

De Europese groeiambities van Van Mossel vragen om een internationale IT-strategie, ondersteund door een internationaal opererende IT-organisatie. In 2025 is de internationale inrichting van IT verder vormgegeven. Zo is een de nieuwe IT-governancestructuur verder uitgerold voor onder meer het groepsbreed vaststellen van IT-beleid en IT-investeringen. Daarnaast is een IT-infrastructuurstrategie voor de gehele groep vastgesteld.

Met de implementatie van de datacenter- en werkplekstrategie is in 2024 een start gemaakt; deze wordt stapsgewijs uitgerold binnen de bestaande landen en direct toegepast bij (toekomstige) overnames. In het kader van deze ontwikkeling is besloten de IT-organisatiestructuur aan te passen. De nieuwe internationale IT-organisatie bestaat uit een centraal Group IT-team, aangevuld met IT-teams binnen alle landen. In 2025 is Hugo Pfohe overgenomen en volledig gemigreerd naar de nieuwe groepsinfrastructuur. Tevens is een start gemaakt met de IT-integratie van Jacksons. Nord-Ostsee opereert weliswaar nog vanuit een eigen datacenter, maar is volledig geïntegreerd binnen de IT-structuur van Van Mossel.

Schaalvoordeel door samenwerking

De IT-strategie van Van Mossel richt zich op het internationaal harmoniseren van kernprocessen, waarbij groepsbrede applicaties als standaard worden vastgesteld. De implementatie van deze groepsapplicaties is in het voorgaande jaar gestart en is in 2025 verder doorgezet. Daarnaast is binnen de groep intensiever samengewerkt om IT-systemen en applicaties centraal, doelmatiger en kostenefficiënter te beheren. Ook zijn de IT-processen verder gestandaardiseerd en is een IT Service Management-tool gekozen waarin alle IT-teams gezamenlijk gaan werken.

Professionalisering door uitbreiding en vernieuwing

Business intelligence (BI) blijft een belangrijk strategisch punt voor Van Mossel. Na de uitbreiding van het team, heeft Group IT de afgelopen jaren verder geüniformeerd op gebied van (master) data en BI rapportages voor de hele groep. Ook bij de afdelingen applicatiebeheer, servicedesk en infrastructuur is ingezet op professionalisering en uniformering van manieren van werken met o.a. de implementatie van Freshdesk voor de leaseomgeving.

Focus op veiligheid en compliance

De IT-omgeving is de basis voor de koers van Van Mossel en moet goed in balans zijn tussen de ondersteunende functie voor het bedrijf en de rol om de kwetsbaarheden te beperken. Van Mossel heeft in 2025 haar informatiebeveiliging verder verbeterd om fraude en cyberdreigingen te voorkomen. Tevens is gestart met het aansluiten van divisies op het Security Operating Center en met de implementaties van DORA en NIS2.

De in 2025 uitgevoerde audits door diverse partijen benadrukken, met een score van 100%, onze consistente naleving van hoge veiligheidsnormen. Daarnaast heeft Van Mossel verdere stappen gezet in de ISO27001-certificering. Verwacht is dat de certificering medio 2026 kan worden afgerond. Bewustwordingscampagnes zijn ook in 2025 uitgevoerd om medewerkers te informeren over de securityrisico's.

Ondanks de genomen maatregelen heeft zich in dat jaar een beperkt IT-incident voorgedaan. Dit incident is snel gedetecteerd en adequaat opgelost, zonder blijvende impact op de bedrijfsvoering of data-integriteit. Naar aanleiding hiervan zijn de beveiligingsnormen verder aangescherpt en zijn aanvullende technische en organisatorische maatregelen doorgevoerd. Alle kritische systemen zijn extra en grondig getest en worden op basis hiervan als zeer veilig bestempeld.

2026

Dit jaar zetten we onze inspanningen voort om de ISO27001 certificering af te ronden en de infrastructuurstrategie verder te voltooien. Dit omvat onder andere:

- Volledige IT-integratie van eerder overgenomen organisaties in het buitenland;
- Een blijvende focus op het gebied van veiligheid en stabiliteit van de IT-organisatie met aandacht voor marktontwikkelingen;
- Invulling geven aan de samenwerking en schaalvoordeel binnen de groep op gebied van IT;
- Vervolgen van de uitrol van groepsapplicaties (zoals Hubspot, Datalake, Carwise, SAM, LEF, Servicedesk) en verdere internationalisering van de IT-organisatie.

Deze projecten zijn in lijn met de bredere strategische doelen van Van Mossel en benadrukken onze toewijding aan het bieden van een stabiele, veilige en efficiënte IT-omgeving, terwijl we onze internationale groei ondersteunen.



Finance

Finance, Treasury, Tax & Control geven sturing aan de administratieve en financiële processen binnen Van Mossel Automotive Group en dragen verantwoording af aan haar stakeholders. De volgende taken en verantwoordelijkheden vallen hieronder:

- Het tijdig en juist aanleveren van (stuur)informatie aan zowel interne als externe stakeholders, zoals aandeelhouders, banken, accountants, de Belastingdienst en toezichthouders. Dit omvat zowel actieve informatieverstrekking als het voldoen aan verplichte rapportages (bijvoorbeeld jaarrekeningen en convenanten).
- Budgettering, bewaking en analyse van cijfers in onder andere managementrapportages, waarmee op alle niveaus binnen de organisatie gevraagd en ongevraagd advies kan worden gegeven.
- Het tijdig en juist verwerken van diverse financiële transacties en het beheren en plannen van de liquiditeit.
- Het zorgen voor de beheersing van de administratieve organisatie en het toezicht hierop door middel van interne controle, evenals de naleving van toepasselijke (fiscale) wetgeving, richtlijnen en gedragscodes.

In 2025 heeft uitbreiding van de diverse financieringen plaatsgevonden als gevolg van zowel autonome groei als acquisities. De consolidatietool Tagetik is geïmplementeerd bij de acquisities, waardoor er maandelijks (meestal met geautomatiseerde interfaces) wordt gerapporteerd, wat onder andere beter inzicht oplevert in het lokale werkkapitaal. Op het gebied van tax is de systematiek van transfer pricing verder uitgewerkt en is er verdere professionalisering rondom Pillar 2 en andere fiscale wetgevingen. Samen met Legal is bovendien de juridische structuur vereenvoudigd. In 2026 zullen we de rapportages bij onze meest recente acquisities verder optimaliseren en verder werken aan de fiscale beheersing, waaronder het verlengen van het convenant Horizontaal Toezicht in Nederland.

Operations

In 2025 heeft Van Mossel binnen Operations verdere stappen gezet in de professionalisering en internationalisering van de organisatie. De combinatie van centrale aansturing en lokale uitvoering vormt hierbij de basis. Deze werkwijze maakt het mogelijk om schaalvoordelen te realiseren, processen te harmoniseren en tegelijkertijd in te spelen op lokale marktomstandigheden.

De focus lag op het vergroten van operationele efficiëntie, verdere digitalisering, duurzaamheid en het borgen van een consistente klant- en medewerkerservaring in alle landen. Daarmee speelt Operations een sleutelrol in het schaalbaar maken van de organisatie en het ondersteunen van verdere groei.

Vastgoed, facilitaire organisatie & veiligheid

In 2025 zijn verdere stappen gezet in het centraliseren en professionaliseren van vastgoed- en facilitaire activiteiten. Door centrale coördinatie en standaardisatie ontstaat meer grip op kosten, kwaliteit en risico's binnen de internationale organisatie.

De vastgoedstrategie richt zich op het ontwikkelen en moderniseren van locaties die aansluiten bij de eisen van fabrikanten en de verwachtingen van klanten en medewerkers. In meerdere landen is geïnvesteerd in de vernieuwing van showrooms, werkplaatsen en schadeherstelvestigingen, met nadruk op merkebeleving, duurzaamheid en een uniforme uitstraling.

Tegelijkertijd is de facilitaire organisatie verder gedigitaliseerd en gestandaardiseerd, waardoor processen efficiënter verlopen en beter beheersbaar zijn. Dit draagt bij aan een veilige en goed onderhouden werkomgeving, met structurele aandacht voor inspectie, onderhoud en risicobeheersing.

Op het gebied van Health, Safety & Environment is de focus verder aangescherpt, mede door toenemende wet- en regelgeving. Door betere registratie, monitoring en samenwerking tussen afdelingen zijn risico's sneller inzichtelijk en effectiever beheersbaar. Het aantal incidenten en ongevallen is in 2025 significant gedaald, wat bijdraagt aan een veilige en verantwoorde werkomgeving.

Logistiek

Binnen logistiek lag de nadruk in 2025 op verdere optimalisatie, verduurzaming en schaalvergroting van de operatie. Door een herinrichting van de planningsprocessen en verdere automatisering is de efficiëntie van transportbewegingen aanzienlijk verbeterd.

Het aandeel ritten dat automatisch wordt gepland is sterk toegenomen, wat leidt tot een betere inzet van capaciteit en lagere operationele kosten. Tegelijkertijd is het gebruik van de eigen vloot verder uitgebreid, waardoor meer controle ontstaat over kwaliteit, planning en kosten.

Daarnaast zijn gerichte maatregelen genomen om transportbewegingen te reduceren, wat zowel kostenbesparingen als een lagere milieubelasting oplevert. Ook is een verdere stap gezet in de verduurzaming van de vloot door het gebruik van alternatieve brandstoffen.

Procurement

Procurement heeft zich in 2025 verder ontwikkeld tot een centrale, datagedreven functie binnen de organisatie. Door het bundelen van inkoopvolumes en het harmoniseren van leveranciersstructuren over landen heen worden schaalvoordelen gerealiseerd en kosten beheerst.

De verdere uitbouw van centrale stuurinformatie maakt het mogelijk om beter inzicht te krijgen in uitgaven, leveranciers en contracten. Dit leidt tot gerichtere besluitvorming, efficiëntere inkoopprocessen en vermindering van operationele risico's.

Door Europese contracten en strategische leverancierskeuzes wordt niet alleen gestuurd op kosten, maar ook op kwaliteit, leveringszekerheid en duurzaamheid. De komende jaren ligt de focus op verdere centralisatie en professionalisering, met name in de grotere internationale markten.

Human Resources & Development

De verdere groei van Van Mossel vraagt om goed opgeleide en inzetbare medewerkers. In 2025 is daarom blijvend geïnvesteerd in opleiding en ontwikkeling, onder andere via de Van Mossel Academy.

De Academy biedt een breed aanbod aan trainingen en programma's, gericht op zowel vakinhoudelijke als persoonlijke ontwikkeling. Door deze initiatieven worden medewerkers ondersteund in hun rol en voorbereid op de toenemende complexiteit binnen de organisatie.

De internationale uitrol van opleidingsprogramma's draagt bij aan een meer uniforme werkwijze en kwaliteitsstandaard binnen de groep. Tegelijkertijd wordt ingezet op het aantrekken en behouden van talent, een belangrijke voorwaarde in een krappe arbeidsmarkt.

Samenvattend

Operations speelt een cruciale rol in het realiseren van schaalvoordelen en het ondersteunen van de internationale groei van Van Mossel Automotive Group. Door verdere standaardisatie, digitalisering en professionalisering ontstaat een organisatie die efficiënt, beheersbaar en toekomstbestendig is ingericht.

Marketing

Bij Van Mossel staat de klantrelatie centraal in de verdere ontwikkeling van de organisatie. In een markt die steeds digitaler, transparanter en competitiever wordt, is het vermogen om klanten duurzaam aan je te binden bepalend voor succes. Marketing speelt daarin een sleutelrol door merk, data en kanalen te verbinden tot één samenhangende klantbenadering.

De kracht van Van Mossel ligt in het combineren van een breed dienstenaanbod met een geïntegreerde, data-gedreven aanpak. Door klanten over de volledige levenscyclus van mobiliteit te bedienen – van aankoop en lease tot onderhoud, schadeherstel en aanvullende diensten – ontstaat een langdurige relatie waarin relevantie en gebruiksgemak centraal staan.

Een belangrijk speerpunt is het creëren van één consistente merk- en klantbeleving in alle landen en over alle kanalen heen. Door acquisities te integreren binnen de Van Mossel merkarchitectuur en werkwijze, ontstaat een herkenbare en schaalbare propositie richting klanten en fabrikanten.

Digitalisering en data

Digitalisering vormt de basis voor verdere groei en schaal in de klantrelatie. De online omgeving ontwikkelt zich steeds nadrukkelijker tot het centrale platform waarin oriëntatie, aankoop en service samenkomen.

In 2025 zijn belangrijke stappen gezet in het standaardiseren en doorontwikkelen van digitale platformen en processen. Vrijwel alle landenwebsites zijn gemigreerd naar één centraal platform, waarmee de basis is gelegd voor verdere schaal en consistentie in de digitale klantbenadering.

Door verdere integratie van systemen en klantdata ontstaat een steeds completer beeld van de klant. Dit maakt gerichtere communicatie en efficiëntere opvolging mogelijk, en zorgt ervoor dat marketing- en salesactiviteiten beter op elkaar aansluiten.

Daarnaast is het leadproces verder geharmoniseerd, wat heeft geleid tot een verdere verbetering in conversie en opvolging. Door centrale sturing en uniforme werkwijzen kan steeds beter op groepsniveau worden gestuurd op prestaties.

Klantrelatie en conversie

Marketing draagt steeds nadrukkelijker bij aan het versterken van de commerciële slagkracht van de organisatie. Door structurele inzet van campagnes en continue optimalisatie van de digitale klantreis is in 2025 een verdere groei gerealiseerd in zowel websiteverkeer als leadvolume.

Tegelijkertijd is de efficiëntie van marketingactiviteiten verbeterd, onder andere door een verlaging van de cost per lead en een betere aansluiting tussen marketing en sales in de opvolging van leads.

De focus ligt niet alleen op volume, maar nadrukkelijk ook op kwaliteit van de klantrelatie. Door verbeterde opvolging, consistente communicatie en een groeiende focus op klanttevredenheid wordt niet alleen conversie verhoogd, maar ook klantbinding versterkt.

Online reputatie en klantfeedback spelen hierin een belangrijke rol. In 2025 zijn stabiel hoge beoordelingsscores gerealiseerd, met gemiddeld 4,3 op Google en 4,4 op Trustpilot. Deze feedback wordt actief gebruikt om processen en dienstverlening continu te verbeteren.

