

Rapport annuel ²⁵/₂₆

Aller de l'avant en toute confiance



Van Mossel



Eric Berkhof

CEO de Van Mossel Automotive Group

Préface

J'ai le plaisir de vous présenter le rapport annuel 2025/2026 de Van Mossel Automotive Group. Dans un marché en pleine mutation structurelle, l'année écoulée a été marquée par une poursuite de notre montée en puissance, de notre intégration et du renforcement de notre position stratégique en Europe. Dans le même temps, nous avons davantage professionnalisé notre organisation afin de continuer à créer une valeur durable pour nos clients, nos fabricants, nos partenaires et les autres parties prenantes.

Le marché automobile européen est caractérisé par une concurrence accrue, des régimes de subventions évolutifs pour les véhicules électriques, des incertitudes géopolitiques et une pression persistante sur les prix et les marges. Dans le même temps, la complexité augmente en raison de réglementations plus strictes, d'exigences de reporting plus élevées et de l'arrivée de nouveaux acteurs internationaux. Dans ce contexte, les règles du jeu changent visiblement : l'échelle, l'intégration et la puissance d'exécution ne sont plus des facteurs de différenciation, mais des conditions préalables pour rester dans la course. Ce regroupement offre aussi des perspectives de professionnalisation accrue, des économies d'échelle et de nouvelles opportunités de croissance pour les acteurs bénéficiant d'une position forte sur le marché. La consolidation au sein du réseau de concessionnaires se poursuit donc sur le plan structurel.

Dans ce contexte dynamique, nous avons poursuivi sans relâche notre stratégie de croissance. Grâce à des acquisitions ciblées et à l'expansion de notre portefeuille de marques, nous augmentons notre envergure, renforçons notre présence géographique et

consolidons notre position de partenaire intégré pour les fabricants en Europe. En 2025, nous avons achevé l'intégration de Nord-Ostsee Automobile, poursuivi le développement de LöhrGruppe au sein du groupe et renforcé notre position en Allemagne. De plus, nous avons étendu notre présence au Royaume-Uni avec Van Mossel Ocean et Van Mossel Breeze, renforçant ainsi notre couverture européenne.

Notre portefeuille de marques s'est également élargi avec l'ajout de Polestar, Maserati, Geely et BYD. Grâce à cela, nous renforçons notre position sur les segments électrique et haut de gamme et soulignons notre rôle de partenaire de distribution professionnel pour un large éventail de fabricants, chacun ayant son propre positionnement et ses propres exigences.

Notre croissance est explicitement liée à la rentabilité et à la continuité. Une part de plus en plus importante de nos activités consiste en des flux de revenus récurrents, tels que la location, le service après-vente et la carrosserie. Cela renforce la stabilité de notre modèle économique et nous rend moins dépendants des ventes cycliques de nouveaux produits. Parallèlement, nous investissons stratégiquement dans la logistique, la numérisation et l'efficacité opérationnelle afin de pouvoir servir nos clients et partenaires à grande échelle avec une qualité constante.

Dans ce contexte, le développement durable n'est pas un thème isolé, mais une composante structurelle de notre modèle d'entreprise. La transition vers la mobilité électrique, le développement des infrastructures de recharge et l'augmentation des obligations en matière d'ESG nécessitent une envergure, des connaissances et une capacité de mise en œuvre. Nous répondons à cela en élargissant nos services et en offrant à nos clients un soutien complet pour leurs problèmes de mobilité. Nous nous efforçons également activement de réduire notre propre empreinte carbone en fixant des objectifs et en prenant des mesures concrètes.

En tant qu'entreprise familiale, nous privilégions la continuité, la stabilité et un entrepreneuriat responsable. Cela nous permet d'investir de manière constante, même sur un marché soumis à des pressions à court terme.

Nos employés constituent le fondement de ce développement. Leur savoir-faire, leur engagement et leur professionnalisme nous permettent de concrétiser efficacement notre stratégie et d'accompagner nos partenaires au quotidien.

Nous continuons à bâtir une organisation évolutive, intégrée et pérenne. Nous envisageons avec confiance l'avenir du marché européen de la mobilité et le rôle que nous continuerons d'y jouer, aux côtés de nos constructeurs et des autres parties prenantes.

Table des matières

GÉNÉRALITÉS	7	CHIFFRES	32
Profil	7	Chiffres clés	33
Valeurs fondamentales	8	Bilans	36
Notre mission, notre vision et notre stratégie	9	Compte de résultat	36
Services de mobilité	9	Notes sur les chiffres	37
Portefeuille	10		
Les agences sur la carte	12	DÉVELOPPEMENTS	39
Tendances et développements du marché automobile	14	Entreprises automobiles Pays-Bas	39
		Leasing	40
ENTREPRISE DURABLE	16	Clients grands comptes et flottes (VMAP)	40
Durabilité	16	Carrosserie	41
Changement climatique	18	Car Solutions	42
Politique ESG	19	Services généraux	43
Transition vers une mobilité à faibles émissions	19	Van Mossel Automotive International	44
		Évolution par pays	45
ORGANISATION	21		
One Van Mossel	21	RECONNAISSANCES	46
Legal & Compliance	22	Reconnaissances 2025 et 2026	47
Sensibilisation aux TIC et à la sécurité	23		
Finance	24	AGENCES	52
Opérations	25	Liste d'adresses	53
Marketing	26		
Structure organisationnelle	28		





Généralités

Profil

Van Mossel Automotive Group

Depuis plus de 75 ans, Van Mossel Automotive Group est devenu l'un des plus importants acteurs du secteur automobile en Europe. Avec plus de 600 agences au Benelux, en Allemagne, en France, au Royaume-Uni et au Danemark, le groupe réalise un chiffre d'affaires de 8,8 milliards d'euros et emploie plus de 11 000 personnes.

La force de Van Mossel réside dans la combinaison de son envergure, de son implantation géographique et d'un modèle commercial intégré.

Le groupe associe la vente au détail, le leasing et la carrosserie à des services complémentaires tels que le financement, l'assurance et l'énergie. Cela crée une offre large et cohérente, permettant de répondre à l'ensemble des besoins de mobilité des clients particuliers et professionnels.

Ce modèle intégré garantit des flux de revenus récurrents, une meilleure fidélisation de la clientèle et une base plus stable sur un marché de plus en plus concurrentiel et complexe. Parallèlement, la taille de l'organisation permet à Van Mossel d'accompagner les fabricants en leur assurant une qualité constante, une distribution efficace et une exécution professionnelle sur de nombreux marchés européens.

Van Mossel Entreprises automobiles

Van Mossel Automotive Group représente 51 grandes marques automobiles et propose des véhicules neufs et d'occasion par le biais de son réseau de concessionnaires et de ses centres de véhicules d'occasion. Cette stratégie multimarque permet une réponse flexible à l'évolution de la demande des clients et des conditions du marché.

Van Mossel Entreprises de carrosserie

Van Mossel Autoschade Groep dispose d'un réseau de 61 agences au Benelux, en Allemagne et au Danemark. Les réparations des dommages sont effectuées conformément aux directives du fabricant, tout en préservant la garantie de ce dernier. L'intégration de ces activités au sein du groupe garantit non seulement la qualité, mais contribue également de manière significative à la fidélisation de la clientèle et aux revenus récurrents.

Van Mossel Entreprises de leasing

Les activités de leasing sont gérées par International Car Lease Holding (ICLH), qui dispose d'un portefeuille de 133 050 véhicules. À travers différentes offres, Van Mossel s'adresse aussi bien aux entreprises qu'aux particuliers, allant des solutions entièrement numériques aux services intégrés aux concessionnaires.

L'association de la vente au détail et du leasing assure une utilisation plus efficace des véhicules, une relation client plus solide et un flux de revenus stable et récurrent.

De plus, Van Mossel propose via Shortlease & Rent des solutions de mobilité flexibles pour vos besoins temporaires. En utilisant d'un réseau propre, un modèle efficace et évolutif est créé, dans lequel les véhicules sont déployés au sein du groupe tout au long de leur cycle de vie.



Valeurs fondamentales

Les valeurs fondamentales de Van Mossel constituent la base des actions de ses employés et de la collaboration avec les clients et les partenaires :



Hospitalité



Passionné



Distinctif



Orienté client



Axé sur les résultats



Socialement responsable



Honnête et ouvert

Notre mission, notre vision et notre stratégie

Van Mossel Automotive Group se développe pour devenir un partenaire de mobilité intégré de premier plan en Europe. L'accent est mis sur l'échelle, la qualité et la création de valeur durable pour les clients, les fabricants et les autres parties prenantes.

Mission

Van Mossel vise à rendre la mobilité accessible à un large public grâce à une combinaison d'accessibilité, de liberté de choix et de prix compétitifs, soutenue par une vaste gamme de solutions de mobilité.

Stratégie

- Poursuite du développement (international) dans la vente automobile au détail, le leasing et la carrosserie
- Gestion active du portefeuille et accent mis sur la croissance rentable

- Renforcer la résilience et la gestion des risques en accroissant la robustesse de l'organisation grâce à la diversification des marchés et des activités, une gouvernance robuste, un bilan solide et une gestion proactive des fluctuations du marché et des risques liés à la chaîne d'approvisionnement.
- Intégration des activités en un ensemble cohérent et performant, combinant l'esprit d'entreprise et la connaissance du marché local avec des normes, des systèmes et une gouvernance centralisés afin de réaliser des économies d'échelle et de gagner en agilité
- Augmenter les sources de revenus récurrents telles que le leasing, le service après-vente et la carrosserie
- Renforcer les relations avec les fabricants grâce à l'envergure, au professionnalisme et à une mise en œuvre cohérente
- Investir dans la numérisation, la logistique et l'efficacité opérationnelle
- Développer et fidéliser des employés qualifiés

Services de mobilité

Van Mossel propose une large gamme de services de mobilité pour accompagner ses clients dans tous leurs besoins en la matière.

Voitures neuves et d'occasion

Par l'intermédiaire de son réseau de concessionnaires et de ses centres de véhicules d'occasion, Van Mossel propose une large gamme de véhicules neufs et d'occasion destinés aux particuliers et aux entreprises.

Leasing

Les activités de leasing englobent à la fois les solutions pour entreprises et pour particuliers, notamment le full operational lease, le private lease, le short lease et des options de mobilité flexibles. Avec un portefeuille de 133 050 contrats, le leasing constitue un pilier essentiel des revenus récurrents.

Entretien et service après-vente

L'entretien et la maintenance sont assurés au sein du réseau de concessions agréées. L'expertise intermarque et la couverture nationale permet de servir une large clientèle, quels que soient la marque ou l'âge du véhicule.

Carrosserie

Grâce à son propre réseau d'ateliers de carrosserie, des réparations de haute qualité sont garanties conformément aux normes du constructeur. Ces activités contribuent à la fidélisation de la clientèle et renforcent l'offre de services intégrée.

Gestion de flotte

Van Mossel Automotive Partner (VMAP) accompagne les grandes entreprises clientes dans la gestion de leur flotte, notamment en matière d'achat, de gestion des contrats et de soutien opérationnel. Ce faisant, Van Mossel se positionne comme partenaire de mobilité central pour les grands clients.

Services financiers et d'assurance

Par l'intermédiaire de Van Mossel Financial Services, des solutions de financement et d'assurance adaptées aux clients privés et aux entreprises sont proposées. Ces services renforcent l'offre intégrée et contribuent à la fidélisation de la clientèle.

Aménagement de véhicules utilitaires

Van Mossel Car Solutions propose des solutions d'aménagement et de modification de véhicules utilitaires, permettant aux clients d'utiliser leurs véhicules de manière optimale pour leurs activités professionnelles.

Énergie et mobilité électrique

Van Mossel Energie accompagne ses clients dans leur transition vers la mobilité électrique grâce à des solutions de recharge, des cartes de recharge et des services associés. Cela répond à la demande croissante de solutions intégrées en matière de mobilité et d'énergie.

Portefeuille

	 Bedrijfswagens										
											
											
											
											
											
											
											



Agences sur la carte

- 454** Concessions
- 40** Points de service
- 15** Centres d'occasion
- 61** Agences de carrosserie
- 28** Agences de leasing
- 14** Autres agences de service



Tendances et évolutions sur le marché automobile

Le marché automobile européen est toujours en mouvement, mais la nature des changements évolue. Alors que les dernières années ont été caractérisées par des transitions rapides et une forte croissance dans des segments spécifiques, nous constatons désormais un paysage concurrentiel plus différencié et axé sur le marché. Les conditions économiques, l'évolution de la réglementation et un comportement plus critique des consommateurs ont un impact direct sur la demande, l'évolution des prix et les marges. L'électrification est une évolution structurelle et irréversible du marché automobile européen, impulsée par la réglementation et les objectifs climatiques. La croissance du marché des véhicules électriques se poursuit, mais elle est moins linéaire et varie considérablement d'un pays à l'autre. Après une stagnation en 2024, le marché s'est redressé en 2025, avec environ 2,6 millions de voitures électriques vendues et une part de marché d'environ 20 %. Les subventions évoluent, passant d'un soutien direct à l'achat à des incitations fiscales et commerciales, ce qui signifie que le marché des entreprises est le moteur principal de la croissance. L'accent se déplace de l'adoption à la faisabilité économique, en portant une attention particulière aux valeurs résiduelles, aux batteries et au coût total de possession. L'électrification nécessite de nouveaux modèles commerciaux et un repositionnement au sein de la chaîne d'approvisionnement.