Vooruitblik 2026

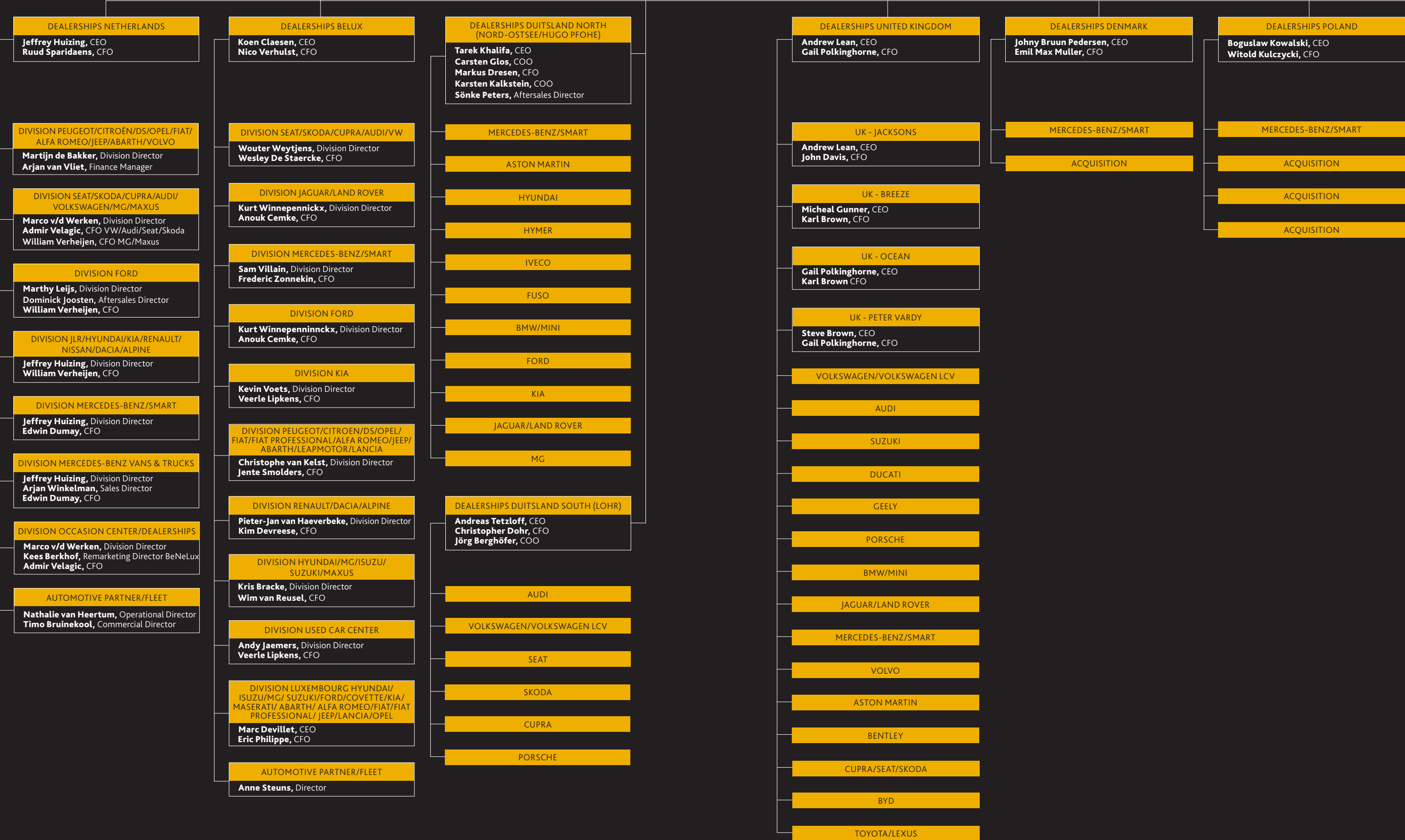
De komende periode ligt de focus op het verder versterken van de internationale marketingaanpak en het realiseren van schaalvoordelen over landen en bedrijfssonderdelen heen. Digitalisering en data blijven daarbij centrale pijlers.

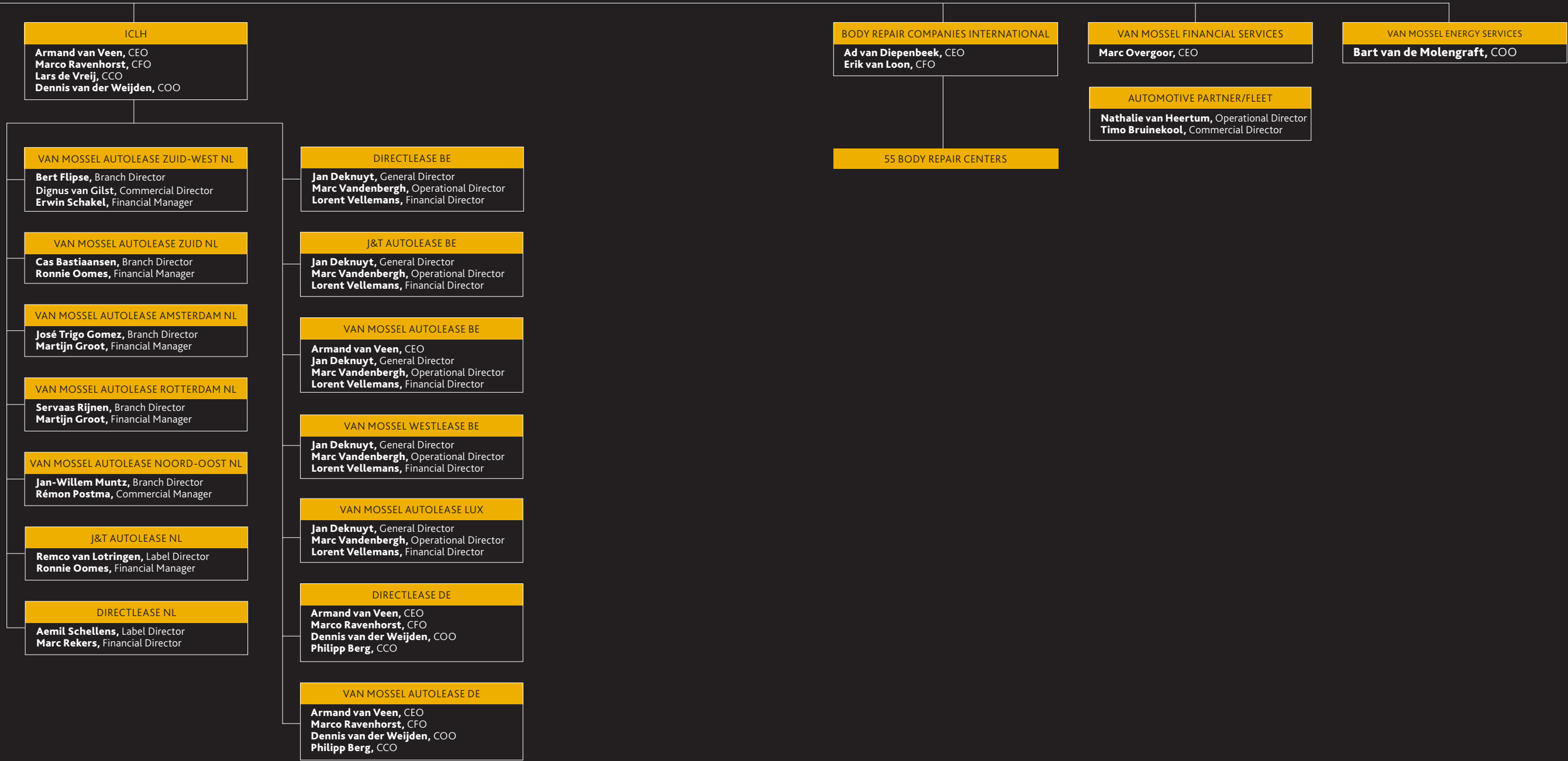
De verdere ontwikkeling van het online platform en de onderliggende data-infrastructuur moet leiden tot een nog efficiëntere en effectievere klantbenadering. Daarbij wordt ingezet op verdere standaardisatie van processen, zodat marketing, sales en service optimaal op elkaar aansluiten.

Daarnaast blijft de focus liggen op het versterken van klanttevredenheid en reputatie, onder meer door verdere verbetering van klantinteractie en opvolging, met als doel een structurele stijging van beoordelingsscores.

Door deze ontwikkelingen ontwikkelt Van Mossel zich verder tot een geïntegreerde, data-gedreven mobiliteitspartner met een sterke en consistente klantrelatie in alle markten waarin zij actief is.

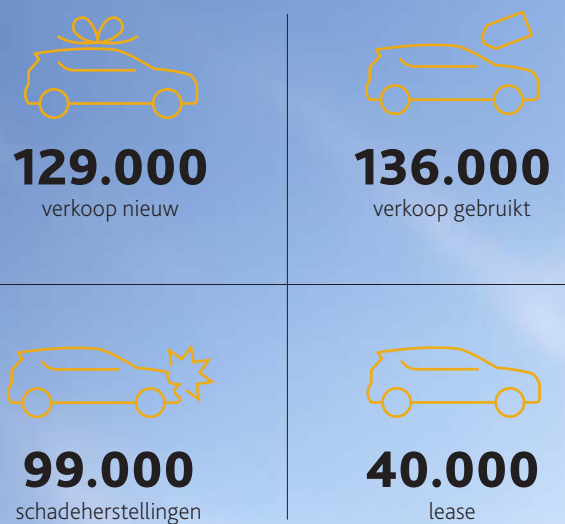






Cijfers

Transacties



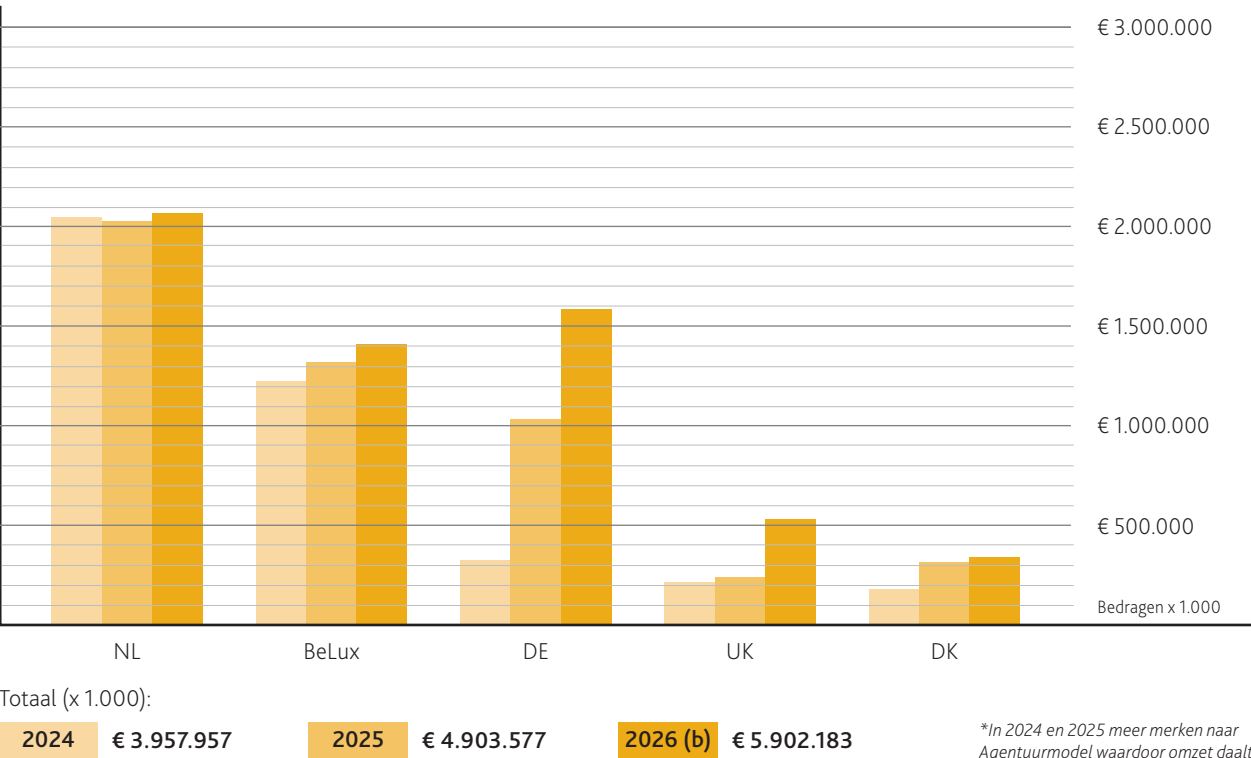
Leasevloot 133.000

Medewerkers

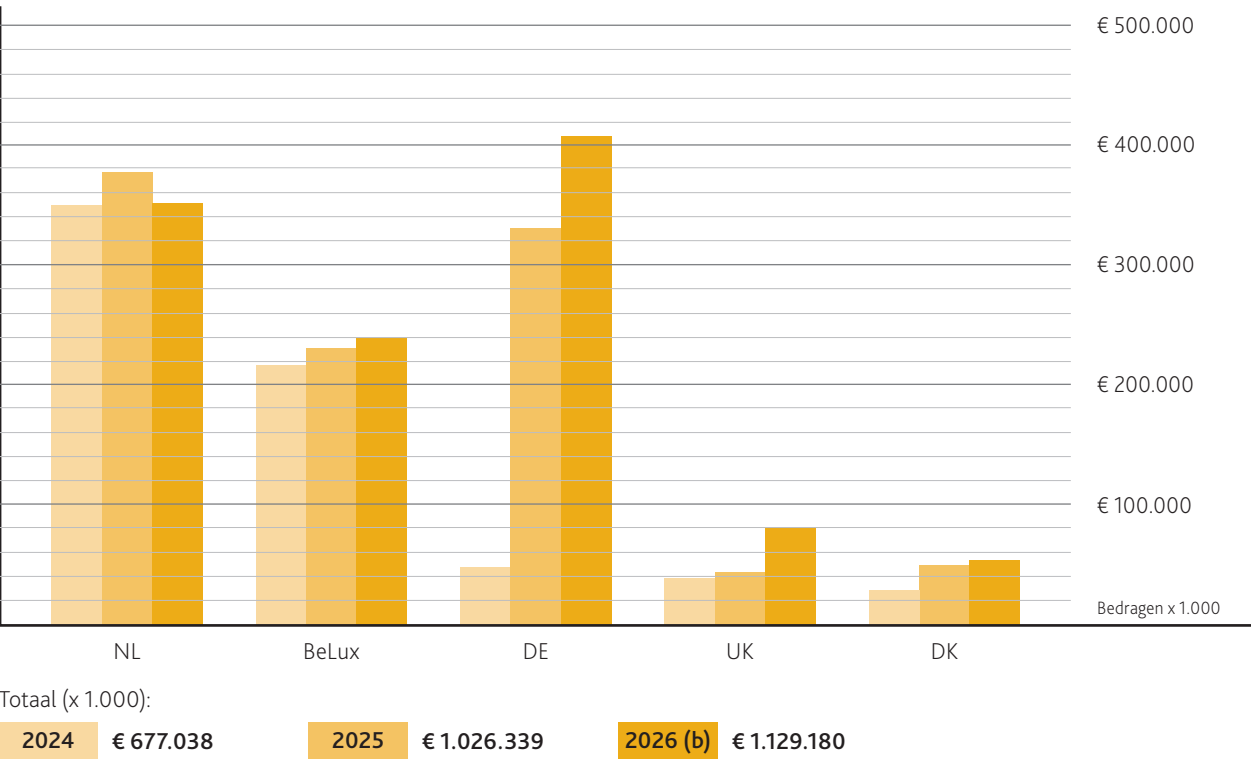


Kerncijfers

Van Mossel Autobedrijven*
Omzetontwikkeling verkoop auto's (inclusief acquisities 2026 op jaarbasis)

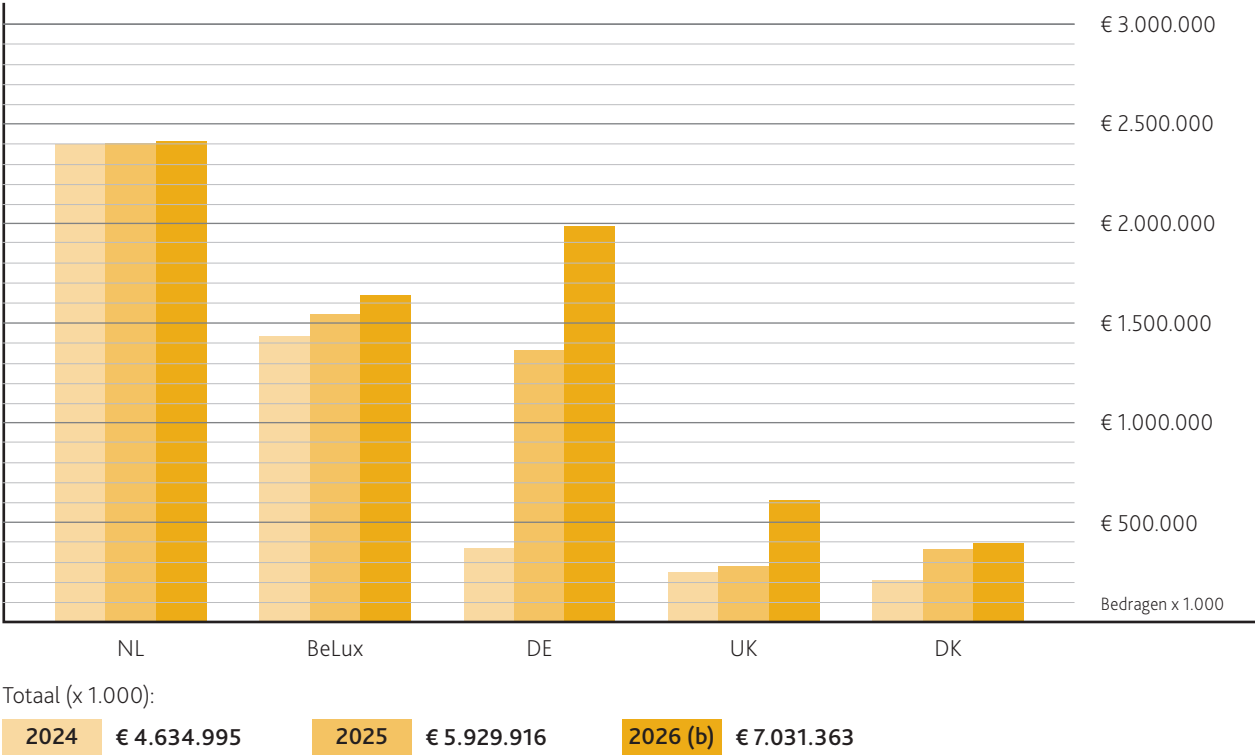


Van Mossel Autobedrijven
Omzetontwikkeling aftersales (inclusief acquisities 2026 op jaarbasis)



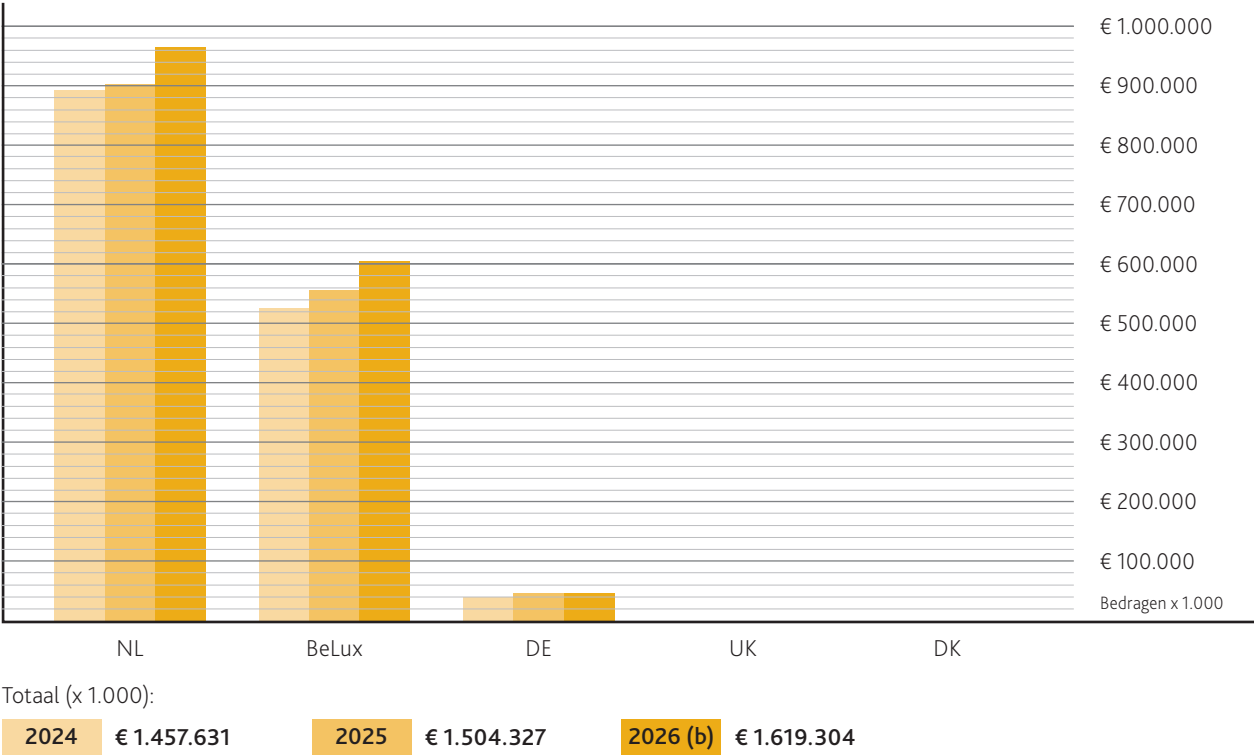
Van Mossel Autobedrijven

Omzetontwikkeling totaal (inclusief acquisities 2026 op jaarbasis)



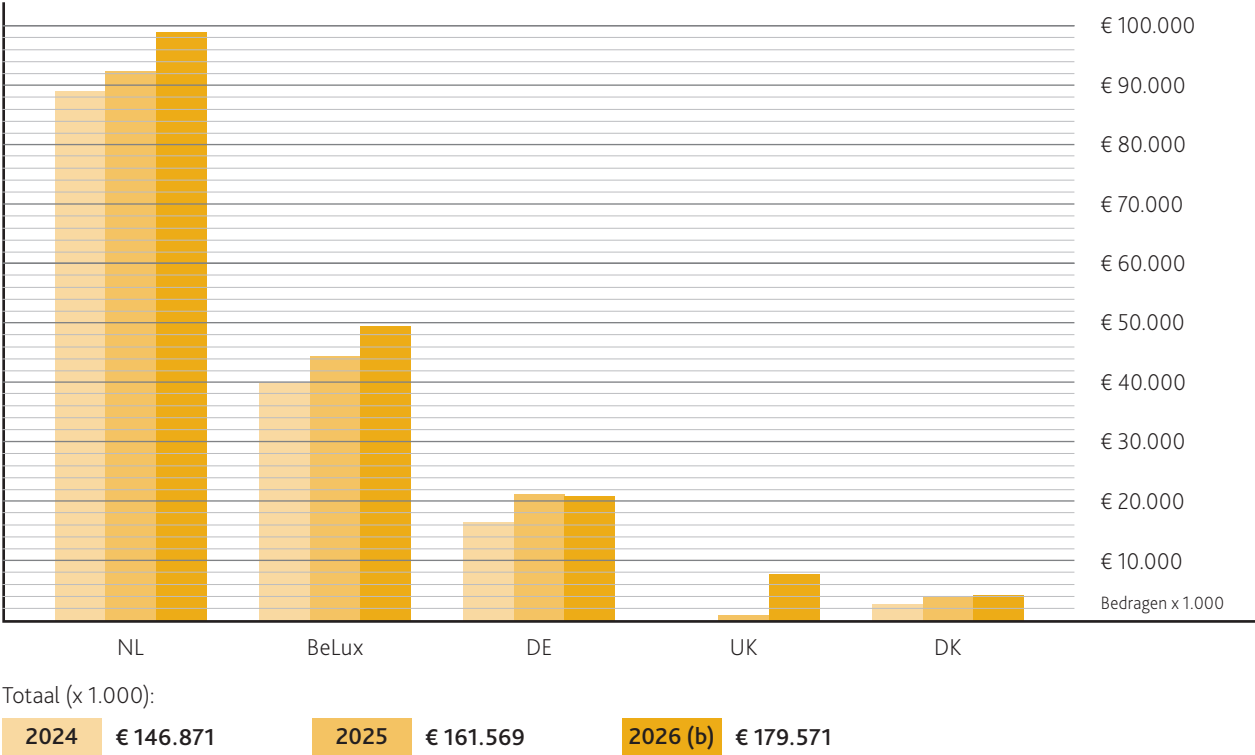
Van Mossel Leasebedrijven

Omzetontwikkeling totaal (inclusief acquisities 2026 op jaarbasis)



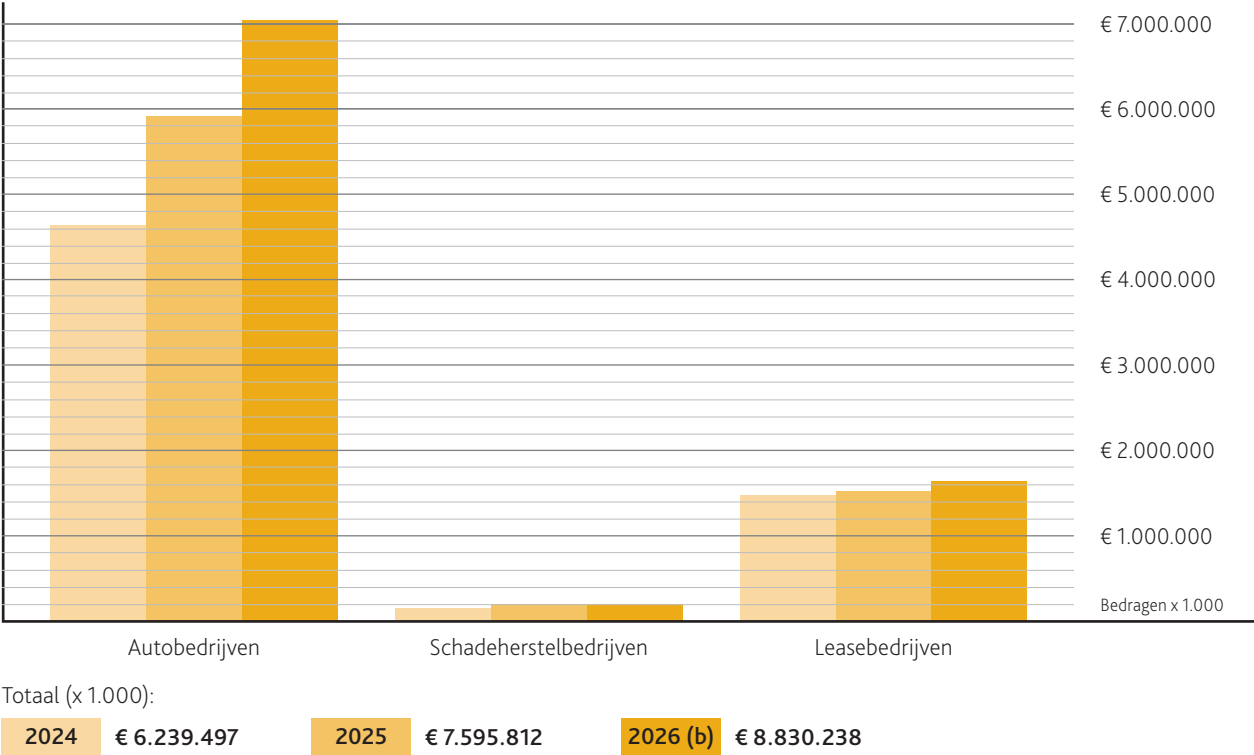
Van Mossel Schadeherstelbedrijven

Omzetontwikkeling totaal (inclusief acquisities 2026 op jaarbasis)



Van Mossel Automotive Group

Omzetontwikkeling totaal (inclusief acquisities 2026 op jaarbasis)



Balansen

Balans Van Mossel Retailbedrijven					
(x € 1.000)	2025	2024		2025	2024
Goodwill	129.390	106.713	Eigen Vermogen	394.097	340.067
Materiële vaste activa	488.700	242.680	Voorzieningen	23.909	8.543
Financiële vaste activa	27.393	16.766	Langlopende schulden	469.019	294.566
Voorraden	935.747	651.622			
Debiteuren & overige vorderingen	470.978	335.680	Crediteuren & overige schulden	1.174.140	736.670
Liquide middelen	8.958	26.384			
Totaal activa	2.061.165	1.379.846	Totaal passiva	2.061.165	1.379.846

Balans Van Mossel Leasebedrijven					
(x € 1.000)	2025	2024		2025	2024
Goodwill	6.896	9.853	Eigen Vermogen	417.352	389.526
Materiele vaste activa / lease park	2.831.397	2.620.353	Voorzieningen	19.164	23.859
Financiële vaste activa	41.657	49.023	Langlopende schulden	2.419.321	2.219.538
Voorraden	47.819	28.367			
Debiteuren & overige vorderingen	126.813	109.396	Crediteuren & overige schulden	198.985	184.157
Liquide middelen	240	87			
Totaal activa	3.054.822	2.817.079	Totaal passiva	3.054.822	2.817.079

Resultatenrekening

Resultatenrekening Van Mossel Automotive Group		
(x € 1.000)	2025	2024
Omzet	7.595.812	6.239.497
Kostprijs omzet	6.582.946	5.453.112
Bruto-omzetresultaat	1.012.866	786.385
Exploitatie kosten	783.026	576.410
Ebitda	229.840	209.975
Overige afschrijvingen	30.014	23.120
Ebit	199.826	186.855
Financiële baten en lasten	55.240	57.091
Resultaat voor deelnemingen	144.587	129.763
Resultaat deelnemingen	1.464	12.959
Operationeel resultaat inclusief deelnemingen voor afschrijving goodwill & VPB	146.050	142.722

Toelichting op de cijfers

De cijfers in dit jaarbericht zijn gebaseerd op de door EY goedgekeurde statutaire jaarrekeningen, die inmiddels zijn gedeponoord bij de Kamer van Koophandel en ook ter inzage liggen op ons kantoor. Afwijkend van de juridische en statutaire indeling van de organisatie, hebben wij voor presentatiedoeleinden onze balansen ingedeeld naar activiteit: Retail (bestaande uit autobedrijf en schadeherstel) en leasegerelateerd.