La concurrence accrue et la pression sur les prix

La concurrence sur le marché européen continue de s'intensifier, accélérant la dynamique et l'innovation au sein de ce segment. De nouveaux acteurs, notamment chinois, renforcent leur position sur le segment des véhicules à énergies nouvelles (VEN), qui comprend à la fois les véhicules entièrement électriques et les véhicules hybrides rechargeables. Ils y parviennent grâce à des prix compétitifs et à une gamme de modèles qui se renouvelle rapidement. Dans le même temps, les fabricants établis élargissent encore leurs gammes de produits et ajustent leurs stratégies de prix, rendant ainsi leur offre plus vaste et plus accessible aux clients. Ces évolutions renforcent la sensibilisation aux prix sur le marché, mais créent également des opportunités. En raison des développements géopolitiques et de l'importance croissante accordée à l'indépendance énergétique et au développement durable, l'intérêt pour la mobilité électrique ne cesse de croître. Cela est perceptible non seulement dans les ventes de véhicules neufs, mais surtout sur le marché de l'occasion, où les véhicules électriques gagnent en popularité. Bien que les marges puissent être sous pression, la croissance du parc de véhicules électriques et le taux de rotation plus élevé

sur le segment des véhicules électriques d'occasion créent de nouvelles opportunités commerciales. Le marché devient plus concurrentiel, mais offre en même temps des possibilités de différenciation, d'économies d'échelle et permet de répondre à une demande structurellement croissante en véhicules électriques et en hybrides rechargeables.

Consolidation du réseau de concessionnaires

La structure des concessionnaires européens continue de se consolider. L'augmentation des investissements dans l'électrification, la numérisation et la conformité rend la taille et la puissance financière de plus en plus importantes. Les grands groupes de concessionnaires étendent leurs activités à l'international afin de réaliser des économies d'échelle et de renforcer leur position face aux constructeurs. Cette évolution entraîne une transformation structurelle du marché, où la taille et la professionnalisation déterminent la compétitivité et la pérennité.

Évolution vers les revenus récurrents

Le modèle de revenus du secteur de la vente au détail automobile est en train de changer. En raison de la hausse des prix d'achat et de l'incertitude économique, la demande en solutions de mobilité prévisibles est en croissance. Le leasing, le service après-vente, le financement et les services complémentaires deviennent des sources de revenus stables de plus en plus importantes. L'accent se déplace ainsi des transactions ponctuelles vers les relations clients à long terme et les flux de revenus récurrents. Le service après-vente demeure un facteur de croissance stable à cet égard, notamment en raison du vieillissement du parc automobile et de la complexité technique croissante.

Modèles de distribution en cours de développement

Le développement du modèle d'agence se déroule de manière moins linéaire que prévu. Tandis que certains fabricants poursuivent la mise en œuvre, d'autres optent pour l'adaptation ou des formes hybrides. La conception finale du modèle de distribution est encore en cours d'élaboration. La réussite de la mise en œuvre dépend de plus en plus de la collaboration entre les fabricants et les réseaux de concessionnaires, ce qui entraîne une redéfinition des rôles et des responsabilités.

Réglementations et différences internationales

Les réglementations nationales, les mesures fiscales et les subventions continuent d'avoir un impact majeur sur le marché automobile. Les différences entre les pays s'accroissent et

entraînent des variations dans l'évolution de la demande, les prix et les valeurs résiduelles.

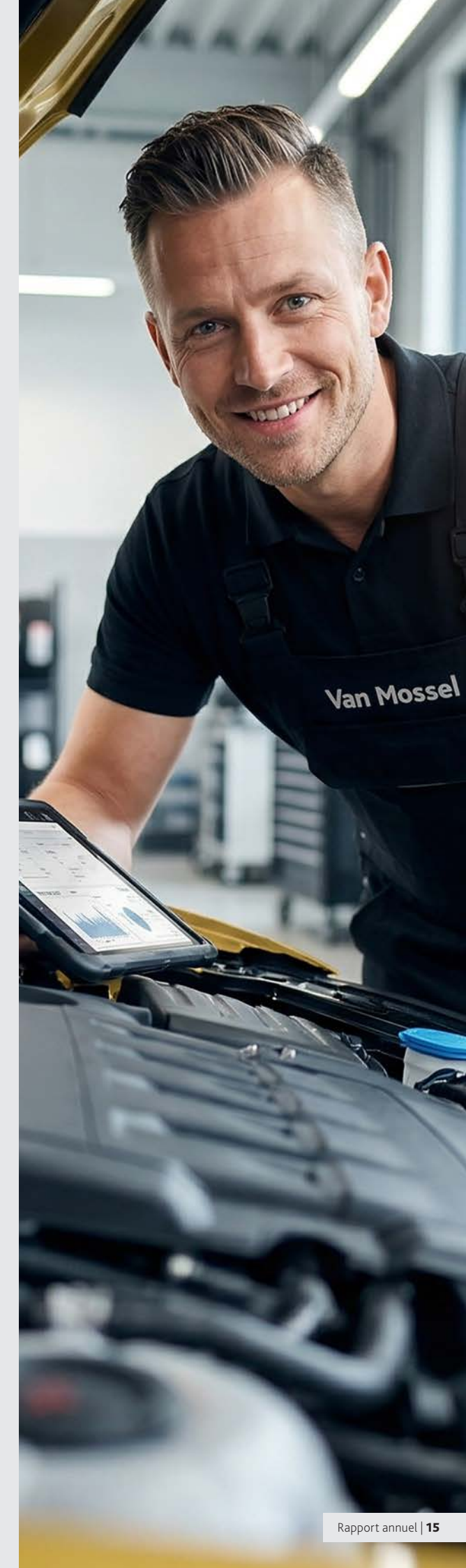
Pour les entreprises opérant à l'échelle internationale, cela crée d'une part de la complexité, mais d'autre part une marge de manœuvre pour s'adapter en souplesse aux conditions des marchés locaux.

Tendances en matière d'après-vente et de maintenance

Le service après-vente reste une part importante et en constante croissance de nos activités commerciales. Le temps d'attente pour les clients dans les ateliers est de deux semaines et s'est nettement amélioré par rapport à l'année dernière. Le principal goulet d'étranglement reste la pénurie de mécaniciens qualifiés, que nous tentons de résoudre grâce à notre programme de formation interne « Mechanic of the Future », qui remporte un franc succès et que nous déployons maintenant avec succès dans d'autres pays. En 2025, nous avons également commencé à centraliser et à organiser efficacement une partie des activités des ateliers, comme la préparation des véhicules pour la livraison. La croissance du secteur de l'après-vente est également clairement visible, avec une augmentation de 69 % des salaires et de 52 % des ventes de pièces détachées. Cette augmentation substantielle s'explique en partie par plusieurs acquisitions réalisées en 2025 en Allemagne et au Royaume-Uni. Avec le nombre croissant de véhicules électriques et hybrides en circulation, la demande en matière de maintenance devrait évoluer et augmenter, notamment dans le domaine des services liés aux batteries et aux questions de garantie. Pour 2026, nous prévoyons une croissance de 15 % des services après-vente. Nous continuons de nous concentrer sur la fidélisation de nos clients en leur garantissant des services d'entretien de qualité.

Perspectives :

Notre objectif stratégique pour 2026 sera de continuer à renforcer les flux de revenus récurrents, tels que la maintenance, le leasing, la carrosserie, le financement, l'assurance et l'énergie. Nous investissons également dans la numérisation de nos services pour rendre toutes les offres hors ligne également disponibles en ligne. L'orientation client et l'accompagnement de A à Z restent au cœur de notre approche, et nous continuerons d'innover nos services pour rester en phase avec les conditions en constante évolution du marché.



Entreprise durable

Durabilité

Van Mossel Automotive Group s'engage pour un avenir durable en intégrant la sensibilisation à l'environnement dans toutes les facettes de nos activités. En tant que groupe automobile européen de premier plan, nous sommes conscients du rôle important que nous jouons dans la réduction de notre impact sur l'environnement dans toutes nos activités, y compris nos concessions, nos entreprises de carrosserie, nos activités de leasing et l'ensemble de notre chaîne d'approvisionnement. Notre objectif principal est de réduire notre empreinte carbone et de soutenir la transition mondiale vers une économie à faible émission de carbone. Nos efforts sont conformes aux deux principaux cadres juridiques de l'Union européenne : 1) la Corporate Sustainability Reporting Directive (CSRD) et 2) la taxonomie des activités économiques durables de l'UE (EUT).

Stratégie et politique



Solutions circulaires

Proposer des solutions de mobilité durable et s'engager en faveur du recyclage

Personnel évolutif

Attirer, retenir et former un effectif diversifié et inclusif

Mobilité à faibles émissions

Augmenter l'offre de véhicules à faibles émissions



Sécurité et santé

Garantir et améliorer la santé et la vitalité des employés

Opérations durables

Rendre nos propres activités plus durables



Responsabilité sociale

Répondre aux normes ESG élevées et aux attentes sociales

Licence to grow

Licence to operate

Foundation

Stratégie ESG : le moteur de la mobilité durable

Notre stratégie ESG se compose de trois niveaux stratégiques :

1. Responsabilité sociale des entreprises : foundation

La responsabilité sociale des entreprises est la pierre angulaire de notre stratégie de développement durable (premier niveau). Elle définit notre engagement en faveur de pratiques commerciales responsables et garantit que nous opérons de manière éthique tout en équilibrant la croissance économique et l'impact sur l'environnement et la société.

2. Opérations durables et Santé et sécurité : License to Operate

Le deuxième niveau de notre cadre, qui garantit notre capacité à travailler efficacement, se compose de deux piliers :

- Santé et sécurité : un environnement de travail sûr et sain est essentiel pour préserver nos performances et notre réputation.
- Opérations durables : la réduction de notre empreinte carbone dans nos propres activités.

3. Une croissance pérenne : License to Grow

Le volet supérieur de notre stratégie est axé sur une croissance durable grâce à l'innovation et à l'adaptation aux évolutions du secteur. Cette couche comprend trois volets importants :

- Personnel évolutif : attirer, fidéliser et développer une main-d'œuvre diversifiée et bien formée est crucial pour la transition vers une mobilité durable. Mobilité à faibles émissions : face à la demande croissante de transports durables, nous proposons une gamme de véhicules zéro émission, comprenant des voitures particulières, des camionnettes et des options de leasing de vélos. Van Mossel Energie propose également des solutions pour les infrastructures de recharge, rendant ainsi le passage à la mobilité électrique plus accessible.
- Solutions circulaires : notre vision va au-delà de la possession de véhicules et se concentre sur la mobilité en tant que service (MaaS). Nous développons des concepts innovants de partage et de leasing et intégrons l'économie circulaire dans nos opérations commerciales afin de réduire la consommation de matières premières et les déchets.

Approche ESG

Notre approche en matière d'ESG repose sur trois grands principes.

1. **Proposition commerciale** : Grâce à des solutions durables et à faibles émissions, nous proposons à nos clients une offre commerciale unique.
2. **Gérer et réduire l'impact environnemental** des activités du Groupe sur tous nos sites répartis dans 7 pays. En résumé, cela décrit notre stratégie visant à réduire la consommation d'énergie, à diminuer les émissions de gaz à effet de serre, à promouvoir l'utilisation efficace des matières premières et à encourager la collaboration avec les fournisseurs et les clients afin de créer un écosystème de mobilité plus durable.
3. **Le Groupe doit satisfaire aux exigences** de toute la législation nationale et internationale (UE) pertinente en matière d'ESG/de durabilité/d'environnement, y compris les directives CSRD, CSDD, la taxonomie de l'UE et EUDR.

Principes



L'ESG intégrée dans notre stratégie d'entreprise



Gestion et réduction de l'impact environnemental



Respect des réglementations ESG

Changement climatique

Mitigation et adaptation

L'Union européenne a réaffirmé son engagement en faveur de la neutralité climatique d'ici 2050, comme le prévoit l'Accord de Paris sur le climat. Cet objectif nécessite des réductions significatives des émissions de gaz à effet de serre, en particulier de CO₂.

Nos activités commerciales contribuent aux émissions de CO₂, notamment par notre propre flotte, nos propres transports, les véhicules que nous vendons ou louons à nos clients, notre consommation d'énergie, de gaz et d'électricité (dans les agences) et notre gestion des déchets. Nous sommes conscients

de cet impact et assumons notre responsabilité en veillant à respecter l'ensemble des lois et réglementations applicables. Nous sommes tenus de respecter les réglementations internationales (UE) et nationales en matière d'ESG (environnement, social, gouvernance). Il s'agit notamment du pacte vert pour l'Europe, qui comprend les éléments suivants : CSRD – Corporate Sustainability Reporting Directive, CSDDD – Corporate Sustainability Due Diligence Directive, et la taxonomie de l'UE (EUT).