Retailbedrijven

Het balanstotaal van de Van Mossel-retailbedrijven is ultimo 2025 gestegen naar € 2.061 miljoen (2024: € 1.380 miljoen). Deze stijging wordt veroorzaakt door verdere groei, zowel autonoom als via acquisities. De overnames vonden vooral plaats bij Van Mossel International middels de overnames van Nord-Ostsee Automobile en LöhrGruppe (Duitsland), Breeze & Ocean (Verenigd Koninkrijk). Het eigen vermogen steeg met € 54 miljoen.

Leasebedrijven

De Van Mossel-leasebedrijven, verenigd in International Car Lease Holding, kennen een hoog balanstotaal als gevolg van het geactiveerde leasepark. De groei van het wagenpark bedroeg € 211 miljoen (8%) en lag daarmee aanzienlijk boven het marktgemiddelde, dankzij de instroom van nieuwe contracten en een hogere gemiddelde voertuigprijs (met name door

duurdere elektrische voertuigen). Het balanstotaal bedraagt € 3.054 miljoen (2024: € 2.817 miljoen). Het eigen vermogen is gegroeid naar € 417 miljoen (2024: € 390 miljoen), waarmee de solvabiliteit op een gezonde 14% blijft.

Omzet en resultaat

De omzet van de groep is met 22% gestegen en bedraagt € 7.595 miljoen. De EBITDA is toegenomen tot € 230 miljoen (2024: € 210 miljoen). Het resultaat, inclusief deelnemingen en vóór afschrijving van goodwill en belasting, steeg licht naar € 146 miljoen in 2025 (2024: € 143 miljoen).

Vooruitblik

Tot en met het eerste kwartaal liggen de omzet en resultaten boven budget. Onze focus op operational excellence en het verder ontwikkelen van diensten die klantretentie en cross-selling bevorderen, leidt tot minder fluctuatie en afhankelijkheid. Verbetering van het werkkapitaal moet resulteren in lagere rentelasten. In 2026 verwachten we verdere invulling te kunnen geven aan de samenwerking binnen de Groep, onder meer op de internationale occasionmarkt, via de uitrol van ons schadeherstelconcept en doorontwikkeling van operational lease buiten de Benelux. Met onze recente acquisities in het Verenigd Koninkrijk en Polen gaan we ook daar verder optimaliseren via ons succesvolle synergiemodel.



Ontwikkelingen

Autobedrijven

De Nederlandse dealeractiviteiten vormen samen met de activiteiten in België en Luxemburg een belangrijke pijler binnen de commerciële kern van Van Mossel Automotive Group en spelen een centrale rol in het opbouwen en onderhouden van klantrelaties. In een uitdagende markt heeft Van Mossel in 2025 stabiele prestaties gerealiseerd en op meerdere vlakken beter gepresteerd dan de markt.

Commerciële ontwikkeling

In 2025 is verdere groei gerealiseerd in zowel nieuwe als gebruikte voertuigen, waarbij met name het occasionsegment zich sterk ontwikkelde. Daarnaast zijn belangrijke stappen gezet in het benutten van internationale schaal, onder meer door een succesvolle opstart van cross-border verkopen van nieuwe leaseauto's. Ook zijn verdere stappen gezet in de centralisatie en datagedreven aansturing van used car activiteiten, waardoor voorraadbeheer, taxaties en grensoverschrijdende verkoop steeds efficiënter kunnen worden georganiseerd.

Het merkenportfolio is verder versterkt door de toevoeging van Volvo, Polestar en Maserati, waarmee de positie in zowel het volume- als het premiumsegment verder is uitgebreid. Ook binnen de Luxemburgse activiteiten zijn verdere stappen gezet in de integratie van premiummerken en de verdere ontwikkeling van multimerkactiviteiten.

Operationele verbetering

Naast commerciële groei lag de focus in 2025 nadrukkelijk op het verbeteren van operationele prestaties. Door verdere optimalisatie van de voorraadpositie en een integrale aanpak van werkkapitaal, in nauwe samenwerking met de leaseactiviteiten, is de efficiëntie binnen de organisatie verder verhoogd.

Ook binnen aftersales zijn duidelijke verbeteringen gerealiseerd. Door gerichte sturing op rendement en processen is de winstgevendheid binnen dit segment verder toegenomen, ondanks uitdagende marktomstandigheden.

Organisatie en klant

De verdere professionalisering van de organisatie kreeg in 2025 vorm door een aangepaste organisatiestructuur en de versterking van het directieteam met ervaren professionals uit de praktijk.

Daarnaast is blijvend geïnvesteerd in klanttevredenheid en online reputatie. De volledige uitrol van een gestructureerde aanpak voor klantreviews en feedback draagt bij aan een consistente en meetbare verbetering van de klantervaring.

Vooruitblik 2026

In 2026 ligt de focus op het verder versterken van klanttevredenheid, het verhogen van de operationele efficiëntie en het realiseren van verdere commerciële groei per vestiging. Belangrijke aandachtspunten blijven het verder verbeteren van operationele prestaties, het verkorten van doorlooptijden en het versterken van de commerciële slagkracht van de organisatie.

Lease

De leaseactiviteiten van Van Mossel vormen een belangrijke pijler onder het businessmodel en dragen in toenemende mate bij aan stabiele, terugkerende inkomsten en langdurige klantrelaties. Door lease te integreren met retail, aftersales en schadeherstel ontstaat een efficiënt en schaalbaar model waarin klanten gedurende de volledige levenscyclus worden bediend.

Ontwikkelingen 2025

In 2025 is verdere groei gerealiseerd binnen de leaseactiviteiten, zowel in Nederland als internationaal. Het totale wagenpark groeide naar ruim 133.050 contracten, met sterke ontwikkelingen in meerdere markten. Met name in Duitsland was sprake van een forse uitbreiding na het eerste volledige jaar van activiteiten, terwijl ook in de Benelux het aantal contracten en de orderinstroom verder toenam, waar het wagenpark inmiddels is uitgegroeid tot meer dan 50.000 contracten.

De commerciële prestaties bleven op een stabiel hoog niveau, met een jaarlijkse orderintake van ruim 37.000 voertuigen. Tegelijkertijd zijn de leaseactiviteiten verder verbreed, onder andere door de groei van occasionlease en fietslease, waarbij in Nederland inmiddels meer dan 2.600 fietsleasecontracten actief zijn.

Synergie en integratie

Een belangrijk kenmerk van de leaseactiviteiten is de sterke integratie met andere onderdelen van Van Mossel. Een groot deel van de leveringen, onderhoudsactiviteiten en schadeherstel vindt plaats binnen het eigen netwerk. Dit leidt tot hogere efficiëntie, betere kostenbeheersing en een consistente kwaliteit van dienstverlening.

Deze integratie wordt in toenemende mate actief gestuurd, waarbij leaseactiviteiten en dealer- en schadeherstelnetwerk steeds nauwer op elkaar aansluiten.

Daarnaast zijn verdere stappen gezet in de harmonisatie en centralisatie van processen, met als doel de organisatie schaalbaarder en efficiënter te maken. Door deze aanpak kan op groepsniveau beter worden gestuurd op prestaties en klanttevredenheid.



Grootzakelijke klanten en fleet (VMAP)

Binnen de leaseactiviteiten speelt Van Mossel Automotive Partner (VMAP) een belangrijke rol in de bediening van grootzakelijke klanten. Door centrale regie te combineren met lokale expertise wordt een geïntegreerde aanpak geboden voor multimerk- en fleetklanten.

In 2025 is verder geïnvesteerd in de professionalisering van deze dienstverlening, onder meer door het verdiepen van klantkennis, het versterken van de commerciële organisatie en het verder digitaliseren van processen. Daarnaast is gestart met het centraal organiseren van afleveringen op het hoofdkantoor, waarmee de klantbeleving en consistentie in uitvoering verder zijn verbeterd.

Kwaliteit en marktpositie

De kwaliteit van de dienstverlening is in 2025 opnieuw bevestigd door externe erkenning. Van Mossel Autolease werd uitgeroepen tot beste leasemaatschappij van het jaar en ontving daarnaast een innovatie-award binnen de sector. Ook in het private lease-segment werden sterke resultaten behaald, met hoge posities in marktvergelijkingen.

Deze erkenningen onderstrepen de professionele ontwikkeling van de leaseactiviteiten en de positie van Van Mossel als toonaangevende speler in de markt.

Vooruitblik 2026

De komende periode ligt de focus op verdere groei en internationalisering van de leaseactiviteiten. Daarbij wordt ingezet op het versterken van de positie in bestaande markten, het uitbreiden naar nieuwe landen en het verder ontwikkelen van internationale leaseoplossingen.

Daarnaast blijft aandacht bestaan voor het verbeteren en harmoniseren van processen, het vergroten van de commerciële slagkracht en het verder verbreden van het productaanbod, onder meer op het gebied van flexibele mobiliteitsoplossingen. Door deze ontwikkelingen blijven de leaseactiviteiten een belangrijke motor voor groei en waardecreatie binnen Van Mossel Automotive Group.

Schadeherstel

De schadeherstelactiviteiten van Van Mossel vormen een belangrijk onderdeel van het geïntegreerde businessmodel en dragen bij aan stabiele inkomstenstromen en langdurige klantrelaties. Door schadeherstel binnen de eigen organisatie uit te voeren, behoudt Van Mossel controle over kwaliteit, doorlooptijden en klantbeleving.

Ontwikkelingen 2025

In 2025 zijn binnen de schadeherstelactiviteiten goede resultaten gerealiseerd, met name door een gerichte focus op rendement en efficiëntie. Door het optimaliseren van de verhouding tussen omzet en loonkosten is de winstgevendheid verder verbeterd, ondanks uitdagende marktomstandigheden.

Daarnaast is een belangrijke stap gezet in de verdere standaardisatie van processen. De ontwikkeling en implementatie van een uniforme werkwijze zorgen voor meer consistentie in uitvoering, betere beheersbaarheid en een efficiëntere organisatie.

Deze ontwikkeling heeft ook geleid tot verbeteringen in de operationele prestaties, waaronder het verkorten van doorlooptijden en het verlagen van kosten voor vervangend vervoer.

Ook op het gebied van huisvesting zijn stappen gezet. Diverse vestigingen in Nederland en België zijn gemoderniseerd en voldoen aan de Van Mossel-standaarden, wat bijdraagt aan een professionele werkomgeving en een consistente uitstraling richting klanten.

Vooruitblik 2026

De komende periode ligt de focus op het verder optimaliseren van processen en het benutten van groeikansen binnen schadeherstel. Daarbij wordt ingezet op het verhogen van de operationele efficiëntie en het verder verbeteren van de bezettingsgraad en doorlooptijden.

Daarnaast blijft de aandacht gericht op het versterken van de organisatie, onder meer door het verder ontwikkelen en stabiliseren van managementteams in de verschillende landen. Dit draagt bij aan een meer autonome en schaalbare aansturing van de activiteiten.

Ook innovatie krijgt opnieuw nadrukkelijk aandacht, met als doel de huidige positie in de markt te behouden en waar mogelijk verder uit te bouwen.

Car Solutions

Van Mossel Car Solutions richt zich op het aanpassen, inrichten en personaliseren van bedrijfswagens. Hiermee vormt dit onderdeel een belangrijke aanvulling op de dealeractiviteiten, waarbij klanten worden ondersteund in het volledig operationeel maken van hun voertuigen voor dagelijks gebruik.

Ontwikkelingen 2025

In 2025 is het aandeel van Car Solutions binnen de groep verder vergroot, onder meer door intensievere samenwerking met bedrijfswagendealers in Nederland en België. Door deze integratie wordt de dienstverlening verbreed en ontstaat meer toegevoegde waarde per geleverd voertuig.

De activiteiten kenmerken zich door een combinatie van schaal en maatwerk. In 2025 zijn meer dan 2.000 voertuigen voorzien van huisstijlbelettering en zijn diverse projecten gerealiseerd op het gebied van inrichting, opbouw en voertuigaanpassing voor zakelijke klanten.

Daarnaast is de positie als specialist verder versterkt, onder meer door het behoud van erkenningen en certificeringen binnen het vakgebied.

Vooruitblik 2026

De komende periode ligt de focus op het verder vergroten van het aandeel van Car Solutions binnen de groep en het versterken van de samenwerking met (bedrijfswagen)dealers in meerdere landen.

Daarnaast wordt ingezet op verdere professionalisering van de organisatie, onder meer door het uitbreiden van montagecapaciteit, het ontwikkelen van vaktechnische kennis en het digitaliseren van processen, zoals het aanbieden van online offertes en bestelmogelijkheden.

Overkoepelende diensten

De overkoepelende diensten van Van Mossel Automotive Group versterken het geïntegreerde mobiliteitsmodel door aanvullende dienstverlening te bieden rondom financiering, verzekering en energie. Deze activiteiten dragen bij aan hogere klantbinding, extra waarde per klant en een verdere verbreding van het dienstenaanbod binnen de groep.

Van Mossel Financial Services

Van Mossel Financial Services (VMFS) ondersteunt klanten met financierings- en verzekeringsoplossingen, geïntegreerd binnen de totale dienstverlening van de groep. Door deze diensten nauw te verbinden met de dealer- en leaseactiviteiten ontstaat een efficiënte en klantgerichte aanpak, waarbij snelheid en gebruiksgemak centraal staan.

Ontwikkelingen 2025

In 2025 zijn belangrijke stappen gezet in de verdere integratie en internationalisering van de activiteiten. Door implementatie van een centrale CRM-strategie en koppelingen met systemen in meerdere landen is de basis gelegd voor een meer uniforme en schaalbare dienstverlening.

Daarnaast is het dienstenaanbod verder uitgebreid, onder meer door de introductie van de Van Mossel Autoverzekering in Denemarken en de uitbreiding van verzekeringspartners in België. Hiermee wordt het 'alles-onder-één-dak'-principe verder versterkt.

Een belangrijke ontwikkeling is de inzet van innovatieve oplossingen binnen het financieringsproces. Door toepassing van open banking-technologie is de doorlooptijd voor consumentenkrediet in Nederland aanzienlijk verkort: van enkele werkdagen naar gemiddeld circa 12 minuten. Dit draagt direct bij aan een betere klantbeleving en hogere conversie.

De klanttevredenheid bleef op een hoog niveau, met een gemiddelde beoordelingsscore van 4,8, wat de kwaliteit van de dienstverlening onderstreept.

Vooruitblik 2026

De komende periode ligt de focus op verdere internationale uitrol en standaardisatie van de dienstverlening. Daarbij wordt ingezet op het versterken van de samenwerking tussen landen, het verder integreren van systemen en het uitbreiden van het dienstenaanbod.

Door deze ontwikkelingen wordt de rol van Financial Services binnen de groep verder versterkt, met als doel klanten nog beter en efficiënter te bedienen gedurende de volledige klantreis.

Van Mossel Energie

Van Mossel Energie richt zich op laadoplossingen en energievoorziening voor elektrische mobiliteit en vormt daarmee een belangrijk onderdeel van de verdere verduurzaming van het dienstenaanbod.

Ontwikkelingen 2025

Na de opbouwfase in voorgaande jaren stond 2025 in het teken van verdere professionalisering en positionering. De eigen laadoplossingen hebben een duidelijke positie in de markt opgebouwd, mede door de combinatie van kwaliteit, gebruiksgemak en lange garantietermijnen.

De dienstverlening richt zich nadrukkelijk op het faciliteren van thuisladen voor zowel zakelijke als particuliere klanten. Naast gebruiksgemak biedt dit ook financieel voordeel, doordat laadkosten efficiënt kunnen worden verrekend.

Een belangrijke ontwikkeling is de inzet van zogeheten energiecertificaten (ERE's), waarmee de kosten van elektrisch laden voor klanten kunnen worden verlaagd. Dit kan resulteren in een besparing van circa € 0,10 per kWh, wat neerkomt op gemiddeld ongeveer € 500,- per laadpunt.

Daarnaast zijn verdere stappen gezet in de ontwikkeling van de digitale klantreis en de positionering als aanbieder van laadoplossingen en laadinfrastructuur.

Vooruitblik 2026

In 2026 ligt de focus op verdere groei en specialisatie, met name op het gebied van slimme laadoplossingen en het benutten van financiële voordelen voor klanten.

Tegelijkertijd worden duidelijke keuzes gemaakt in het portfolio, waarbij activiteiten zonder onderscheidend vermogen worden afgebouwd. Zo is besloten te stoppen met laadpassen, zodat capaciteit en investeringen gericht kunnen worden ingezet op kernactiviteiten met het grootste groeipotentieel.

Door deze gerichte aanpak ontwikkelt Van Mossel Energie zich verder als specialist in laadoplossingen binnen het bredere mobiliteitsaanbod van de groep.



Van Mossel Automotive International

De internationale activiteiten van Van Mossel Automotive Group vormen een steeds belangrijker onderdeel van de groeistrategie. Door gerichte overnames en verdere integratie van bestaande activiteiten wordt gewerkt aan een schaalbare en professioneel aangestuurde organisatie in meerdere Europese markten.

Ontwikkelingen 2025

In 2025 zijn opnieuw belangrijke stappen gezet in de verdere uitbreiding van de internationale activiteiten. Met de overname van Nord-Ostsee Automobile in Duitsland, actief in de regio's Hamburg, Berlijn en Hannover, is de positie in Noord-Duitsland aanzienlijk versterkt. Deze organisatie, met een omzet van circa € 800 miljoen en circa 1.300 medewerkers, vertegenwoordigt meerdere merken, waaronder Mercedes-Benz, Smart, Hyundai en Aston Martin.

Daarnaast is in augustus 2025 de LöhrGruppe overgenomen, actief in de regio's Mainz, Koblenz en Trier. Met een omzet van circa € 1,1 miljard en circa 1.700 medewerkers betreft dit een van de grotere dealerorganisaties in Duitsland, met een breed merkenportfolio binnen de Volkswagen Groep, inclusief Porsche.

In het Verenigd Koninkrijk is de positie verder uitgebreid met de overname van Breeze en Ocean, actief in onder meer Southampton, Portsmouth en Poole. Deze activiteiten vertegenwoordigen gezamenlijk een omzet van circa GBP 350 miljoen en circa 460 medewerkers, met merken als Volkswagen, Audi, Volvo en Suzuki.

Met deze overnames is de internationale schaal van Van Mossel Automotive Group verder toegenomen, zowel in omvang als in geografische spreiding.

Integratie en professionalisering

Naast groei lag de focus in 2025 nadrukkelijk op de verdere integratie van de internationale activiteiten. Hierbij is ingezet op het uniformeren van rapportages, het versterken van samenwerking tussen landen en het benutten van schaalvoordelen, onder meer door het intensiveren van cross-border activiteiten in gebruikte voertuigen en het verder integreren van lease- en schadeherstelactiviteiten binnen de groep.

Tegelijkertijd is de sturing op financiële prestaties verder aangescherpt, met nadruk op het optimaliseren van maandresultaten, het verlagen van werkkapitaal en het beheersen van balansposities.

Ook zijn stappen gezet in het vereenvoudigen en optimaliseren van de juridische en organisatorische structuur, met name in het Verenigd Koninkrijk en Duitsland, om verdere groei en aansturing te ondersteunen.

Ontwikkelingen per land

Verenigd Koninkrijk

In het Verenigd Koninkrijk zijn de activiteiten verder gebundeld binnen één structuur, waarmee de basis is gelegd voor verdere groei en integratie. Binnen de bestaande en recent overgenomen bedrijven is gewerkt aan het verbeteren van operationele prestaties, het verlagen van kosten en het verder optimaliseren van werkkapitaal.

Daarnaast is ingezet op verdere integratie tussen de verschillende onderdelen, onder meer op het gebied van gebruikte voertuigen, schadeherstel en ondersteunende processen. Hiermee wordt de onderlinge samenwerking versterkt en worden schaalvoordelen binnen de groep beter benut.

Duitsland

In Duitsland is de schaal in 2025 aanzienlijk vergroot door de toevoeging van Nord-Ostsee Automobile en LöhrGruppe. Tegelijkertijd vindt een verdere integratie plaats van Nord-Ostsee Automobile en Hugo Pfohe, waarbij deze bedrijven worden samengevoegd onder één directie. Daarnaast wordt de samenwerking met LöhrGruppe verder geïntensiveerd, met name op het gebied van gebruikte voertuigen en fleetactiviteiten.

Binnen de bestaande activiteiten zijn verdere stappen gezet in uitbreiding en het toevoegen van nieuwe merken, gecombineerd met investeringen in modernisering van locaties. Ondanks uitdagende marktomstandigheden zijn solide resultaten gerealiseerd.

Denemarken

In Denemarken is de verdere integratie van de activiteiten voortgezet. De verkoopresultaten ontwikkelden zich positief en ook de aftersalesactiviteiten lieten een sterke groei zien. Tegelijkertijd zijn voorbereidingen getroffen voor verdere modernisering van locaties en uitbreiding van activiteiten.

Vooruitblik 2026

De internationale groeistrategie wordt in 2026 voortgezet, met focus op het verkennen van overnamemogelijkheden in Polen, uitbreiding van activiteiten in het Verenigd Koninkrijk en verdere groei in bestaande markten zoals Duitsland en Denemarken.

Daarnaast ligt de focus op het verder integreren van de recent overgenomen bedrijven, het versterken van de onderlinge samenwerking en het realiseren van verdere efficiëntieverbeteringen. Door deze aanpak wordt gewerkt aan een steeds sterker, schaalbaarder en beter beheersbaar internationaal netwerk, waarin groei hand in hand gaat met verdere professionalisering en financiële beheersing.

Erkenningen



Erkenningen 2025 & 2026

Nederland	Van Mossel Privé Lease	Tweede prijs bij Verkiezing Leasemaatschappij van het Jaar in de categorie Privé Lease
Nederland	Van Mossel Autolease	Eerste prijs bij Verkiezing Leasemaatschappij van het Jaar in de categorie Zakelijke Lease Wagenparkbeheerders
Nederland	DirectLease	Derde prijs bij Verkiezing Leasemaatschappij van het Jaar in de categorie Privé Lease
Nederland	Van Mossel Automotive Group	Erkend Duurzaam Plus (2024 t/m 2026)
Nederland	Van Mossel Automotive Group	PSO ladder trede 2 (sROI)
Nederland	Van Mossel Opel	Retailer of the Year Nederland Stellantis Dealer Awards 2025
Nederland	Van Mossel Citroën	Beste Klanttevredenheid Nederland Stellantis Dealer Awards 2025
Nederland	Van Mossel Audi	Audi Excellent Dealer 2025
Nederland	Van Mossel Kia	Kia Top Dealer Award 2025
Nederland	International Car Lease Holding	EcoVadis brons
Nederland	Van Mossel Automotive Group	EcoVadis Committed Badge
Nederland	Van Mossel Autoschade	ISO 9001 & 14001 (2024 t/m 2027)
Nederland	Van Mossel Mercedes Benz personenwagens + Vans & Trucks	ISO 9001 & 14001 (2025)
Nederland	Van Mossel Mercedes Benz personenwagens	Werkplaats certificering
Nederland	Van Mossel Volkswagen, Audi, Seat, Škoda en Cupra	ISO 9001 (2025/2026)
Nederland	Van Mossel Volkswagen, Audi, Seat, Škoda en Cupra	Certificaat Privacy en Security Audit (2025/2026)
Nederland	Van Mossel Škoda	Škoda Premium Dealer 2025
Nederland	Van Mossel Bedrijfswagencentrum Tilburg	Certificaat Volkswagen BWG ServicePlus (2025/2026)
Nederland	Van Mossel Volkswagen, Audi, Seat, Škoda en Cupra	GoTozero RETAIL project Pon succesvol afgerond (2025/2026)
Nederland	Van Mossel Nissan Tiel	Award voor Hoogste Klanttevredenheid Q4-FY2024 QVOC Service

Nederland	Van Mossel Mercedes Benz	Beste dealer van Nederland
Nederland	Van Mossel Alfa Romeo	Retailer van het jaar 2025
Nederland	Van Mossel Leapmotor	Retailer van het jaar 2025
België	Van Mossel Mercedes-Benz Oostende	1st place CSI CARS & VANS België 2025
België	Van Mossel Mercedes-Benz Oostende	2nd place CSI CARS & VANS BELUX 2025
België	Van Mossel Mercedes-Benz België	MS 360 Certification – CARS
België	Van Mossel Mercedes-Benz België	MS 360 Certification – VANS
België	Van Mossel Mercedes-Benz België	Van Pro Advance certification
België	Van Mossel Mercedes-Benz Torhout	Van Pro (aftersales)
België	Van Mossel Mercedes-Benz Brugge	Van Pro (all van locations)
België	Van Mossel Mercedes-Benz Brugge	MS360 certification – Cars workshop
België	Van Mossel Mercedes-Benz Tielt	Van Pro Advance (cluster)
België	Van Mossel Mercedes-Benz Turnhout	Van Pro and PARTSpro+
België	Van Mossel Mercedes-Benz België	PARTSpro+ certification – 98% score on audit
België	Van Mossel Alfa Romeo België	Best Alfa Romeo Electric Sales Mix 2025
België	Van Mossel AIK België	Nomination Trends Gazellen 2025 Limburg
België	J&T Autolease België	Nomination Trends Gazellen 2025 Antwerp
België	Van Mossel VMF België	Nomination Trends Gazellen 2025 Antwerp
België	Van Mossel Mercedes-Benz België	Nomination Trends Gazellen 2025 West Flanders
Luxemburg	Van Mossel Jeep Luxemburg	Compact SUV et Crossover 2024 (Jeep Avenger)
Luxemburg	Van Mossel Kia BeLux	HIGHEST EV COI National Point of sale selling the most electric vehicles
Luxemburg	Van Mossel Fiat Luxemburg	1er Best Retail 2024 Fiat