Politique ESG

Dans le cadre de notre politique de gouvernance, nous appliquons plusieurs politiques ESG. À cette fin, nous avons élaboré des lignes directrices d'entreprise sur les thèmes suivants, que vous pouvez consulter sur notre site web institutionnel : www.vanmossel.com/fr/a-propos-de-nous/rse

- Durabilité (environnement)
- Droits de l'homme
- Diversité et Inclusion
- Santé et Sécurité
- Code de conduite des fournisseurs
- Code de conduite des employés
- Politique de protection des lanceurs d'alerte

Transition vers une mobilité à faibles émissions

Notre responsabilité

En tant qu'entreprise automobile et fournisseur de mobilité, nous sommes naturellement confrontés aux émissions de gaz à effet de serre. Bien que notre influence sur l'impact environnemental d'une voiture et sur la demande du marché soit limitée, nous assumons notre responsabilité dans la transition vers une mobilité durable. Nous informons et conseillons les clients professionnels et privés sur la mobilité durable et encourageons l'utilisation de véhicules à faibles émissions. Nous élargissons aussi continuellement notre offre avec des solutions de mobilité alternative et durable, telles que le leasing de vélos, les applications de Mobility-as-a-Service et le covoiturage.

Mobilité durable

Nous nous positionnons en tant qu'experts de la mobilité durable. Ces dernières années, notre rôle a évolué de celui d'une société de leasing traditionnelle en celui d'un fournisseur de mobilité au sens large. Outre le leasing, nous conseillons nos clients sur l'électrification de leur flotte. La proportion de véhicules électriques dans notre flotte de leasing de courte durée augmente, et notre plateforme de mobilité permet aux employeurs de choisir des solutions de mobilité durable pour leurs employés. Notre application Mobility aide les utilisateurs à faire des choix plus conscients en indiquant les coûts et les émissions de CO₂ pour chaque option de déplacement.

Énergie verte

Pour maîtriser les émissions liées à notre consommation d'électricité, nous sommes passés à l'achat de certificats de garantie d'origine (GO) au niveau du groupe en 2026. Ces GO

garantissent l'origine de l'électricité verte provenant de nos fournisseurs d'énergie. Les GO démontrent exactement comment et où cette électricité verte a été produite et si cela a effectivement été fait de manière renouvelable. Pour plus d'informations, consultez notre Rapport de développement durable 2025.

Processus internes

Au sein de notre organisation, nous encourageons la mobilité durable parmi nos propres employés. Aux Pays-Bas et en Belgique, nous proposons des vélos en leasing avec des avantages fiscaux,

Transport durable

En tant qu'entreprise de mobilité, nous ne pouvons pas échapper au transport de véhicules. Cela peut conduire à des « trajets à vide », entraînant des émissions de CO₂ inutiles. Pour les réduire, nous avons mis en place un système de planification innovant qui analyse tous les mouvements de transport. Notre tableau de bord avancé nous aide à anticiper les pics de charge, ce qui nous permet de planifier le transport de manière plus intelligente et plus durable. De plus, nous avons utilisé du biocarburant (HVO100) pour 20 % de notre propre volume de transport aux Pays-Bas, ce qui peut réduire les émissions de CO₂ jusqu'à 90 % par rapport au diesel traditionnel.

Nous continuons à investir dans la mobilité durable et dans des solutions innovantes pour accélérer la transition vers un avenir sans émissions.

Pour plus d'informations, consultez : www.vanmossel.com/fr/a-propos-de-nous/rse



Organisation

One Van Mossel

La forte croissance de Van Mossel en Europe exige bien plus qu'une simple expansion de ses activités. Pour que la mise à l'échelle soit véritablement efficace, il est essentiel que les composants nouveaux et existants soient rapidement et efficacement intégrés dans une organisation cohérente.

Avec « One Van Mossel », nous donnons corps à cette idée. Cette approche vise à connecter nos activités, à standardiser les processus et à tirer parti des économies d'échelle entre les pays et les unités commerciales. Ce faisant, nous veillons à ce que la croissance n'entraîne pas la fragmentation, mais plutôt une influence et une cohérence accrues.

Un principe important est que les méthodes de travail efficaces ne restent pas locales, mais sont activement partagées et appliquées au sein de l'ensemble du groupe. Cette approche nous permet d'intégrer plus rapidement les nouvelles agences et les entreprises acquises et de les aligner immédiatement sur nos normes opérationnelles. Cela raccourcit les délais de mise en œuvre, améliore la qualité et rend notre organisation plus agile.

De plus, une standardisation plus poussée des processus et de la gestion garantit une plus grande transparence et une meilleure information de gestion. Cela nous permet de nous adapter plus rapidement, d'opérer plus efficacement et d'offrir à nos clients et partenaires dans tous les pays une qualité constante.

L'intégration simultanée de différentes unités commerciales exige un équilibre. Lorsque la taille offre des avantages, la possibilité d'une mise en œuvre locale reste essentielle pour s'adapter au mieux aux spécificités du marché. « One Van Mossel » combine donc une direction centrale avec un impact local.

Grâce à cette approche, nous évoluons encore davantage, passant d'un ensemble d'entreprises performantes à une organisation intégrée et évolutive. Cela nous permet de poursuivre durablement notre stratégie de croissance et de renforcer encore notre position de partenaire fiable et professionnel pour les fabricants et autres parties prenantes.





Legal & Compliance

L'internationalisation et l'expansion croissantes de Van Mossel Automotive Group imposent des exigences de plus en plus élevées en matière de gouvernance, de structure juridique et de conformité. Legal & Compliance joue un rôle central à cet égard en garantissant la maîtrise, la transparence et le respect des lois et réglementations dans tous les pays où le groupe est actif.

Le département apporte son soutien à l'organisation sur les questions stratégiques et opérationnelles et veille à la mise en place d'une structure juridique et de gouvernance cohérente, adaptée à la taille et à la complexité du groupe. Ce faisant, une étroite coopération est maintenue avec les différentes organisations nationales afin de garantir le respect des lois et réglementations locales dans le cadre d'une approche de groupe uniforme.

En outre, Legal & Compliance veille au respect des lois et réglementations pertinentes, notamment la législation sur la protection de la vie privée (RGPD), la réglementation anti-blanchiment d'argent et d'autres cadres nationaux et internationaux applicables. Cela jette les bases d'opérations commerciales fiables et durables.

Rétrospective 2025

Procédures judiciaires

Van Mossel Automotive Group reste impliqué dans les poursuites en cours contre les constructeurs automobiles concernant les émissions de diesel et suit de près l'évolution de la situation. L'impact potentiel sur l'organisation est surveillé en permanence dans le cadre de ce processus.

Restructuration et gouvernance

La croissance de l'organisation et son expansion sur de multiples marchés européens nécessitent une structure de groupe claire et efficace. En 2025, de nouvelles mesures ont été prises pour simplifier et renforcer la structure juridique et de gouvernance, notamment en Allemagne, au Royaume-Uni et dans les dépendances de la Couronne britannique.

Ces restructurations améliorent la gestion de l'organisation, renforcent la transparence et garantissent que Van Mossel reste bien positionnée pour une expansion internationale future.

Conformité

En 2025, la structure de conformité sera encore renforcée, avec un accent mis sur la sensibilisation et la conformité dans l'ensemble de l'organisation. Grâce à des formations ciblées et à des directives claires, les employés sont accompagnés pour agir conformément aux lois et réglementations applicables.

De plus, le processus de signalement des fautes (présumées) a été renforcé, permettant ainsi d'identifier et de traiter les risques à un stade précoce.

Cela contribue à une culture organisationnelle d'intégrité et de transparence.

Perspectives 2026/2027

La croissance continue de Van Mossel Automotive Group exige un renforcement constant de sa gouvernance et de sa conformité. Dans les années à venir, l'accent sera mis sur la structuration et la gestion des risques au sein d'une organisation de plus en plus internationale.

Grâce à une collaboration intensive entre les équipes centrales et locales, un travail est mené selon une approche cohérente qui respecte à la fois les lois et réglementations locales et les normes du groupe.

Avec cette approche, le service juridique Legal & Compliance contribue à une base juridique et de gouvernance solide qui soutient la croissance et la professionnalisation futures de l'organisation.

Sensibilisation aux TIC et à la sécurité

Une année d'internationalisation accrue des TIC

Les ambitions de croissance européenne de Van Mossel nécessitent une stratégie informatique internationale, soutenue par une organisation informatique opérant à l'échelle internationale. En 2025, la structure internationale des technologies de l'information aura encore évolué. Par exemple, la nouvelle structure de gouvernance informatique a été déployée plus largement, notamment pour établir une politique informatique à l'échelle du groupe et des investissements informatiques. Par ailleurs, une stratégie d'infrastructure informatique a été mise en place pour l'ensemble du groupe.

La mise en œuvre de la stratégie relative aux centres de données et aux espaces de travail a débuté en 2024. Elle est déployée progressivement dans les pays existants et appliquée directement aux acquisitions (futures). Dans ce contexte d'évolution, il a été décidé d'adapter la structure organisationnelle informatique. La nouvelle organisation informatique internationale se compose d'une équipe informatique centrale du Groupe, complétée par des équipes informatiques dans tous les pays. En 2025, Hugo Pfohe a été racheté et entièrement transféré vers la nouvelle infrastructure du groupe. De plus, l'intégration informatique de Jacksons a commencé. Bien que Nord-Ostsee opère toujours depuis son propre centre de données, elle est entièrement intégrée à la structure informatique de Van Mossel.

Économies d'échelle grâce à la collaboration

La stratégie informatique de Van Mossel est axée sur l'harmonisation internationale des processus clés, les applications à l'échelle du groupe étant mises en place par défaut. La mise en œuvre de ces applications de groupe a débuté l'année précédente et s'est poursuivie en 2025. De plus, la collaboration au sein du groupe s'est intensifiée afin de gérer les systèmes et applications informatiques de manière centralisée, plus efficace et plus rentable. Les processus informatiques ont également été davantage standardisés, et un outil de gestion des services informatiques a été sélectionné, au sein duquel toutes les équipes informatiques travailleront ensemble.

Professionnalisation par l'expansion et le renouvellement

La veille stratégique (BI) reste une question stratégique clé pour Van Mossel. Suite à l'expansion de l'équipe, le service informatique du groupe a encore standardisé ses processus dans le domaine des données (de référence) et du reporting BI pour l'ensemble du groupe au cours des dernières années. Les services de gestion des applications, d'assistance et d'infrastructure se sont également concentrés sur la professionnalisation et la standardisation des méthodes de travail avec, entre autres, la mise en œuvre de Freshdesk pour l'environnement de leasing.

Concentration sur la sécurité et la conformité

L'environnement informatique est le fondement de l'orientation de Van Mossel et doit être bien équilibré entre sa fonction de soutien à l'entreprise et son rôle de limitation des vulnérabilités. Van Mossel a encore amélioré sa sécurité informatique en 2025 pour prévenir la fraude et les cybermenaces. Les travaux de connexion des divisions au centre opérationnel de sécurité et la mise en œuvre de DORA et de NIS2 ont également commencé.

Les audits réalisés en 2025 par différentes parties soulignent notre respect constant de normes de sécurité élevées, avec un score de 100 %. En outre, Van Mossel a pris de nouvelles mesures en vue de l'obtention de la certification ISO27001. La certification devrait être achevée mi-2026. Des campagnes de sensibilisation ont également été menées en 2025 pour informer les employés des risques de sécurité.

Malgré les mesures prises, un incident informatique limité s'est produit cette année-là. Cet incident a été rapidement détecté et résolu de manière adéquate, sans impact durable sur les opérations commerciales ni sur l'intégrité des données. En réponse à cela, les normes de sécurité ont été encore renforcées et des mesures techniques et organisationnelles supplémentaires ont été mises en œuvre. Tous les systèmes critiques ont fait l'objet de tests supplémentaires et approfondis et sont classés comme très sûrs sur la base de ces tests.

2026

Cette année, nous poursuivons nos efforts pour obtenir la certification ISO27001 et finaliser notre stratégie d'infrastructure. Cela concerne notamment les points suivants :

- une intégration informatique complète des organisations précédemment acquises à l'étranger ;
- un accent constant mis sur la sécurité et la stabilité de l'organisation informatique, en tenant compte des évolutions du marché ;
- une concrétisation de la collaboration et des économies d'échelle au sein du groupe dans le domaine des technologies de l'information ;
- une poursuite du déploiement des applications collectives (telles que Hubspot, Datalake, Carwise, SAM, LEF, Service Desk) et de l'internationalisation de l'organisation informatique.

Ces projets sont conformes aux objectifs stratégiques plus larges de Van Mossel et soulignent notre engagement à fournir un environnement informatique stable, sûr et efficace tout en soutenant notre croissance internationale.



Finances

Finance, Treasury, Tax & Control dirigent les processus administratifs et financiers au sein de Van Mossel Automotive Group et sont responsables devant les parties prenantes. Cela englobe les tâches et responsabilités suivantes :

- Fournir en temps utile des informations précises (de pilotage) aux parties prenantes internes et externes, telles que les actionnaires, les banques, les auditeurs, les autorités fiscales et les régulateurs. Il s'agit à la fois de la divulgation active d'informations et du respect des obligations de rapportage (par exemple, les comptes annuels et les conventions).
- • Budgétisation, suivi et analyse des chiffres dans les rapports de gestion, entre autres, permettant des conseils sollicités et non sollicités à tous les niveaux de l'organisation.
- • Assurer le traitement précis et en temps voulu des diverses transactions financières et gérer et planifier les liquidités.
- • Assurer le contrôle de l'organisation administrative et la surveiller par le biais de contrôles internes, ainsi que le respect de la législation (fiscale), des lignes directrices et des codes de conduite applicables.

En 2025, l'expansion de divers financements a eu lieu à la fois en raison de la croissance autonome et des acquisitions. L'outil de consolidation Tagetik a été déployé lors des acquisitions, ce qui permet d'établir des rapports mensuels (la plupart du temps à l'aide d'interfaces automatisées) qui, entre autres, donnent une meilleure idée du fonds de roulement local. Dans le domaine fiscal, le système de prix de transfert a été développé et la professionnalisation s'est poursuivie autour du pilier 2 et d'autres lois fiscales. La structure juridique a également été simplifiée en collaboration avec le service Legal & Compliance. En 2026, nous optimiserons encore les rapports pour nos acquisitions les plus récentes et continuerons à travailler sur le contrôle fiscal, notamment en étendant la convention de contrôle horizontal aux Pays-Bas.

Opérations

En 2025, Van Mossel a franchi de nouvelles étapes au sein des Opérations en vue de la professionnalisation et de l'internationalisation de l'organisation. La combinaison d'un contrôle centralisé et d'une exécution locale en constitue la base. Cette approche permet de réaliser des économies d'échelle, d'harmoniser les processus et de répondre simultanément aux conditions du marché local.

L'accent a été mis sur l'amélioration de l'efficacité opérationnelle, la poursuite de la numérisation, la durabilité et la garantie d'une expérience client et employé homogène dans tous les pays. Ce faisant, les opérations jouent un rôle clé pour rendre l'organisation évolutive et soutenir sa croissance future.

Immobilier, organisation des installations et sécurité

En 2025, de nouvelles mesures ont été prises pour centraliser et professionnaliser les activités liées à l'immobilier et aux installations. La coordination et la normalisation centralisées permettent un meilleur contrôle des coûts, de la qualité et des risques au sein de l'organisation internationale.

La stratégie immobilière est axée sur le développement et la modernisation des sites afin de répondre aux exigences des fabricants et aux attentes des clients et des employés. Dans plusieurs pays, des investissements ont été réalisés dans la rénovation des showrooms, des ateliers et des agences de carrosserie, en mettant l'accent sur l'expérience de marque, la durabilité et une apparence uniforme.

Dans le même temps, l'organisation des installations a été davantage numérisée et standardisée, ce qui a permis d'améliorer l'efficacité des processus et leur gestion. Cela contribue à un environnement de travail sûr et bien entretenu, avec une attention particulière portée à l'inspection, à la maintenance et à la gestion des risques.

Dans le domaine de la santé, de la sécurité et de l'environnement, l'attention a été davantage renforcée, en partie en raison de l'augmentation des lois et réglementations. Grâce à un meilleur enregistrement, un meilleur suivi et une meilleure coopération entre les services, les risques sont identifiés plus rapidement et gérés plus efficacement. Le nombre d'incidents et d'accidents a considérablement diminué en 2025, contribuant ainsi à un environnement de travail sûr et responsable.

Logistique

Dans le secteur de la logistique, l'accent a été mis en 2025 sur l'optimisation, la durabilité et l'intensification des opérations. Grâce à une refonte des processus de planification et à une automatisation accrue, l'efficacité des transports s'est considérablement améliorée.

La proportion de trajets programmés automatiquement a augmenté de manière significative, ce qui a permis une meilleure utilisation des capacités et une réduction des coûts

opérationnels. Dans le même temps, l'utilisation de la flotte propre de l'entreprise a été encore étendue, ce qui a permis un meilleur contrôle de la qualité, de la planification et des coûts. De plus, des mesures ciblées ont été prises pour réduire les déplacements, ce qui a permis de réaliser des économies et de diminuer l'impact environnemental. Une autre mesure a également été prise pour rendre la flotte plus durable grâce à l'utilisation de carburants alternatifs.

Achats

D'ici 2025, la fonction Achats sera devenue une fonction centrale et axée sur les données au sein de l'organisation. Le regroupement des volumes d'achat et l'harmonisation des structures des fournisseurs entre les pays permettent de réaliser des économies d'échelle et de maîtriser les coûts.

Le développement accru des systèmes d'information de gestion centralisés permet de mieux comprendre les dépenses, les fournisseurs et les contrats. Cela permet une prise de décision plus ciblée, des processus d'achat plus efficaces et une réduction des risques opérationnels.

Grâce à des contrats européens et à des choix stratégiques de fournisseurs, la direction se concentre non seulement sur les coûts, mais aussi sur la qualité, la sécurité d'approvisionnement et la durabilité. Dans les années à venir, l'accent sera mis sur une centralisation et une professionnalisation accrues, notamment sur les grands marchés internationaux.

Ressources humaines et développement

La croissance continue de Van Mossel nécessite des employés bien formés et disponibles. En 2025, des investissements continus ont donc été réalisés dans la formation et le développement, notamment par le biais de la Van Mossel Academy.

L'Académie propose un large éventail de formations et de programmes, destinés au développement professionnel et personnel. Grâce à ces initiatives, les employés sont soutenus dans leurs fonctions et préparés à la complexité croissante au sein de l'organisation.

Le déploiement international des programmes de formation contribue à une méthode de travail et à un niveau de qualité plus uniformes au sein du groupe. Dans le même temps, des efforts sont déployés pour attirer et retenir les talents, une condition essentielle sur un marché du travail tendu.

En résumé

Les opérations jouent un rôle crucial dans la réalisation d'économies d'échelle et le soutien à la croissance internationale de Van Mossel Automotive Group. La poursuite de la standardisation, de la numérisation et de la professionnalisation permet de créer une organisation efficace, gérable et pérenne.

Marketing

Chez Van Mossel, la relation client est essentielle au développement futur de l'entreprise. Dans un marché de plus en plus numérique, transparent et concurrentiel, la capacité à fidéliser durablement les clients est cruciale pour réussir. Le marketing joue un rôle clé à cet égard en reliant la marque, les données et les canaux en une approche client cohérente.

La force de Van Mossel réside dans la combinaison d'une large gamme de services avec une approche intégrée et axée sur les données. En accompagnant les clients tout au long du cycle de vie de la mobilité, de l'achat et du leasing à l'entretien, aux travaux de carrosserie et aux services complémentaires, nous établissons une relation à long terme centrée sur la pertinence et la facilité d'utilisation.

L'une des principales priorités est de créer une marque et une expérience client uniques et cohérentes dans tous les pays et sur tous les canaux. En intégrant les acquisitions à l'architecture de marque et à la méthode de travail de Van Mossel, une proposition reconnaissable et évolutive est créée pour les clients et les fabricants.

Numerisation et données

La numérisation constitue la base d'une croissance et d'un développement accrus dans la relation client. L'environnement en ligne se développe de plus en plus comme la plateforme centrale où se rejoignent l'orientation, l'achat et le service.

En 2025, des progrès significatifs auront été réalisés en matière de standardisation et de développement des plateformes et processus numériques. Presque tous les sites web nationaux ont été migrés vers une plateforme centrale, ce qui a permis de jeter les bases d'une plus grande évolutivité et d'une plus grande cohérence dans l'approche numérique des clients.

L'intégration accrue des systèmes et des données clients crée une image de plus en plus complète du client. Cela permet une communication plus ciblée et un suivi plus efficace, et garantit une meilleure adéquation des activités de marketing et de vente.

En outre, le lead process a été davantage harmonisé, ce qui a permis d'améliorer encore la conversion et le suivi. Un contrôle centralisé et des méthodes de travail uniformes permettent une gestion des performances toujours meilleure au niveau du groupe.

Relation client et conversion

Le marketing contribue de manière de plus en plus significative au renforcement des capacités commerciales de l'organisation. Grâce au déploiement structuré des campagnes et à l'optimisation continue du parcours client numérique, une croissance supplémentaire a été réalisée en 2025, tant au niveau du trafic du site web que du volume de prospects.

Dans le même temps, l'efficacité des activités marketing s'est améliorée, notamment grâce à une réduction du coût par prospect et à un meilleur alignement entre le marketing et les ventes dans le suivi des prospects.

L'accent n'est pas seulement mis sur le volume, mais aussi, et de façon tout aussi importante, sur la qualité de la relation client. Grâce à un suivi amélioré, une communication constante et une attention accrue portée à la satisfaction client, non seulement le taux de conversion augmente, mais la fidélité des clients est également renforcée.

La réputation en ligne et les commentaires des clients jouent un rôle important à cet égard. En 2025, des scores d'évaluation élevés et stables ont été atteints, avec une moyenne de 4,3 sur Google et de 4,4 sur Trustpilot. Ces commentaires sont activement utilisés pour améliorer en permanence les processus et les services.

Perspectives 2026

Dans la période à venir, l'accent sera mis sur le renforcement de l'approche marketing internationale et la réalisation d'économies d'échelle entre les pays et les unités commerciales. La numérisation et les données demeurent des piliers centraux à cet égard.

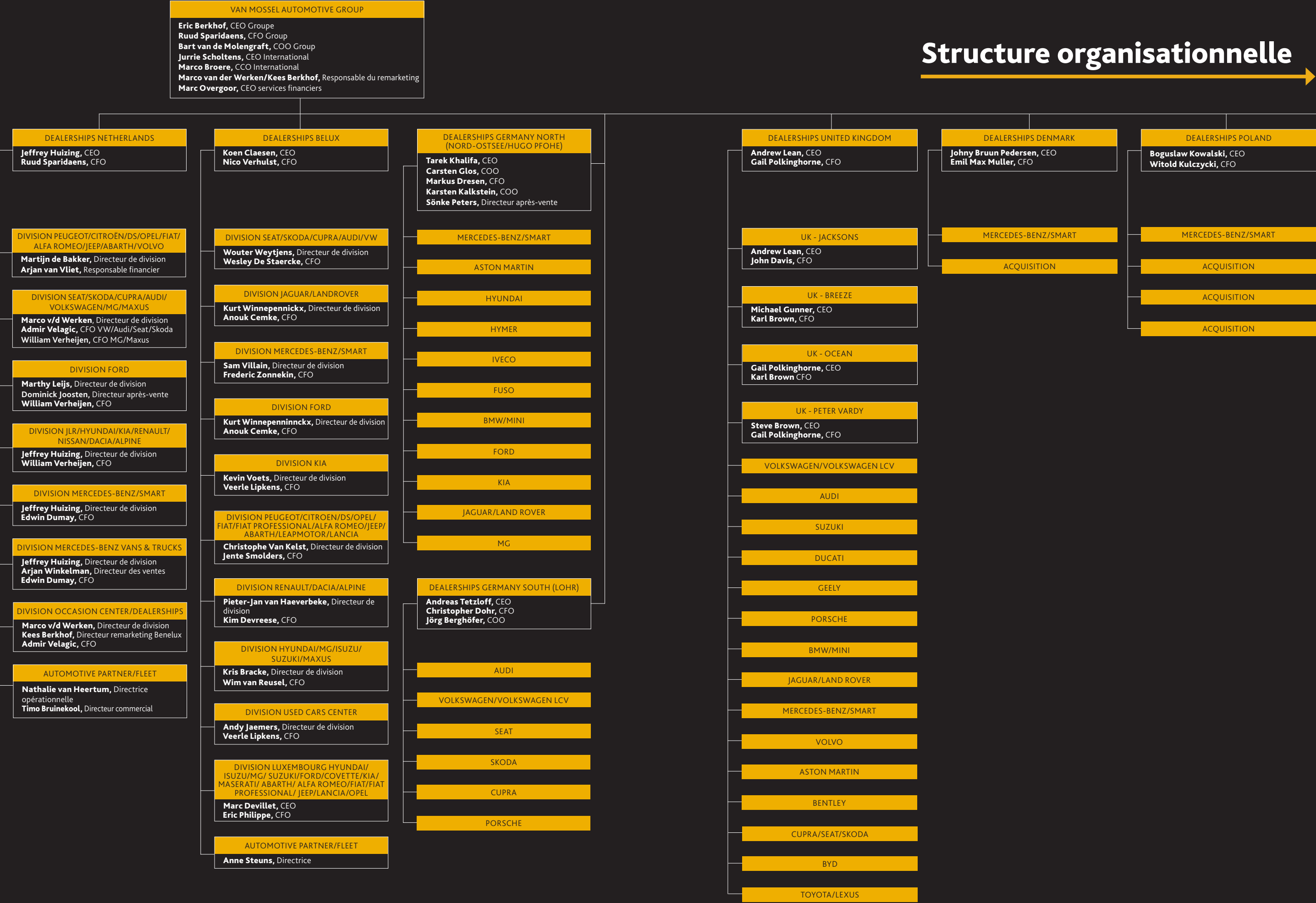
Le développement ultérieur de la plateforme en ligne et de l'infrastructure de données sous-jacente doit aboutir à une approche client encore plus efficace et efficace. L'objectif ici est de poursuivre la standardisation des processus, afin que le marketing, les ventes et le service soient parfaitement alignés.