Duitsland	Hugo Pfohe	Certificaat Merkerkend Schadehersteller voor Jaguar/Landrover
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Autobild: Best Car Dealers 2025
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Deutschland Test: Award for Best Car Dealers in Duitsland 2024
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Autohauskenner: Award 2024 and 2025 'very good' in customer survey for sales and service
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Duitsland's most popular training companies 2024
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Kununu: Top Company 2024
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Mercedes-Benz Van: Customer Satisfaction Index CLI
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Company of the future / award from DER UNTERNEHMER
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Mercedes-Benz Service: BEST OF SERVICE24H VAN
Duitsland	Nord-Ostsee Automobile	Mercedes-Benz Club of the Best CLI 1st place 2024
Duitsland	LöhrGruppe (Autohaus Pretz)	Top Car Dealer 2026 by *Auto Motor Sport* magazine
Duitsland	LöhrGruppe (Audi Zentrum Mainz)	2025 Audi Sales Cup retailcustomers Winner Team (for the top 10 Audi dealerships in Duitsland)
Duitsland	LöhrGruppe (Audi Zentrum Trier)	2025 Audi Service Cup (for the 25 most successful Audi service centers out of 1.248 in Duitsland)
Duitsland	LöhrGruppe (Audi Zentrum Trier)	2026 Audi Service Cup (for the 25 most successful Audi service centers out of 1.248 in Duitsland)
Duitsland	LöhrGruppe (Porsche Zentrum Mainz)	Porsche After Sales World Challenge 2025 Top 14
Duitsland	LöhrGruppe (Porsche Zentrum Trier)	2025 Porsche Sales Competition (The evaluation considered order intake, invoiced deliveries, and net inventory.)
Denemarken	Van Mossel Mercedes-Benz	ISO 9001 & 9002
Denemarken	Van Mossel Mercedes-Benz	Mercedes-Benz Denemarken Vans Sales Award: Martin Navrsted - Electric Star of the Year
Verenigd Koninkrijk	Motor Mall Jersey	Group Balanced Scorecard Award 2024
Verenigd Koninkrijk	Jacksons Jersey	Alan Ryan - 2025 JLR 2nd place Technician of the Year
Verenigd Koninkrijk	Esplanade Isle of Wight	Mike Trigg - 2025 UK No 1 Skoda Technician Winner of Skoda Challenge UK Final
Verenigd Koninkrijk	Esplanade Isle of Wight	Mike Trigg - 2025 2nd Place Skoda Challenge International Final - Technical Category

Verenigd Koninkrijk	Esplanade Isle of Wight	Mike Trigg - 2026 UK No1 Skoda Technician Winner of Skoda Challenge UK Final
Verenigd Koninkrijk	Esplanade Isle of Wight	Mike Trigg and Matt Williams - Best Volvo Service & Repair Core Team in the world - 2025 VISTA (Volvo International Service Training Award)
Verenigd Koninkrijk	Esplanade Isle of Wight	Nigel Smith - 50 years of Service (Parts, Car Hire, Body Shop Repairs, Delivery Driver)
Verenigd Koninkrijk	Esplanade Isle of Wight	Mark Lovett - 30 years of Service (Sales Executive)
Verenigd Koninkrijk	Volvo Cars Poole	Ade Poore - 30 years of service (Vehicle Technician)
Verenigd Koninkrijk	Volvo Cars Poole	Jaime Husher - Distinction in Service Advisor Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Volvo Cars Poole	Sue Batterson & Jonathan Powell - Autotrader Sustainability Award for Volvo Cars Poole
Verenigd Koninkrijk	Volvo Cars Poole	Jonathan Powell - Volvo Head of Business Award nomination (2025 and 2026)
Verenigd Koninkrijk	Volvo Cars Poole	Richard Ireson - Master Technician Status
Verenigd Koninkrijk	Volvo Cars Poole	Leanner Ledger - 10 years of Service (Aftersales Manager)
United Kingdom	Volvo Cars Poole	Kiron Majumdar - 10 years of Service (Parts Manager)
United Kingdom	Volvo Cars Poole	Adam Paul - Volvo Service Technician Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Mark Helps - Audi Vorsprung Recognition Award
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Elliot Onaran - Carwow Top Rated Certification
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Mark Sheldrake - Audi UK Used Electric Car Sales Award x 3
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Matthew Osborne - Audi UK Used Electric Car Sales Award
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Luke Stacey - Audi UK Used Electric Car Sales Award
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Alasdair Bone - GT e-tron Battery Accredited
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Adam Harper - Service Technician Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Mikaela Cortez - Apprentice of the Year Nomination (Vehicle Technician)
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Richard Baldwin - 10 years of service - MOT Tester
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Nicky Clarke - 10 years of service - Warranty Controller

Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Neil Robinson - 10 years of service - Clever Repair Supervisor
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Leon Edwards - 10 years of service - PDI Technician
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Vicky Fowler - 10 years of service - Senior Centre Host
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	James Julyan - 10 years of service - Service Technician
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Luke Spyers - 10 years of service - Service Technician
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Cavin Sewall - New and Used Sales Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Matthew Osborne - New and Used Sales Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Gary Pont - Service Manager Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Nicky Clarke - Warrantty Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Poole Audi	Jack Davies - Workshop Manager Accreditation
Verenigd Koninkrijk	Yeovil Audi	Dylan Fennell - Carwow Top Rated Certification
Verenigd Koninkrijk	Yeovil Audi	Simon Tombs - Audi UK Used Electric Car Sales Award
Verenigd Koninkrijk	Yeovil Audi	Steve Brant - 30 years of service (Vehicle Technician)
Verenigd Koninkrijk	Van Mossel Breeze	Michael Gunner, Group Operations Director - Volkswagen Gold Pin Award 2025
Verenigd Koninkrijk	Ducati Bournemouth	Ducati Dealer of the Year 2024 - southern region (awarded in 2025)
Verenigd Koninkrijk	Ducati Bournemouth	Global Online Retailer - 2nd place
Verenigd Koninkrijk	Breeze Van Centre Portsmouth	Aftersales Award at Volkswagen Commercial Vehicles Annual Performance Awards - Top 3
Verenigd Koninkrijk	VWFS Rent-a-Car	Portsmouth, Poole and Southampton placed within top 4 of national VWFS Rent-a-Car scorecard



Adressenlijst

Alpine Store Amsterdam	Schepenbergweg	43	1105 AS	Amsterdam	Nederland
Alpine Store Rotterdam	Koperstraat	16	3067 GL	Rotterdam	Nederland
Audi Centrum Tilburg	Kraaivenstraat	14	5048 AB	Tilburg	Nederland
CUPRA Garage Tilburg	Kraaivenstraat	13	5048 AB	Tilburg	Nederland
Directlease	Holtersweg	30	7556 BX	Hengelo	Nederland
International Car Lease Holding B.V.	Kraaivenstraat	4	5048 AB	Tilburg	Nederland
rnlt. Store Rotterdam	Kruiskade	57	3012 EH	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Audi/Volkswagen Valkenswaard	Dragonder	16	5554 GM	Valkenswaard	Nederland
Van Mossel Audi/Volkswagen Weert	Edisonlaan	1	6003 DB	Weert	Nederland
Van Mossel Autolease Groningen	Wismarweg	9	9723 HC	Groningen	Nederland
Van Mossel Autolease Nijmegen	Rietgraaf	5A	6678 PJ	Oosterhout GLD	Nederland
Van Mossel Autolease Rotterdam	Driemanssteeweg	690B	3084 CB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Autolease Zwolle	Simon Stevinweg	1 & 3	8013NA	Zwolle	Nederland
Van Mossel Automotive Group	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Automotive Group Logistiek	Van Iersel en Witloxweg	2	5145 MB	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Automotive Partner	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Autoschade Alkmaar	Koelmalaan	67	1812 PR	Alkmaar	Nederland
Van Mossel Autoschade Amsterdam-Lijnden	Sydneystraat	12	1175 GN	Lijnden	Nederland
Van Mossel Autoschade Bergen op Zoom	Marconilaan-Noord	63	4614 HB	Bergen op Zoom	Nederland
Van Mossel Autoschade Breda	Konijnenberg	101	4825 BC	Breda	Nederland
Van Mossel Autoschade Culemborg	Pascalweg	29	4104 BE	Culemborg	Nederland
Van Mossel Autoschade Den Haag	Vrij-Harnasch	118	2635 BZ	Den Haag	Nederland
Van Mossel Autoschade Eindhoven	Steenoven	7	5626 DK	Eindhoven	Nederland
Van Mossel Autoschade Goes	Scottweg	2	4462 GS	Goes	Nederland
Van Mossel Autoschade Groningen	Osloweg	122/A	9723BX	Groningen	Nederland
Van Mossel Autoschade Hengelo	Binnenhavenstraat	87	7553 GH	Hengelo	Nederland
Van Mossel Autoschade High Tech Rotterdam	Driemanssteeweg	690C	3084 CB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Autoschade Hoorn	De Marowijne	55	1689 AR	Hoorn	Nederland
Van Mossel Autoschade Middelburg	Klarinetweg	4	4337 RA	Middelburg	Nederland
Van Mossel Autoschade Nijmegen	Rietgraaf	5A	6678 PJ	Oosterhout GLD	Nederland
Van Mossel Autoschade Oirschot	De stad	1C	5688 NX	Oirschot	Nederland
Van Mossel Autoschade Roosendaal	Belder	100	4704 RK	Roosendaal	Nederland
Van Mossel Autoschade Rotterdam	Driemanssteeweg	690D	3084 CB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Autoschade Tilburg	Ringbaan Noord	65	5046 AA	Tilburg	Nederland
Van Mossel Autoschade Tilburg 'Spuigroep'	Mascagnistraat	533	5049 BL	Tilburg	Nederland
Van Mossel Autoschade Utrecht	Reactorweg	13	3542 AD	Utrecht	Nederland
Van Mossel Autoschade Waalwijk	Jan Vestersstraat	1	5145MA	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Autoschade Waalwijk	Zinkerweg	7	5145 NL	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Autoschade Weert	Edisonlaan	10	6003 DB	Weert	Nederland
Van Mossel Autoschade Weert	Edisonlaan	10	6003 DB	Weert	Nederland
Van Mossel Autoschade Zwolle	Nervistraat	3	8013 RS	Zwolle	Nederland
Van Mossel Autoschade Zwolle	Simon Stevinweg	1 & 3	8013NA	Zwolle	Nederland
Van Mossel Bedrijfswagencentrum Waalwijk	Kraaivenstraat	4	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel Bedrijfswagencentrum Waalwijk	Van Andelstraat	1	5141 PB	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Budget Cars	Havenweg	21	5145 NJ	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Car Solutions	Hectorstraat	7	5047 RE	Tilburg	Nederland
Van Mossel Citroën/DS Amsterdam	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Nederland
Van Mossel Citroën/Peugeot Heemstede	Cruquiusweg	37 C	2102 LS	Heemstede	Nederland
Van Mossel Citroën/Peugeot Hoorn	De Marowijne	59	1689 AR	Hoorn	Nederland
Van Mossel Citroën/Peugeot Purmerend	Vleetstraat	15-17	1446 AP	Purmerend	Nederland
Van Mossel Citroën/Peugeot Zaandam	Kleine Tocht	22	1507 CB	Zaandam	Nederland
Van Mossel Citroën/Peugeot/DS Alkmaar	Helderseweg	55B	1817BB	Alkmaar	Nederland
Van Mossel Energie	Jan Vestersstraat	1	5145MA	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Exclusieve Occasions	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Nederland
Van Mossel Fiat / Jeep / Alfa Romeo Breda	Minervum	7001 C	4817 ZL	Breda	Nederland
Van Mossel Fiat / Jeep / Alfa Romeo Tilburg	Kraaivenstraat	20	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Goes	Pearyweg	19	4462 GT	Goes	Nederland
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Middelharnis	De Hofjes	42	3241 ML	Middelharnis	Nederland
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Oosterhout	De Boedingen	8	4906 BA	Oosterhout	Nederland
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Roosendaal	Bredaseweg	243	4705 RN	Roosendaal	Nederland
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Terneuzen	Handelspoort	8	4538 BN	Terneuzen	Nederland
Van Mossel Financial Services	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Nederland

Van Mossel Ford Breda	Minervum	7001 C	4817 ZL	Breda	Nederland
Van Mossel Ford Den Bosch	Afrikalaan	2	5232 BD	's-Hertogenbosch	Nederland
Van Mossel Ford Eindhoven	Meerenakkerweg	3A	5652 AR	Eindhoven	Nederland
Van Mossel Ford Goes	Eberhardtweg	2	4462 HH	Goes	Nederland
Van Mossel Ford Helmond	Varenschut	17J	5705 DK	Helmond	Nederland
Van Mossel Ford Hulst	Evenaar	1	4561 PG	Hulst	Nederland
Van Mossel Ford Middelharnis	De Hofjes	42	3241 ML	Middelharnis	Nederland
Van Mossel Ford Roermond	Sodaweg	3	6049 CM	Roermond/ Herten	Nederland
Van Mossel Ford Roosendaal	Belder	34	4704 RK	Roosendaal	Nederland
Van Mossel Ford Terneuzen	Handelspoort	8	4538 BN	Terneuzen	Nederland
Van Mossel Ford Tilburg	Kraaivenstraat	20	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel Ford Veghel	Vanderlandelaan	1	5466 RE	Veghel	Nederland
Van Mossel Ford Weert	Edisonlaan	5	6003 DB	Weert	Nederland
Van Mossel Hyundai Emmen	Nijlbracht	50	7821 CA	Emmen	Nederland
Van Mossel Hyundai Groningen	Odenseweg	1	9723 HA	Groningen	Nederland
Van Mossel Hyundai Heerenveen	Businesspark Friesland-West	53-1	8447 SL	Heerenveen	Nederland
Van Mossel Hyundai Leeuwarden	Orionweg	51	8938 AG	Leeuwarden	Nederland
Van Mossel Jaguar/Land Rover Apeldoorn	Oude Apeldoornseweg	40A	7333 NS	Apeldoorn	Nederland
Van Mossel Jaguar/Land Rover Groningen	Odenseweg	1	9723 HA	Groningen	Nederland
Van Mossel Jaguar/Land RoverZwolle	Oude Meppelerweg	2	8024 AB	Zwolle	Nederland
Van Mossel Kia Amersfoort	Maanlander	12	3824 MP	Amersfoort	Nederland
Van Mossel KIA Apeldoorn	Oude Apeldoornseweg	40B	7333 NS	Apeldoorn	Nederland
Van Mossel KIA Harderwijk	Lorentzstraat	25	3846 AV	Harderwijk	Nederland
Van Mossel KIA Hengelo	Holtersweg	30	7556 BX	Hengelo	Nederland
Van Mossel KIA Zwolle	Oude Meppelerweg	2	8024 AB	Zwolle	Nederland
Van Mossel Maserati Amsterdam	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Nederland
Van Mossel Maserati Breda	Minervum	7001 C	4817 ZL	Breda	Nederland
Van Mossel Mega Occasion Centrum Goes	Pearyweg	19	4462 GT	Goes	Nederland
Van Mossel Mega Occasion Centrum Hengelo	Goudstraat	70	7554 NE	Hengelo	Nederland
Van Mossel Mega Occasion Centrum Leeuwarden	Orionweg	51	8938 AG	Leeuwarden	Nederland
Van Mossel Mega Occasion Centrum Tilburg	Kraaivenstraat	6	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel Mega Occasion Centrum Utrecht	Kate Ter Horstsingel	1	3543 WB	Utrecht	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Dordrecht	Mijlweg	81	3316 BE	Dordrecht	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Gouda	Grote Esch	50	2841 MJ	Gouda	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Hellevoetsuis	Rijksstraatweg	38	3223 KA	Hellevoetsluis	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Oud-Beijerland	Jan van der Heijdenstraat	29	3261 LE	Oud-Beijerland	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Rotterdam Autostrada	Autolettestraat	4	3063 NP	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Rotterdam Charlois	Driemanssteeweg	690A	3084 CB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Rotterdam Spaanse Polder	Schuttevaerweg	20	3044 BB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Bergschenhoek	Bergweg-Zuid	102	2661 CV	Bergschenhoek	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Dordrecht	Heliotrooping	40	3316 KG	Dordrecht	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Gouda	Grote Esch	46	2841 MJ	Gouda	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Rotterdam Charlois	Driemanssteeweg	20	3084 CB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Rotterdam Spaanse Polder	Schuttevaerweg	18	3044 BB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel MG Amsterdam	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Nederland
Van Mossel MG Breda	Minervum	7001 B	4817 ZL	Breda	Nederland
Van Mossel MG Den Bosch	Afrikalaan	2	5232 BD	s-Hertogenbosch	Nederland
Van Mossel MG Den Haag	Kerketuinenweg	36	2544 CW	Den Haag	Nederland
Van Mossel MG Goes	Eberhardtweg	2	4462 HH	Goes	Nederland
Van Mossel MG Nijmegen	Rietgraaf	5	6678 PJ	Nijmegen	Nederland
Van Mossel MG Purmerend	Vleetstraat	15-17	1446 AP	Purmerend	Nederland
Van Mossel MG Roermond	Sodaweg	3	6049 CM	Roermond/ Herten	Nederland
Van Mossel MG Servicepunt Amersfoort	Maanlander	12	3824 MP	Amersfoort	Nederland
Van Mossel MG Servicepunt Hengelo	Holtersweg	30	7556 BX	Hengelo	Nederland
Van Mossel MG Servicepunt Zwolle	Oude Meppelerweg	2	8024 AB	Zwolle	Nederland
Van Mossel MG Tynaarlo	Handelsweg	18	9482 WE	Tynaarlo	Nederland
Van Mossel Nissan Amsterdam	Schepenbergweg	43	1105 AS	Amsterdam	Nederland
Van Mossel Occasions Tilburg	Kraaivenstraat	13	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel Opel Alkmaar	Helderseweg	55b	1817 BB	Alkmaar	Nederland
Van Mossel Opel Breda	Minervum	7001 A	4817 ZL	Breda	Nederland
Van Mossel Opel Den Bosch	Afrikalaan	2	5232 BD	's-Hertogenbosch	Nederland
Van Mossel Opel Tilburg	Kraaivenstraat	8	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel Opel Veghel	Vanderlandelaan	1	5466 RE	Veghel	Nederland
Van Mossel Outdoor Occasions Oisterwijk	Bedrijfsweg	17	5061 JX	Oisterwijk	Nederland