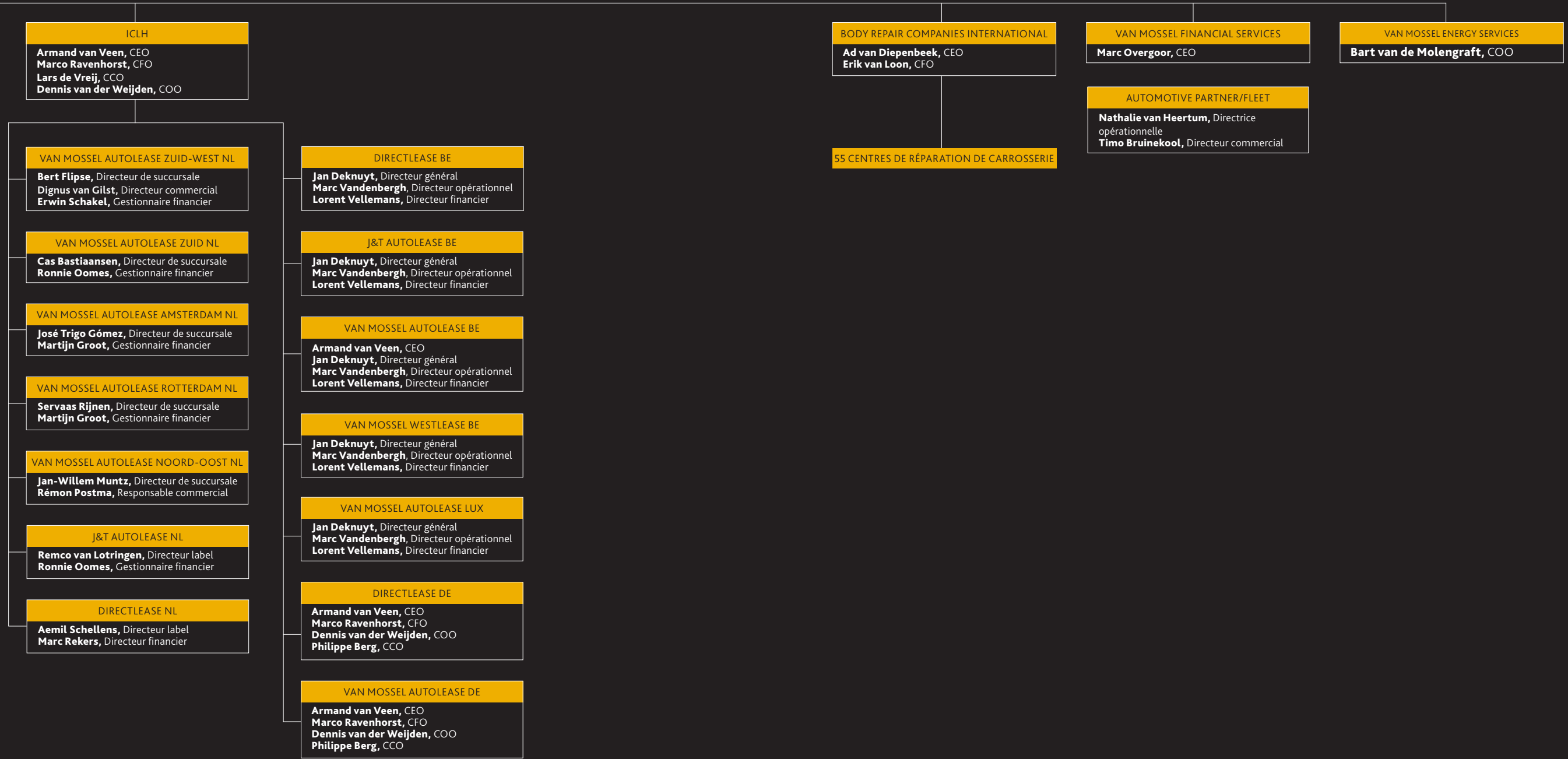
En outre, l'accent reste mis sur le renforcement de la satisfaction client et de la réputation, notamment par l'amélioration continue de l'interaction et du suivi client, dans le but d'une augmentation structurelle des scores d'évaluation.

Grâce à ces développements, Van Mossel continue de se développer pour devenir un partenaire de mobilité intégré, axé sur les données, avec une relation client solide et cohérente sur tous les marchés où l'entreprise est présente.



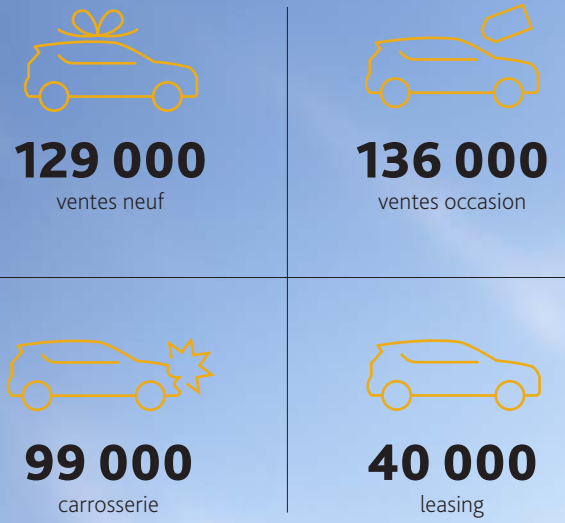
Structure organisationnelle





Chiffres

Transactions



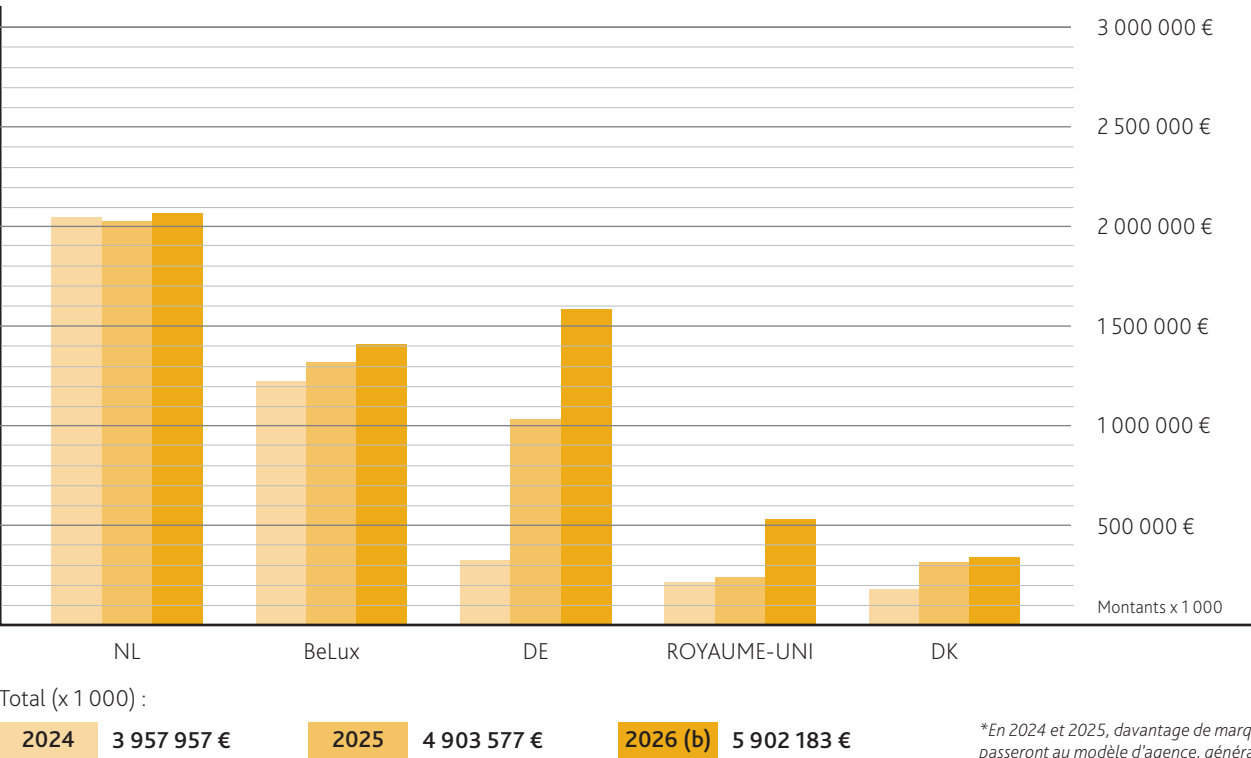
Flotte de leasing 133 000

Employés



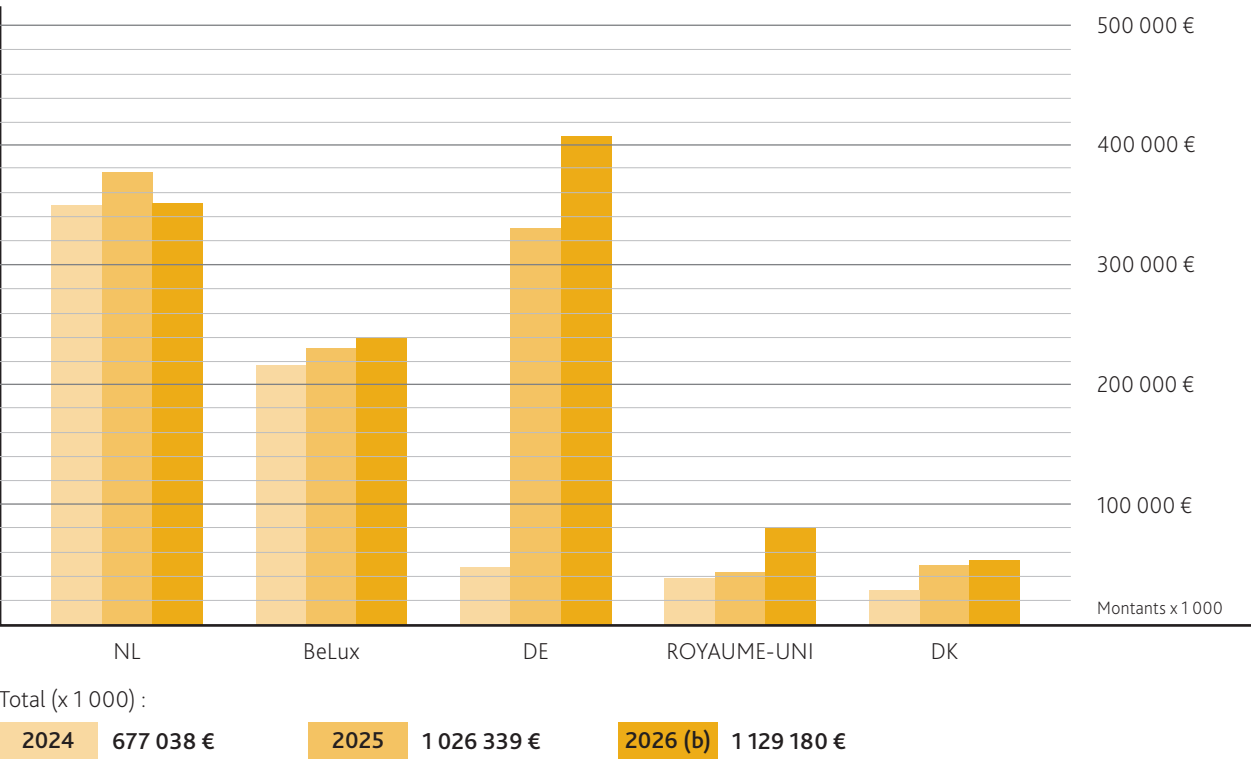
Chiffres clés

Van Mossel Entreprises automobiles*
Évolution du chiffre d'affaires des ventes de voitures (y compris les acquisitions 2026 annualisées)



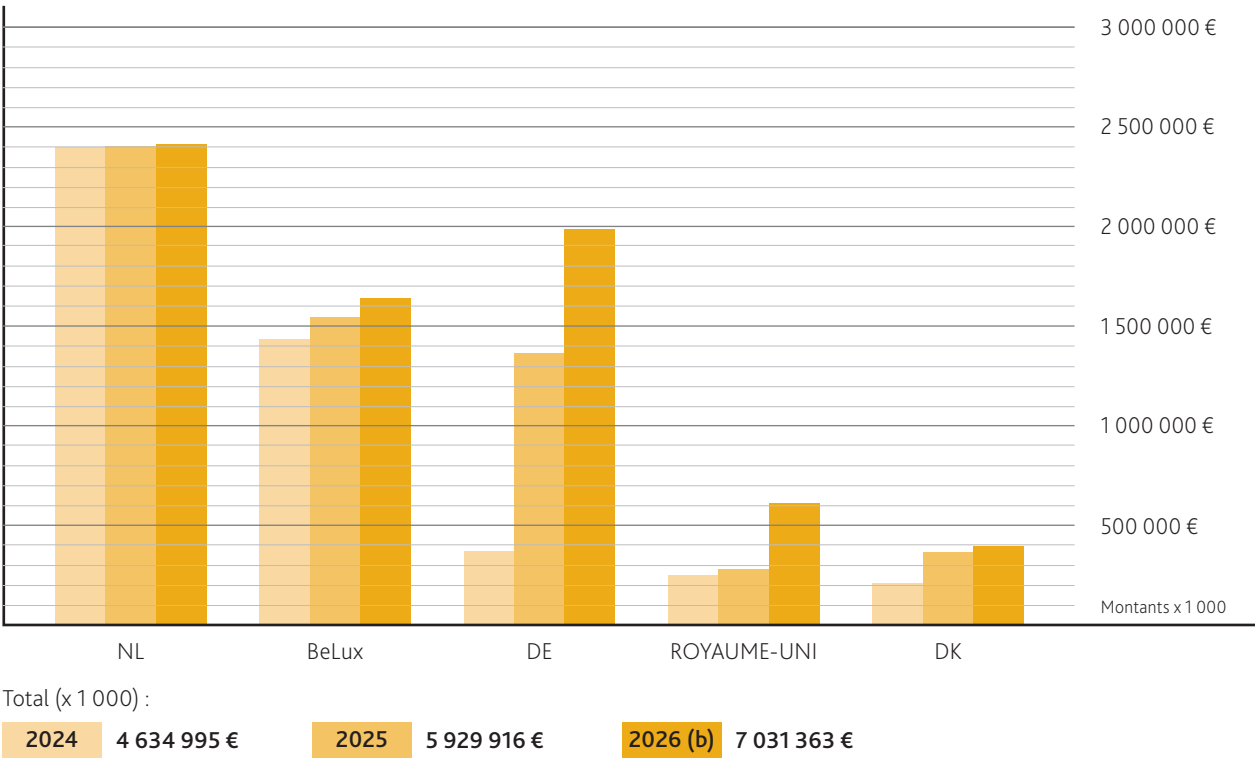
*En 2024 et 2025, davantage de marques passeront au modèle d'agence, générant une baisse du chiffre d'affaires.

Van Mossel Entreprises automobiles
Évolution du chiffre d'affaires après-vente (y compris les acquisitions 2026 annualisées)



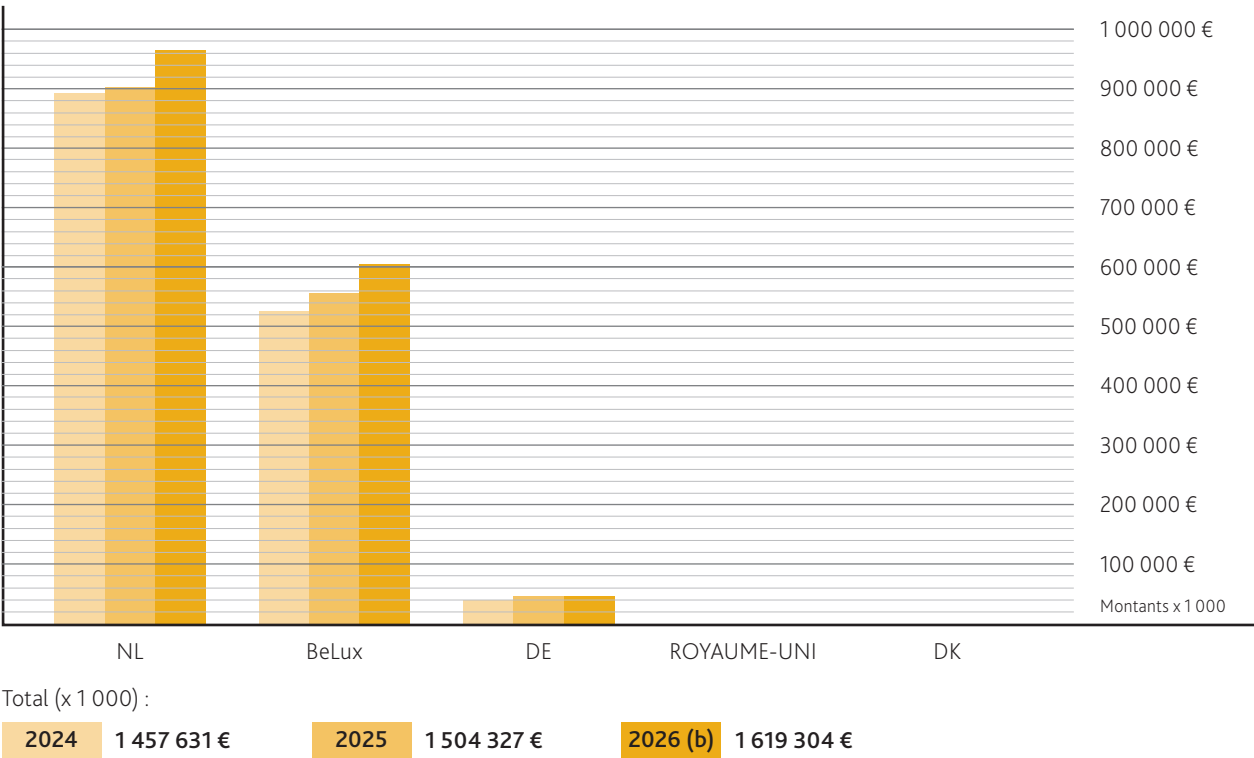
Van Mossel Entreprises automobiles

Évolution du chiffre d'affaires total (y compris des acquisitions 2026 annualisées)



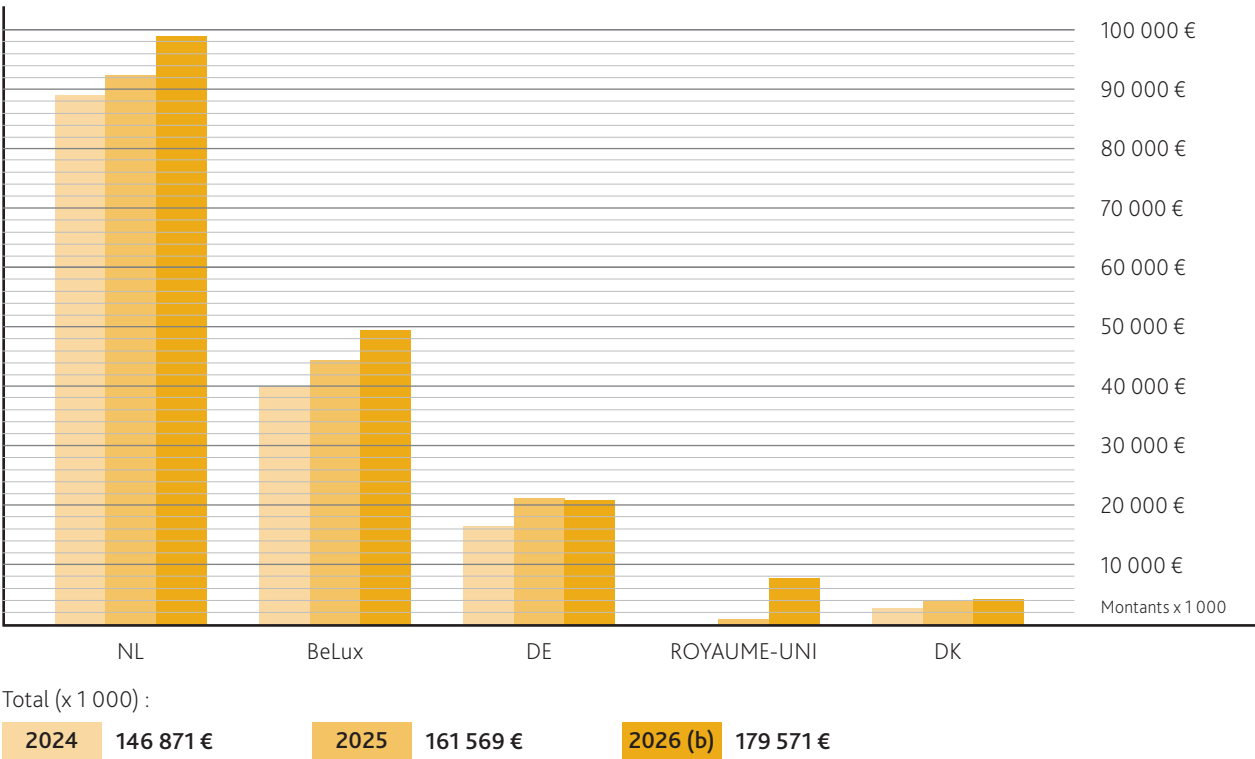
Van Mossel Sociétés de leasing

Évolution du chiffre d'affaires total (y compris des acquisitions 2026 annualisées)



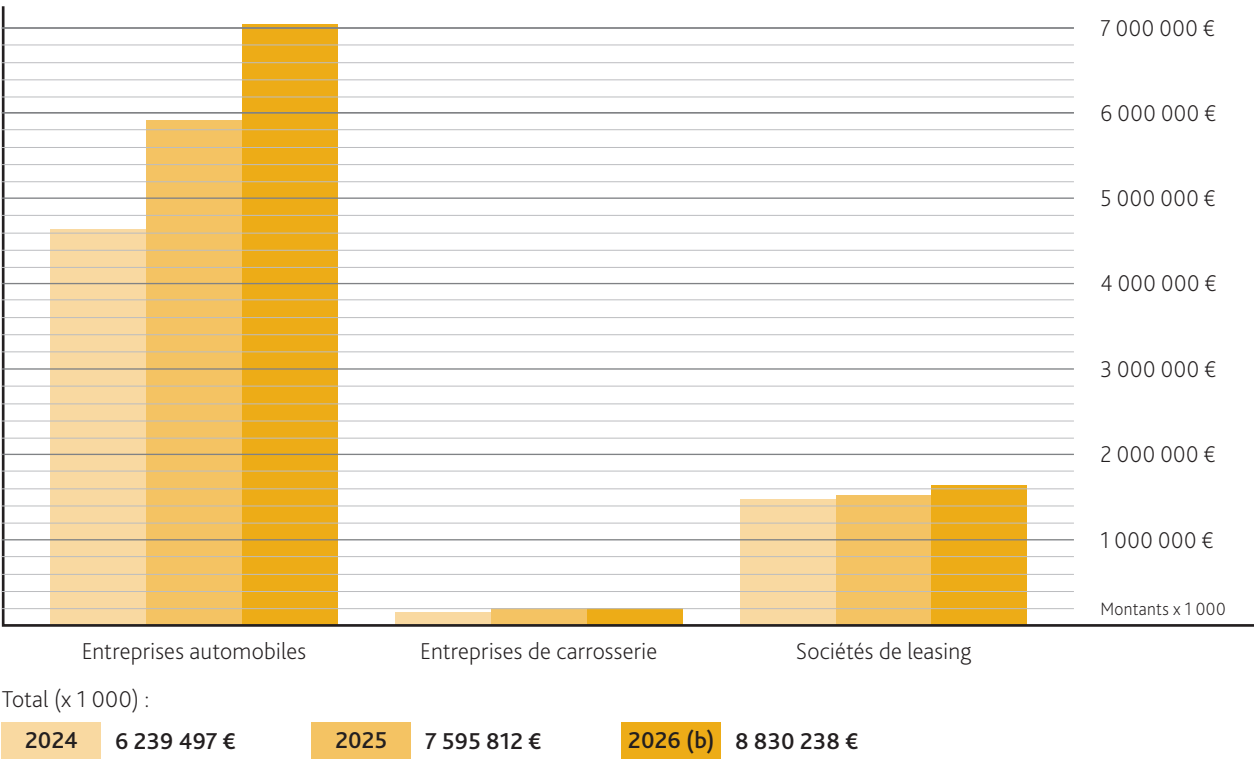
Van Mossel Entreprises de carrosserie

Évolution du chiffre d'affaires total (y compris des acquisitions 2026 annualisées)



Van Mossel Automotive Group

Évolution du chiffre d'affaires total (y compris des acquisitions 2026 annualisées)



Soldes

Bilan Van Mossel Entreprises de vente au détail					
(x 1 000 €)	2025	2024		2025	2024
Goodwill	129 390	106 713	Fonds propres	394 097	340 067
Immobilisations corporelles	488 700	242 680	Provisions	23 909	8 543
Immobilisations financières	27 393	16 766	Dettes à long terme	469 019	294 566
Stocks	935 747	651 622			
Débiteurs et autres créances	470 978	335.680	Créanciers et autres dettes	1 174 140	736 670
Liquidités	8 958	26 384			
Total des actifs	2 061 165	1 379 846	Total des passifs	2 061 165	1 379 846

Bilan Van Mossel Sociétés de leasing					
(x 1 000 €)	2025	2024		2025	2024
Goodwill	6 896	9 853	Fonds propres	417 352	389 526
Immobilisations corporelles / flotte de leasing	2 831 397	2 620 353	Provisions	19 164	23 859
Immobilisations financières	41 657	49 023	Dettes à long terme	2 419 321	2 219 538
Stocks	47 819	28 367			
Débiteurs et autres créances	126 813	109 396	Créanciers et autres dettes	198 985	184 157
Liquidités	240	87			
Total des actifs	3 054 822	2 817 079	Total des passifs	3 054 822	2 817 079

Compte de résultat

Compte de résultat Van Mossel Automotive Group		
(x 1 000 €)	2025	2024
Chiffre d'affaires	7 595 812	6 239 497
Coût des ventes	6 582 946	5 453 112
Résultat brut des ventes	1 012 866	786 385
Coûts d'exploitation	783 026	576 410
Ebitda	229 840	209 975
Autres amortissements	30 014	23 120
Ebit	199 826	186 855
Produits et charges financiers	55 240	57 091
Résultat avant participations	144 587	129 763
Résultats des participations	1 464	12 959
Résultat d'exploitation incluant les participations avant amortissement du goodwill et impôt sur les sociétés	146 050	142 722

Notes sur les chiffres

Les chiffres du rapport annuel se basent sur les comptes annuels statutaires approuvés par EY, qui ont été déposés auprès de la Chambre de commerce et sont également disponibles pour consultation dans nos bureaux. Contrairement à la structure statutaire et juridique de l'organisation, nous avons classé nos bilans par activité à des fins de présentation : Vente de détail (englobant entreprise automobile et carrosserie) et leasing.