Van Mossel Peugeot Amstelveen	Bouwerij	6	1185 XX	Amstelveen	Nederland
Van Mossel Peugeot Amsterdam Noord	Johan van Hasseltweg	65	1021 KN	Amsterdam	Nederland
Van Mossel Peugeot Amsterdam Zuid-Oost	Klokkenbergweg	29	1101 AK	Amsterdam	Nederland
Van Mossel Peugeot Heemstede	Cruquiusweg	37 C	2102 LS	Heemstede	Nederland
Van Mossel Peugeot Leiderdorp	Van der Valk Boumaweg	2	2352 JC	Leiderdorp	Nederland
Van Mossel Peugeot Lisse-Hillegom	Arnoudstraat	18	2182 DZ	Hillegom	Nederland
Van Mossel Privé Lease	Kraaivenstraat	4	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Barendrecht	Krakau	3	2993 LV	Barendrecht	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Breda	Huifakkerstraat	3	4815 PN	Breda	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Culemborg	Pascalweg	29	4101 BE	Culemborg	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Roosendaal	Belder	34	4704 RK	Roosendaal	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Rotterdam-Zuid	Charloisse Lagedijk	946	3088 LA	Rotterdam Zuid	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Spijkenisse	Maaswijkweg	1	3203 LG	Spijkenisse	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Wijk bij Duurstede	Graaf van Lynden van Sandenburgweg	2A	3962 RB	Wijk bij Duurstede	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia Zaltbommel	Van Voordenpark	18	5301 KP	Zaltbommel	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Dordrecht	Mijlweg	71	3316 BE	Dordrecht	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Gorinchem	Edisonweg	7	4207 HE	Gorinchem	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Rotterdam Alexander	Koperstraat	16-18	3067 GL	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Tiel	Stephensonstraat	1-3	4004 JA	Tiel	Nederland
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Vlaardingen	Hoogstad	101	3131 KX	Vlaardingen	Nederland
Van Mossel SEAT/SKODA Tilburg	Kraaivenstraat	13	5048 AB	Tilburg	Nederland
Van Mossel SEAT/SKODA Waalwijk	Van Andelstraat	11	5141 PB	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Shortlease & Rent Groningen	Handelweg	18	9482 WE	Tynaarlo	Nederland
Van Mossel Shortlease & Rent Rotterdam	Driemanssteeweg	690B	3084 CB	Rotterdam	Nederland
Van Mossel Shortlease en Rent	Schutweg	6a	5145 NP	Waalwijk	Nederland
Van Mossel Velgenherstel Hapert	Energieweg	5	5527 AH	Hapert	Nederland
Van Mossel Volkswagen Hapert	Oude Provincialeweg	84	5527 AH	Hapert	Nederland
Van Mossel Volkswagen Oisterwijk	Bedrijfsweg	17	5061 JX	Oisterwijk	Nederland
Van Mossel Volkswagen Tilburg	Ringbaan Noord	65	5046 AA	Tilburg	Nederland
Van Mossel Volvo Amsterdam	Krollenbergweg	15	1101 AR	Amsterdam	Nederland
Van Mossel Volvo Mijdrecht	Communicatieweg	9	3641 SG	Mijdrecht	Nederland
Alpine Discovery Kuurne	Brugsesteenweg	30	8520	Kuurne	België
DirectLease	Noordersingel	19	2140	Antwerpen	België
J&T Autolease	Noordersingel	19	B-2140	Antwerpen	België
Van Mossel Abarth, Alfa Romeo, Fiat, Fiat Professional, Jeep, Lancia Hasselt	Hellebeemden	2	3500	Hasselt	België
Van Mossel Abarth, Citroën, Fiat, Fiat Professional, Opel, Peugeot Sint-Truiden	Lichtenberglaan	2010	3800	Sint-Truiden	België
Van Mossel Abarth, Citroën, Fiat, Jeep, Peugeot Aarschot	Betekomssteenweg	114	3200	Aarschot	België
Van Mossel Abarth, Fiat, Fiat Professional, Jeep, Opel Bree	Meeuwerkiezel	TZ	3960	Bree	België
Van Mossel Audi Sint-Niklaas	Europark-Zuid	1	9100	Sint-Niklaas	België
Van Mossel Audi, Volkswagen, VW Commercial Vehicles, Seat Service, Skoda Service Lokeren	Brandstraat	19	9160	Lokeren	België
Van Mossel Autolease	Noordersingel	19	B-2140	Antwerpen	België
Van Mossel Autolease	Noordersingel	19	2140	Antwerpen	België
Van Mossel Automotive Group	Noordersingel	19	2140	Antwerpen	België
Van Mossel Carrosserie Aartselaar	Boomsesteenweg	39	2630	Aartselaar	België
Van Mossel Carrosserie Brasschaat	Kapelsesteenweg	76	2930	Brasschaat	België
Van Mossel Carrosserie Hasselt	Hellebeemden	6a	3500	Hasselt	België
Van Mossel Carrosserie Ieper	Zwaanhofweg	8	8900	Ieper	België
Van Mossel Carrosserie Jabbeke	Vlamingveld	5	8490	Jabbeke	België
Van Mossel Carrosserie Leuven	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	België
Van Mossel Carrosserie Mechelen	Antwerpsesteenweg	273	2800	Mechelen	België
Van Mossel Carrosserie Oudenaarde	Industriepark De Bruwaan	55A	9700	Oudenaarde	België
Van Mossel Carrosserie Oudsbergen	Betonweg	12	3670	Oudsbergen	België
Van Mossel Carrosserie Roeselare	Hoge-Barrièrestraat	10	8800	Roeselare	België
Van Mossel Carrosserie Roeselare HT	Hoge-Barrièrestraat	10	8800	Roeselare	België
Van Mossel Carrosserie Schriek	Schriekstraat	114	2223	Schriek (Heist op den Berg)	België
Van Mossel Carrosserie Sint-Niklaas	Europark-Zuid	12	9100	Sint-Niklaas	België
Van Mossel Carrosserie Turnhout	Steenweg op Gierle	355	2300	Turnhout	België
Van Mossel Citroën, DS, Leapmotor, Peugeot, Opel Hasselt	Hellebeemden	2 A	3500	Hasselt	België
Van Mossel Citroën, DS, Peugeot Leuven	Brusselsesteenweg	31	3020	Herent	België
Van Mossel Citroën, Opel, Peugeot Diest	Leuvensesteenweg	160	3290	Diest	België
Van Mossel Citroën, Opel, Peugeot Schriek	Schriekstraat	114	2223	Schriek	België

Van Mossel Citroën, Opel, Peugeot Tongeren	Maastrichtersteenweg-	463-465	3700	Tongeren	België
Van Mossel Citroën, Peugeot Zonhoven	Waardstraat	6	3520	Zonhoven	België
Van Mossel Cupra, Seat, Skoda, Volkswagen, VW Commercial Vehicles Sint-Niklaas	Grote Baan	80	9100	Sint-Niklaas	België
Van Mossel Dacia Kuurne	Brugsesteenweg	30	8520	Kuurne	België
Van Mossel Dacia Roeselare	Diksmuidsesteenweg	343	8800	Roeselare	België
Van Mossel Ford Brasschaat	Kapelsesteenweg	76	2930	Brasschaat	België
Van Mossel Ford Deurne	Bisschoppenhoflaan	515	2100	Deurne	België
Van Mossel Ford Leuven	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	België
Van Mossel Ford Mechelen	Antwerpsesteenweg	273	2800	Mechelen	België
Van Mossel Ford Wilrijk	Boomsesteenweg	375	2610	Wilrijk	België
Van Mossel Ford Zaventem	Leuvensesteenweg	438	1930	Zaventem	België
Van Mossel Hyundai Brasschaat	Kapelsesteenweg	76	2930	Brasschaat	België
Van Mossel Hyundai Deurne	Bisschoppenhoflaan	515	2100	Deurne	België
Van Mossel Hyundai Mechelen	Antwerpsesteenweg	273	2800	Mechelen	België
Van Mossel Hyundai, Isuzu, Maxus, MG, Suzuki Groot-Bijgaarden	Pastoor Cooremansstraat	1	1702	Groot-Bijgaarden	België
Van Mossel Hyundai, Maxus Wilrijk	Boomsesteenweg	501	2610	Wilrijk	België
Van Mossel Hyundai, Maxus, MG Gent	Achilles Heyndrickxlaan	1	9050	Gent	België
Van Mossel Hyundai, MG Deinze	Emiel Clauslaan	45	9800	Deinze	België
Van Mossel Hyundai, MG Oudenaarde	Industriepark de Bruwaan	55	9700	Oudenaarde	België
Van Mossel Hyundai, MG, Suzuki Menen	Bruggestraat	568	8930	Menen	België
Van Mossel Hyundai, MG, Suzuki Zaventem	Leuvensesteenweg	438	1930	Zaventem	België
Van Mossel Jaguar Leuven	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	België
Van Mossel Jaguar Mechelen	Antwerpsesteenweg	277	2800	Mechelen	België
Van Mossel Kia Aarschot	Betekomsesteenweg	114	3200	Aarschot	België
Van Mossel Kia Diest	Leuvensesteenweg	160	3290	Diest	België
Van Mossel Kia Hasselt	Hellebeemden	4	3500	Hasselt	België
Van Mossel Kia Lier	Marnixdreef	2	2500	Lier	België
Van Mossel Kia Sint-Truiden	Lichtenberglaan	2010	3800	Sint-Truiden	België
Van Mossel Lagrou Dacia Ieper	Veurneweg	6	8900	Ieper	België
Van Mossel Lagrou Renault Ieper	Veurneweg	6	8900	Ieper	België
Van Mossel Land Rover Leuven	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	België
Van Mossel Land Rover Mechelen	Antwerpsesteenweg	277	2800	Mechelen	België
Van Mossel Mercedes-Benz Brecht	D'hoef	2	2960	Brecht	België
Van Mossel Mercedes-Benz Brugge	Pathoekeweg	40	8000	Brugge	België
Van Mossel Mercedes-Benz Ieper	Zwaanhofweg	8	8900	Ieper	België
Van Mossel Mercedes-Benz Knokke	Natiënlaan	167	8300	Knokke	België
Van Mossel Mercedes-Benz Oostende	Marconistraat	1	8400	Oostende	België
Van Mossel Mercedes-Benz Roeselare	Hoge-Barrièrestraat	10	8800	Roeselare	België
Van Mossel Mercedes-Benz Tielt	Szamotołystraat	19	8700	Tielt	België
Van Mossel Mercedes-Benz Torhout	Bruggestraat	96	8820	Torhout	België
Van Mossel Mercedes-Benz Turnhout	Steenweg op Gierle	355	2300	Turnhout	België
Van Mossel Mercedes-Benz Veurne	Duvenkort	8	8630	Veurne	België
Van Mossel MG Antwerpen	Noorderlaan	32	2060	Antwerpen	België
Van Mossel MG Mechelen	Jubellaan	82	2800	Mechelen	België
Van Mossel Opel Antwerpen	Noorderlaan	32	2060	Antwerpen	België
Van Mossel Opel Lier	Marnixdreef	2	2500	Lier	België
Van Mossel Opel Wilrijk	Boomsesteenweg	501	2610	Wilrijk	België
Van Mossel Opel, Leapmotor Mechelen	Jubellaan	82	2800	Mechelen	België
Van Mossel Peugeot, Citroën Genk	Evence Coppélaan	90	3600	Genk	België
Van Mossel Renault Kuurne	Brugsesteenweg	30	8520	Kuurne	België
Van Mossel Renault Roeselare	Diksmuidsesteenweg	343	8800	Roeselare	België
Van Mossel Skoda, Volkswagen, VW Commercial Vehicles Dendermonde	Korte Dijkstraat	75	9200	Dendermonde	België
Van Mossel Trucks Deurne	Bisschoppenhoflaan	275	2100	Antwerpen	België
Van Mossel Trucks Duffel	A. Stocletlaan	204	2570	Duffel	België
Van Mossel Used Cars Antwerpen	Noorderlaan	32	2060	Antwerpen	België
Van Mossel Used Cars Hasselt	Hellebeemden	12	3500	Hasselt	België
Van Mossel Used Cars Kuurne	Brugsesteenweg	40	8520	Kuurne	België
Van Mossel Used Cars Lokeren	Brandstraat	20	9160	Lokeren	België
Van Mossel Vandenbunder Dacia Diksmuide	Wagenmakerijstraat	2	8600	Diksmuide	België
Van Mossel Vandenbunder Renault Diksmuide	Wagenmakerijstraat	2	8600	Diksmuide	België
Van Mossel Westlease Namen	Avenue d'Ecolys	20	5020	Suarlée (Namur)	België
Van Mossel Westlease	Hoge-Barrièrestraat	11	8800	Roeselare	België
Autopolis Bertrange	Zone d'activités Bourmicht		L-8070	Bertrange	Luxemburg