Entreprises de vente au détail

À la fin de 2025, le total du bilan de Van Mossel Entreprises automobiles a augmenté et a atteint 2 061 millions d'euros (2024 : 1 380 millions d'euros). Cette augmentation est due à la poursuite de la croissance, tant autonome que par le biais d'acquisitions. Les acquisitions ont principalement eu lieu chez Van Mossel International, à travers les rachats de Nord-Ostsee Automobile et de LöhrGruppe (Allemagne), Breeze & Océan (Royaume-Uni). Les capitaux propres ont augmenté de 54 millions d'euros.

Sociétés de leasing

Les Sociétés de leasing Van Mossel, réunies au sein d'International Car Lease Holding, présentent un total de bilan élevé en raison de la capitalisation du parc de véhicules en leasing. La croissance du parc automobile s'est élevée à 211 millions d'euros (8 %), ce qui est nettement supérieur à la moyenne du marché, grâce à l'afflux de nouveaux contrats et à un prix moyen des véhicules plus élevé (notamment en raison de véhicules électriques plus chers). Le total du bilan s'élève à

3 054 millions d'euros (2024 : 2 817 millions d'euros). Les fonds propres ont augmenté et ont atteint 417 millions d'euros (2024 : 390 millions d'euros), ce qui maintient la solvabilité à un niveau satisfaisant de 14 %.

Chiffre d'affaires et résultat

Le chiffre d'affaires du groupe a augmenté de 22 % et atteint 7 595 millions d'euros. L'EBITDA a augmenté et atteint 230 millions d'euros (2024 : 210 millions d'euros). Le résultat, y compris les participations pour dépréciation du goodwill et les impôts, a légèrement augmenté et atteint 146 millions d'euros en 2025 (2024 : 143 millions d'euros).

Perspectives

Jusqu'au premier trimestre inclus, le chiffre d'affaires et les résultats sont supérieurs au budget. Notre concentration sur l'excellence opérationnelle et le développement continu de services qui favorisent la fidélisation de la clientèle et la vente croisée permet de réduire les fluctuations et la dépendance. L'amélioration du fonds de roulement devrait se traduire par une diminution des charges d'intérêt. En 2026, nous prévoyons de développer davantage la coopération au sein du Groupe, y compris sur le marché international des véhicules d'occasion, par le déploiement de notre concept de travaux de carrosserie et la poursuite du développement du leasing opérationnel en dehors du Benelux. Grâce à nos récentes acquisitions au Royaume-Uni et en Pologne, nous continuerons à optimiser nos activités dans ces pays également, grâce à notre modèle de synergie performant.



Développements

Entreprises automobiles

Les activités du concessionnaire néerlandais, ainsi que celles en Belgique et au Luxembourg, constituent un pilier important du cœur commercial de Van Mossel Automotive Group et jouent un rôle central dans la construction et le maintien des relations avec la clientèle. Dans un marché difficile, Van Mossel a réalisé des performances stables en 2025 et a surperformé le marché dans de nombreux domaines.

Développement commercial

En 2025, la croissance s'est poursuivie tant pour les véhicules neufs que pour les véhicules d'occasion, le segment des voitures d'occasion affichant une croissance particulièrement forte. En outre, des mesures importantes ont été prises pour exploiter l'échelle internationale, notamment par le lancement réussi de la vente transfrontalière de voitures de leasing neuves. D'autres mesures ont également été prises en matière de centralisation et de gestion des données des activités liées aux voitures d'occasion, ce qui permet d'organiser de manière toujours plus efficace la gestion des stocks, les évaluations et les ventes transfrontalières.

Le portefeuille de marques a été encore renforcé par l'ajout de Volvo, Polestar et Maserati, ce qui a permis d'étendre davantage la position de l'entreprise dans les segments volume et premium. Au sein des opérations luxembourgeoises, des mesures supplémentaires ont également été prises concernant l'intégration des marques haut de gamme et le développement accru des activités multimarques.

Amélioration opérationnelle

Outre la croissance commerciale, l'accent était mis explicitement en 2025 sur l'amélioration des performances opérationnelles.

Grâce à une optimisation plus poussée de la position des stocks et à une approche intégrée du fonds de roulement, en étroite collaboration avec les activités de leasing, l'efficacité au sein de l'organisation a été encore accrue.

Des améliorations claires ont également été réalisées au sein du service après-vente. Grâce à une gestion ciblée des rendements et des processus, la rentabilité de ce segment a encore progressé, malgré un contexte de marché difficile.

Organisation et client

La professionnalisation accrue de l'organisation s'est concrétisée en 2025 par une structure organisationnelle ajustée et le renforcement de l'équipe de direction avec des professionnels expérimentés du secteur.

De plus, des investissements soutenus ont été réalisés pour la satisfaction client et la réputation en ligne. Le déploiement complet d'une approche structurée en matière d'avis et de commentaires clients contribue à une amélioration constante et mesurable de l'expérience client.

Perspectives 2026

En 2026, l'accent sera mis sur le renforcement de la satisfaction client, l'augmentation de l'efficacité opérationnelle et la réalisation d'une croissance commerciale accrue par agence. Les principaux axes de travail restent l'amélioration continue des performances opérationnelles, la réduction des délais de livraison et le renforcement des capacités commerciales de l'organisation.

Leasing

Les activités de leasing de Van Mossel constituent un pilier essentiel de son modèle économique et contribuent de plus en plus à des revenus stables et récurrents ainsi qu'à des relations clients à long terme. En intégrant le leasing avec la vente au détail, le service après-vente et la carrosserie, on crée un modèle efficace et évolutif dans lequel les clients sont servis tout au long du cycle de vie.

Développements 2025

En 2025, les activités de leasing ont connu une nouvelle croissance, tant aux Pays-Bas qu'à l'international. La flotte totale a atteint plus de 133 050 contrats, avec une forte croissance sur de nombreux marchés. En Allemagne notamment, l'expansion a été substantielle après la première année complète d'exploitation, tandis que le nombre de contrats et de commandes a également continué d'augmenter au Benelux, où la flotte compte désormais plus de 50 000 contrats.

Les performances commerciales sont restées à un niveau élevé et stable, avec un volume de commandes annuel de plus de 37 000 véhicules. Dans le même temps, les activités de leasing se sont encore développées, notamment grâce à la croissance du leasing

de voitures d'occasion et de vélos, avec plus de 2 600 contrats de leasing de vélos actifs actuellement aux Pays-Bas.

Synergie et intégration

Une caractéristique importante des activités de leasing est leur forte intégration avec les autres composantes de Van Mossel. Une grande partie des livraisons, des activités de maintenance et de carrosserie sont effectuées au sein de notre propre réseau. Cela permet d'obtenir une efficacité accrue, un meilleur contrôle des coûts et une qualité de service constante.

Cette intégration est gérée de plus en plus activement, les activités de leasing et le réseau de concessionnaires et de carrosserie s'alignant toujours plus étroitement.

En outre, des mesures supplémentaires ont été prises en matière d'harmonisation et de centralisation des processus, dans le but de rendre l'organisation plus évolutive et plus efficace. Cette approche permet une meilleure gestion des performances et de la satisfaction client au niveau du groupe.



Clients grands comptes et flottes (VMAP)

Dans le cadre des activités de leasing, Van Mossel Automotive Partner (VMAP) joue un rôle important dans le service aux grandes entreprises clientes. En combinant une gestion centralisée et une expertise locale, une approche intégrée est proposée aux clients multimarques et aux gestionnaires de flottes.

En 2025, de nouveaux investissements ont été réalisés dans la professionnalisation de ces services, notamment par l'approfondissement de la connaissance client, le renforcement de l'organisation commerciale et la poursuite de la numérisation des processus. Par ailleurs, la centralisation des livraisons au siège social a été mise en place, ce qui améliore encore l'expérience client et la cohérence de l'exécution.

Qualité et position sur le marché

La qualité du service a été reconfirmée en 2025 par une accréditation externe. Van Mossel Autolease a été nommée meilleure société de leasing de l'année et a également reçu un prix de l'innovation dans le secteur. Des résultats solides ont également été obtenus dans le segment du leasing privé, avec

des positions élevées dans les comparaisons de marché. Ces distinctions soulignent le professionnalisme des activités de leasing et la position de Van Mossel en tant qu'acteur majeur du marché.

Perspectives 2026

Dans la période à venir, l'accent sera mis sur la poursuite de la croissance et de l'internationalisation des activités de leasing. L'objectif est de renforcer la position sur les marchés existants, de s'étendre à de nouveaux pays et de développer davantage les solutions de leasing internationales.

En outre, l'accent est toujours mis sur l'amélioration et l'harmonisation des processus, le renforcement de la puissance commerciale et l'élargissement de la gamme de produits, notamment dans le domaine des solutions de mobilité flexibles. Grâce à ces évolutions, les activités de leasing restent un moteur important de croissance et de création de valeur au sein de Van Mossel Automotive Group.

Carrosserie

Les activités de carrosserie de Van Mossel constituent une part importante de son modèle commercial intégré et contribuent à des flux de revenus stables et à des relations clients à long terme. En effectuant les travaux de carrosserie en interne, Van Mossel garde le contrôle sur la qualité, les délais d'exécution et l'expérience client.

Développements 2025

En 2025, de bons résultats ont été obtenus dans les activités de carrosserie, notamment grâce à une attention particulière portée à la rentabilité et à l'efficacité. En optimisant le ratio entre les revenus et les coûts de main-d'œuvre, la rentabilité s'est encore améliorée, malgré un contexte de marché difficile.

De plus, une étape importante a été franchie dans la poursuite de la normalisation des processus. Le développement et la mise en œuvre d'une méthode de travail uniforme garantissent une plus grande cohérence dans l'exécution, une meilleure gestion et une organisation plus efficace.

Cette évolution a également permis d'améliorer les performances opérationnelles, notamment en raccourcissant les délais de livraison et en réduisant les coûts de transport des pièces de rechange.

Des mesures ont également été prises au niveau des bâtiments. Aux Pays-Bas et en Belgique, plusieurs concessions ont été modernisées et répondent aux normes Van Mossel, contribuant ainsi à un environnement de travail professionnel et à une image cohérente auprès des clients.

Perspectives 2026

Dans la période à venir, l'accent sera mis sur l'optimisation des processus et l'exploitation des opportunités de croissance dans le domaine de la carrosserie. L'objectif est d'accroître l'efficacité opérationnelle et de continuer d'améliorer l'utilisation des capacités et les délais d'exécution.

Par ailleurs, l'attention reste portée sur le renforcement de l'organisation, notamment par le développement et la stabilisation des équipes de direction dans les différents pays. Cela contribue à une gestion plus autonome et évolutive des activités.

L'innovation fait également l'objet d'une attention particulière, dans le but de maintenir la position actuelle sur le marché et, si possible, de la renforcer.

Car Solutions

Van Mossel Car Solutions se spécialise dans la modification, l'équipement et la personnalisation de véhicules utilitaires. Cette division constitue ainsi un complément important aux activités des concessionnaires, en aidant les clients à rendre leurs véhicules pleinement opérationnels pour une utilisation quotidienne.

Développements 2025

En 2025, la part de Car Solutions au sein du groupe aura encore augmenté, notamment grâce à une collaboration plus intensive avec les concessionnaires de véhicules utilitaires aux Pays-Bas et en Belgique. Cette intégration élargit l'offre de services et crée davantage de valeur ajoutée par véhicule livré.

Ces activités se caractérisent par une combinaison d'échelle et de personnalisation. En 2025, plus de 2 000 véhicules ont été équipés d'un lettrage aux couleurs de l'entreprise et divers projets ont été réalisés dans le domaine de l'aménagement, de

la carrosserie et de la personnalisation des véhicules pour les clients professionnels. De plus, la position de spécialiste a été encore renforcée, notamment par le maintien des accréditations et des certifications dans le domaine.

Perspectives 2026

Dans la période à venir, l'accent sera mis sur l'augmentation de la part de Car Solutions au sein du groupe et le renforcement de la coopération avec les concessionnaires (de véhicules utilitaires) dans plusieurs pays.

De plus, des efforts sont déployés pour professionnaliser davantage l'organisation, notamment en augmentant les capacités d'assemblage, en développant l'expertise technique et en numérisant les processus, par exemple en proposant des devis et des options de commande en ligne.

Services généraux

Les services globaux de Van Mossel Automotive Group renforcent le modèle de mobilité intégrée en offrant des services supplémentaires en matière de financement, d'assurance et d'énergie. Ces activités contribuent à une meilleure fidélisation de la clientèle, à une valeur ajoutée par client et à un élargissement de l'offre de services au sein du groupe.

Van Mossel Financial Services

Van Mossel Financial Services (VMFS) accompagne ses clients avec des solutions de financement et d'assurance, intégrées à l'offre de services globale du groupe. En liant étroitement ces services aux activités de concession et de leasing, nous créons une approche efficace et orientée client, où la rapidité et la facilité d'utilisation sont au cœur de nos préoccupations.