Autopolis Carrosserie	Rue du Puits Romain	4	L-8070	Bertrange	Luxemburg
Autopolis Fiat Professional, Hyundai, Suzuki, MG, Corvette, Opel, Fiat, Abarth, Alfa Romeo en Jeep, Kia, Ford, Lancia, Maserati	Rue des Mérovingiens, Z.A. Bourmicht	9	L-8070	Bertrange	Luxemburg
Autopolis Ford, Carrosserie, Pechverhelping	Route de Bascharage	173	L-4513	Niederkorn	Luxemburg
Autopolis Hyundai, Isuzu, Suzuki, MG	ZI Um Monkeler - Op Den Drieschen	18	L-4149	Esch-sur-Alzette	Luxemburg
Van Mossel Westlease Luxemburg	Zone d'activités Bourmicht		L-8070	Bertrange	Luxembourg
Aston Martin Hamburg	Poppenbütteler Weg	5	22339	Hamburg	Duitsland
Audi Gebrauchtwagen :plus Mainz	Hechtsheimer Straße	27	55131	Mainz	Duitsland
Audi Zentrum Koblenz	Andernacher Straße	205	56070	Koblenz	Duitsland
Audi Zentrum Mainz	Hechtsheimer Straße	23	55131	Mainz	Duitsland
Audi Zentrum Trier	Rudolf-Diesel-Straße	17	54292	Trier	Duitsland
Autohaus Kempen Bad Neuenahr	Ringener Straße	45	53474	Bad Neuenahr-Ahrweiler	Duitsland
Autohaus Kempen Meckenheim	Bergerwiesenstraße	4	53340	Meckenheim	Duitsland
Autohaus Kempen Meckenheim	Bergerwiesenstraße	4	53340	Meckenheim	Duitsland
Autohaus Pretz	Im Plonzert	2	56076	Koblenz	Duitsland
Directlease	Am Seestern	4	D-40547	Düsseldorf	Duitsland
Hugo Pfohe Bad Segeberg	Esmarchstraße	13	23795	Bad Segeberg	Duitsland
Hugo Pfohe GmbH	Sportallee	58	22335	Hamburg	Duitsland
Hugo Pfohe Hamburg-Fuhlsbüttel Ford/KIA	Alsterkrugchaussee	355	22335	Hamburg	Duitsland
Hugo Pfohe Hamburg-Wandsbek Ford/KIA	Friedrich-Ebert-Damm	190	22047	Hamburg	Duitsland
Hugo Pfohe Land Rover Hamburg	Traute-Lafrenz-Straße	167	22297	Hamburg	Duitsland
Hugo Pfohe Lübeck Ford/MG	Am Spargelhof	10	23554	Lübeck	Duitsland
Hugo Pfohe Norderstedt Ford/KIA	Niendorfer Straße	147	22848	Norderstedt	Duitsland
Hugo Pfohe Oldenburg i.H.	Am Voßberg	7	23758	Oldenburg i.H.	Duitsland
Hugo Pfohe Schwerin-Krebsförden Ford/KIA	Pampower Straße	1	19061	Schwerin	Duitsland
Hugo Pfohe Schwerin-Margaretenhof	Kirschenhöfer Weg	78	19057	Schwerin	Duitsland
Karo Plus Center Hamburg Karosserie- & Lackzentrum	Lademannbogen	145	22339	Hamburg	Duitsland
Karosserie- & Lackzentrum Hamburg Bergedorf - Schleede	Curslacker Deich	33	21029	Hamburg	Duitsland
Karosserie- und Lackzentrum Mainz	Hechtsheimer Straße	27	55131	Mainz	Duitsland
Löhr & Becker Aktiengesellschaft	Carl-Löhr-Straße	2	56070	Koblenz	Duitsland
Löhr Automobile Andernach	Koblenzer Straße	77	56626	Andernach	Duitsland
Löhr Automobile Bendorf	Dieter-Trennheuser-Straße	8	56170	Bendorf	Duitsland
Löhr Automobile Daun	Bitburger Straße	4	54550	Daun	Duitsland
Löhr Automobile Höhr-Grenzhausen	Auf der Haide	28	56203	Höhr-Grenzhausen	Duitsland
Löhr Automobile Neuwied	Stettiner Straße	4	56564	Neuwied	Duitsland
Löhr Automobile Neuwied	Stettiner Straße	4	56564	Neuwied	Duitsland
Löhr Automobile Worms	Mainzer Straße	86	67547	Worms	Duitsland
LöhrGruppe Dienstleistungen	Andernacher Straße	200	56070	Koblenz	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile - Mercedes-Benz Center Reinfeld - CharterWay	Stubbendorfer Ring	13	23858	Reinfeld	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Ahrensburg	Kurt-Fischer-Straße	17	22926	Ahrensburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Bad Belzig	Im Gewerbepark Seedoche	1	14806	Bad Belzig	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Brandenburg	Friedrichshafener Str.	23	14772	Brandenburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Eckernförde	Rendsburger Straße	54	24340	Eckernförde	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Garbsen/Hannover	Im Bahlbrink	1	30827	Garbsen	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Hamburg-Am Rothenbaum	Rothenbaumchaussee	144	20149	Hamburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Hamburg-Bergedorf Gebrauchtwagen	Lehfeld	6	21029	Hamburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Hamburg-Elbe	Nienstedtener Marktplatz	30	22609	Hamburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Heide	Lise-Meitner-Straße	1	25746	Heide	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Heide	Lise-Meitner-Straße	1	25746	Heide	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Marne	Hafenstraße	78	25709	Marne	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Neuruppin	Bechliner Chaussee	25b	16816	Neuruppin	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Reinbek	Gutenbergstraße	26	21465	Reinbek	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Schleswig	Schulstraße	34	24866	Schleswig	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Tritttau	Bahnhofstraße	48	22946	Tritttau	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Center Wittstock	Prignitzer Straße	12	16909	Wittstock	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile GmbH & Co. KG	Schleswiger Chaussee	98	25813	Husum	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hamburg-Alster	Poppenbütteler Weg	5	22339	Hamburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Bergedorf	Reinbeker Redder	88	21031	Hamburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Flensburg	Zur Bleiche	46	24941	Flensburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Hamburg-Harburg	Winsener Str.	185	21077	Hamburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Heide	Meldorfer Straße	103	25746	Heide	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Itzehoe	Lise-Meitner-Straße	19	25524	Itzehoe	Duitsland

Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Neumünster	Friedrich Wöhler Str.	40	24536	Neumünster	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Schleswig	Busdorfer Straße	10	24837	Schleswig	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Schwarzenbek	Hamburger Strasse	96	21493	Schwarzenbek	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile SE & Co. KG in Pattensen	Johann-Koch-Straße	3	30982	Pattensen	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Transporter Kompetenz Center Ahrensburg	Kurt-Fischer-Straße	17	22926	Ahrensburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Transporter Kompetenz Center Hamburg-Bergedorf	Curslacker Neuer Deich	35	21029	Hamburg	Duitsland
Nord-Ostsee Automobile Werbung & Design	Lise-Meitner-Straße	4	25746	Heide	Duitsland
Nord-Ostsee Trucks Center Goslar Iveco	Vor dem Nordhees	4	38644	Goslar	Duitsland
Nord-Ostsee Trucks Center Northeim	Robert-Bosch-Straße	2	37154	Northeim	Duitsland
Nord-Ostsee Trucks GmbH	Junkersstraße	8	31137	Hildesheim	Duitsland
Porsche Zentrum Kaiserslautern	Europaallee	37	67657	Kaiserslautern	Duitsland
Porsche Zentrum Koblenz	Andernacher Straße	210	56070	Koblenz	Duitsland
Porsche Zentrum Mainz	Hechtsheimer Straße	25	55131	Mainz	Duitsland
Porsche Zentrum Trier	Metternichstraße	7	54292	Trier	Duitsland
Seat Löhr & Becker Koblenz	Andernacher Straße	200	56070	Koblenz	Duitsland
SEAT Löhr Automobile Wiesbaden	Mainzer Straße	130	65189	Wiesbaden	Duitsland
Škoda Löhr Automobile Mainz	Rheinallee	195	55120	Mainz	Duitsland
Škoda Zentrum Koblenz	Andernacher Straße	226	56070	Koblenz	Duitsland
Škoda Zentrum Trier	Loebstraße	5	54292	Trier	Duitsland
Škoda Zentrum Wiesbaden	Mainzer Straße	130	65189	Wiesbaden	Duitsland
Tesla Düsseldorf	Ratinger Strasse	9	40213	Düsseldorf	Duitsland
Van Mossel Karosserie & Lack Hamburg	Friedrich-Ebert-Damm	190	22047	Hamburg	Duitsland
Van Mossel Karosserie & Lack Hamburg	Alsterkrugchaussee	355	22335	Hamburg	Duitsland
Van Mossel Karosserie & Lack Hamburg	Curslacker Neuer Deich	33	21029	Hamburg	Duitsland
Van Mossel Karosserie & Lack Heide	Schanzenstraße	4	25746	Heide	Duitsland
Van Mossel Karosserie & Lack Schwerin	Pampower Straße	1	19061	Schwerin	Duitsland
Volkswagen Zentrum Koblenz	Andernacher Straße	210	56070	Koblenz	Duitsland
Volkswagen Zentrum Mainz	Hechtsheimer Straße	21	55131	Mainz	Duitsland
Volkswagen Zentrum Trier	Loebstraße	5	54292	Trier	Duitsland
Van Mossel Jacksons St. Peter Jersey	La Rue Fondon		JE3 7BF	St Peter	Jersey
Van Mossel Jacksons Forest Guernsey	Airport Forecourt		GY8 0DD	Forest	Guernsey
Van Mossel Jacksons Braddan Isle of Man	Cooil Road		IM4 2AZ	Braddan	Isle of Man
Van Mossel Jacksons St. Helier Jersey	La Grande Route De St Jean		JE1 3US	St Helier	Jersey
Van Mossel Jacksons St. Martin Guernsey	La Grand Rue		GY4 6RU	St Martin	Guernsey
Van Mossel Jacksons Braddan Isle of Man	Cooil Road		IM4 2AZ	Braddan	Isle of Man
Van Mossel Jacksons Cowes Isle of Wight	Airfield Way		PO31 8BF	Cowes	Isle of Wight UK
Van Mossel Jacksons Braddan Isle of Man	Cooil Road		IM4 2AZ	Braddan	Isle of Man
Breeze Volkswagen	Yarrow Road		BH12 4QY	Poole	United Kingdom
Breeze Van Centre Poole	Yarrow Road		BH12 4QY	Poole	United Kingdom
Breeze Volkswagen Van Centre Southampton	Salisbury Road	331	SO40 3ZU	Totton	United Kingdom
Breeze Van Centre Portsmouth	Garwood Road	Unit 4	PO9 4FE	Havant	United Kingdom
Geely Poole Breeze	West Quay Road		BH15 1JF	Poole	United Kingdom
Ducati Bournemouth	Vulcan Way	Unit 4	BH21 7BU	Wimborne	United Kingdom
TPS Bournemouth	Stanley Green Road	132-134 (Unit 8)	BH15 3AE	Poole	United Kingdom
Poole Audi	Old Wareham Road		BH12 4QN	Poole	United Kingdom
Yeovil Audi	Mead Avenue		BA22 8RT	Yeovil	United Kingdom
Volvo Cars Poole	Ringwood Road	582-602	BH12 4LY	Poole	United Kingdom
Poole Accident Repair	Vantage Way	Unit 1 & Unit 4	BH12 4NU	Poole	United Kingdom
Yeovil Accident Repair	Scimitar Road		BA22 8XJ	Yeovil	United Kingdom
Porsche Centre Aberdeen	Wellington Road		AB12 3TY	Aberdeen	Schotland
Porsche Centre Perth	Tweed Road		PH1 1TJ	Perth	Schotland
Van Mossel Mercedes-Benz København	Sydhavnsgade	16	2450	København SV	Denemarken
Van Mossel Mercedes-Benz Søborg	Dynamovej	7	2860	Søborg	Denemarken
Van Mossel Mercedes-Benz Hørsholm	Ådalsvej	54	2970	Hørsholm	Denemarken
Van Mossel Mercedes-Benz Hillerød	Heimdalsvej	2	3400	Hillerød	Denemarken
Van Mossel Mercedes-Benz Greve	Ventrupparken	12	2670	Greve	Denemarken
Van Mossel Mercedes-Benz Autoskad	Tonsbakken	1	2740	Skovlunde	Denemarken
International Car Lease Holding	Rue Michel Servet	10	59000	Lille	Frankrijk
Auto Idea Łomianki	Brukowa	46	05-092	Łomianki	Polen
Auto Idea Białystok	Narodowych Sił Zbrojnych	9	15-690	Białystok	Polen
Auto Idea Olsztyn	Towarowa Street	11	10-416	Olsztyn	Polen
Auto Idea Warsaw	Artyleryjska	49	03-276	Warsaw	Polen

VOOR MOBILITEIT, VOOR IEDEREEN