Développements 2025

En 2025, des progrès significatifs ont été réalisés en matière d'intégration et d'internationalisation des activités. Grâce à la mise en œuvre d'une stratégie CRM centralisée et à l'intégration de systèmes dans plusieurs pays, les bases d'une prestation de services plus uniforme et évolutive ont été posées.

De plus, la gamme de services a été encore élargie, notamment grâce à l'introduction de l'assurance automobile Van Mossel au Danemark et à l'expansion du réseau de partenaires d'assurance en Belgique. Cela renforce encore le principe du « guichet unique ».

L'utilisation de solutions innovantes dans le processus de financement est un développement important. Grâce à l'application de la technologie de l'open banking, le délai d'octroi des crédits à la consommation aux Pays-Bas a été considérablement réduit : de quelques jours ouvrables à une moyenne d'environ 12 minutes. Cela contribue directement à une meilleure expérience client et à un taux de conversion plus élevé.

La satisfaction des clients est restée à un niveau élevé, avec une note moyenne de 4,8, ce qui souligne la qualité du service.

Perspectives 2026

Dans la période à venir, l'accent sera mis sur la poursuite du déploiement international et la normalisation des services. L'accent est mis ici sur le renforcement de la coopération entre les pays, l'intégration accrue des systèmes et l'élargissement de la gamme de services.

Ces évolutions renforcent encore le rôle des services financiers au sein du groupe, dans le but de servir les clients encore mieux et plus efficacement tout au long de leur parcours.

Van Mossel Energie

Van Mossel Energie se concentre sur les solutions de recharge et la fourniture d'énergie pour la mobilité électrique, constituant ainsi une part importante de la pérennité de son offre de services.

Développements 2025

Après la phase de préparation des années précédentes, l'année 2025 a été marquée par une professionnalisation et un positionnement accrus. Nos propres solutions de recharge se sont imposées sur le marché, notamment grâce à la combinaison de leur qualité, de leur facilité d'utilisation et de leurs longues périodes de garantie.

Ce service vise explicitement à faciliter la recharge à domicile pour les clients professionnels et particuliers. Outre sa facilité d'utilisation, cela offre également un avantage financier, car les coûts de recharge peuvent être réglés efficacement.

Une évolution importante est l'utilisation de ce que l'on appelle des certificats d'énergie (ERE), qui peuvent réduire les coûts de recharge électrique pour les clients. Cela peut se traduire par une économie d'environ 0,10 € par kWh, ce qui représente en moyenne environ 500 € par borne de recharge.

Par ailleurs, des mesures supplémentaires ont été prises dans le développement du parcours client numérique et le positionnement en tant que fournisseur de solutions et d'infrastructures de recharge.

Perspectives 2026

En 2026, l'accent est mis sur la poursuite de la croissance et de la spécialisation, notamment dans le domaine des solutions de recharge intelligentes et de la mise en valeur des avantages financiers pour les clients.

Dans le même temps, des choix clairs sont faits concernant le portefeuille, les activités sans caractère distinctif étant progressivement abandonnées. Il a ainsi été décidé d'arrêter les cartes de recharge, afin que la capacité et les investissements puissent être utilisés de manière ciblée pour les activités principales présentant le plus grand potentiel de croissance.

Grâce à cette approche ciblée, Van Mossel Energie se développe davantage en tant que spécialiste des solutions de recharge au sein de l'offre de mobilité plus large du groupe.





Van Mossel Automotive International

Les activités internationales de Van Mossel Automotive Group constituent une part de plus en plus importante de sa stratégie de croissance. Grâce à des acquisitions ciblées et à une intégration plus poussée des activités existantes, un travail est en cours pour mettre en place une organisation évolutive et gérée de manière professionnelle sur plusieurs marchés européens.

Développements 2025

En 2025, des mesures importantes ont de nouveau été prises pour poursuivre le développement des activités internationales. Avec l'acquisition de Nord-Ostsee Automobile en Allemagne, active dans les régions de Hambourg, Berlin et Hanovre, la position de l'entreprise dans le nord de l'Allemagne a été considérablement renforcée. Cette organisation, qui réalise un chiffre d'affaires d'environ 800 millions d'euros et emploie quelque 1 300 personnes, représente plusieurs marques, dont Mercedes-Benz, Smart, Hyundai et Aston Martin.

Par ailleurs, le groupe LöhrGruppe, actif dans les régions de Mayence, Coblenche et Trèves, a été acquis en août 2025. Avec un chiffre d'affaires d'environ 1,1 milliard d'euros et quelque 1 700 employés, il s'agit de l'une des plus importantes organisations de concessionnaires en Allemagne, avec un large portefeuille de marques au sein du groupe Volkswagen, dont Porsche.

Au Royaume-Uni, cette position a été encore renforcée par l'acquisition de Breeze et Ocean, actifs notamment à Southampton, Portsmouth et Poole. Ces activités représentent collectivement un chiffre d'affaires d'environ 350 millions de livres sterling et emploient environ 460 personnes, avec des marques telles que Volkswagen, Audi, Volvo et Suzuki.

Grâce à ces acquisitions, l'envergure internationale de Van Mossel Automotive Group s'est encore accrue, tant en termes de taille que de couverture géographique.

Intégration et professionnalisation

Outre la croissance, l'accent était mis explicitement en 2025 sur l'intégration accrue des activités internationales. L'accent a été mis ici sur la normalisation des rapports, le renforcement de la coopération entre les pays et la mise à profit des économies d'échelle, notamment en intensifiant les activités transfrontalières dans le domaine des véhicules d'occasion et en intégrant davantage les activités de leasing et de carrosserie au sein du groupe.

Dans le même temps, la gestion des performances financières a été encore renforcée, l'accent étant mis sur l'optimisation des résultats mensuels, la réduction du fonds de roulement et la gestion des positions du bilan.

Des mesures ont également été prises pour simplifier et optimiser la structure juridique et organisationnelle, notamment au Royaume-Uni et en Allemagne, afin de soutenir la croissance et la gestion futures.

Développements par pays

Royaume-Uni

Au Royaume-Uni, les activités ont été davantage consolidées au sein d'une structure unique, jetant ainsi les bases d'une croissance et d'une intégration accrues. Au sein des entreprises existantes et récemment acquises, un travail a été réalisé pour améliorer les performances opérationnelles, réduire les coûts et optimiser davantage le fonds de roulement.

De plus, des efforts ont été déployés pour renforcer l'intégration entre les différents services, notamment dans les domaines des véhicules d'occasion, de la carrosserie et des processus de soutien. Cela renforce la coopération mutuelle et permet de mieux exploiter les économies d'échelle au sein du groupe.

Allemagne

En Allemagne, la présence a été considérablement élargie en 2025 par l'ajout de Nord-Ostsee Automobile et de LöhrGruppe. Dans le même temps, une intégration plus poussée de Nord-Ostsee Automobile et de Hugo Pfohe est en cours, ces entreprises étant fusionnées sous une direction unique. Par ailleurs, la coopération avec LöhrGruppe s'intensifie encore, notamment dans le domaine des véhicules d'occasion et des activités liées aux flottes.

Dans le cadre des activités existantes, de nouvelles mesures ont été prises en vue de l'expansion et de l'ajout de nouvelles marques, associées à des investissements dans la modernisation des sites. Malgré un contexte de marché difficile, des résultats solides ont été obtenus.

Danemark

Au Danemark, l'intégration des activités s'est poursuivie. Les résultats des ventes ont évolué positivement et les activités après-vente ont également affiché une forte croissance. Dans le même temps, des préparatifs ont été entrepris en vue de la poursuite de la modernisation des sites et de l'expansion des activités.

Perspectives 2026

La stratégie de croissance internationale se poursuivra en 2026, en mettant l'accent sur l'exploration des opportunités d'acquisition en Pologne, l'expansion des opérations au Royaume-Uni et la poursuite de la croissance sur les marchés existants tels que l'Allemagne et le Danemark.

En outre, l'accent est mis sur une intégration plus poussée des entreprises récemment acquises, le renforcement de la coopération mutuelle et la réalisation de nouvelles améliorations en matière d'efficacité. Cette approche permet de créer un réseau international toujours plus solide, plus évolutif et plus facile à gérer, dans lequel la croissance va de pair avec la poursuite de la professionnalisation et de la maîtrise financière.

Reconnaissances



Reconnaissances 2025 et 2026

Pays-Bas	Van Mossel Private Lease	Deuxième prix à l'Élection de la Société de leasing de l'année dans la catégorie Leasing privé
Pays-Bas	Van Mossel Autolease	Premier prix lors de l'élection de la société de leasing de l'année dans la catégorie Leasing commercial Gestionnaires de flottes automobiles
Pays-Bas	DirectLease	Troisième prix à l'Élection de la Société de leasing de l'année dans la catégorie Leasing privé
Pays-Bas	Van Mossel Automotive Group	Certificat Duurzaam Plus (2024 à 2026)
Pays-Bas	Van Mossel Automotive Group	Échelle PSO échelon 2 (sROI)
Pays-Bas	Van Mossel Opel	Détaillant de l'année Pays-Bas Stellantis Dealer Awards 2025
Pays-Bas	Van Mossel Citroën	Meilleure satisfaction client Pays-Bas Stellantis Dealer Awards 2025
Pays-Bas	Van Mossel Audi	Audi Excellent Dealer 2025
Pays-Bas	Van Mossel Kia	Kia Top Dealer Award 2025
Pays-Bas	International Car Lease Holding	EcoVadis bronze
Pays-Bas	Van Mossel Automotive Group	EcoVadis Committed Badge
Pays-Bas	Van Mossel Autoschade	ISO 9001 & 14001 (2024 à 2027)
Pays-Bas	Van Mossel Mercedes-Benz voitures particulières + Vans & Trucks	ISO 9001 & 14001 (2025)
Pays-Bas	Van Mossel Mercedes-Benz voitures particulières	Certification d'atelier
Pays-Bas	Van Mossel Volkswagen, Audi, Seat, Škoda et Cupra	ISO 9001 (2025/2026)
Pays-Bas	Van Mossel Volkswagen, Audi, Seat, Škoda et Cupra	Certificat Privacy et Security Audit (2025/2026)
Pays-Bas	Van Mossel Škoda	Škoda Premium Dealer 2025
Pays-Bas	Van Mossel Bedrijfswagencentrum Tilburg	Certificat Volkswagen BWG ServicePlus (2025/2026)
Pays-Bas	Van Mossel Volkswagen, Audi, Seat, Škoda et Cupra	Projet GoTOzero RETAIL Pon achevé avec succès (2025/2026)
Pays-Bas	Van Mossel Nissan Tiel	Prix de la plus haute satisfaction client – 4e trimestre de l'exercice 2024 – Service QVOC
Pays-Bas	Van Mossel Mercedes-Benz	Meilleur concessionnaire aux Pays-Bas

Pays-Bas	Van Mossel Alfa Romeo	Détaillant de l'année 2025
Pays-Bas	Van Mossel Leapmotor	Détaillant de l'année 2025
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Ostende	1ère place CSI CARS & VANS Belgique 2025
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Ostende	2e place CSI CARS & VANS BELUX 2025
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Belgique	Certification MS 360 – CARS
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Belgique	Certification MS 360 – VANS
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Belgique	Certification Van Pro Advance
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Torhout	Van Pro (aftersales)
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Bruges	Van Pro (all van locations)
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Bruges	Certification MS360 – Cars workshop
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Tielt	Van Pro Advance (cluster)
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Turnhout	Van Pro and PARTSpro+
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Belgique	Certification PARTSpro+ – Score de 98 % à l'audit
Belgique	Van Mossel Alfa Romeo Belgique	Best Alfa Romeo Electric Sales Mix 2025
Belgique	Van Mossel AIK Belgique	Nominé aux Trends Gazellen 2025 Limbourg
Belgique	J&T Autolease België	Nominé aux Trends Gazellen 2025 Anvers
Belgique	Van Mossel VMF Belgique	Nominé aux Trends Gazellen 2025 Anvers
Belgique	Van Mossel Mercedes-Benz Belgique	Nominé aux Trends Gazellen 2025 Flandre occidentale
Luxembourg	Van Mossel Jeep Luxembourg	Compact SUV et Crossover 2024 (Jeep Avenger)
Luxembourg	Van Mossel Kia BeLux	HIGHEST EV COI National Point of sale selling the most electric vehicles
Luxembourg	Van Mossel Fiat Luxembourg	1er Best Retail 2024 Fiat
Allemagne	Hugo Pfohe	Certificat Entreprise de carrosserie agréé de marque pour Jaguar/ Landrover

Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Autobild : Les meilleurs concessionnaires automobiles 2025
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Deutschland Test : Prix du meilleur concessionnaire automobile d'Allemagne 2024
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Autohauskenner : Prix 2024 et 2025 « très bien » dans l'enquête auprès des clients sur la vente et le service
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Les entreprises de formation les plus populaires en Allemagne en 2024
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Kununu : meilleure entreprise 2024
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Mercedes-Benz Van : indice de satisfaction client CLI
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Entreprise du futur / prix décerné par DER UNTERNEHMER
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Mercedes-Benz Service : BEST OF SERVICE24H VAN
Allemagne	Nord-Ostsee Automobile	Mercedes-Benz Club of the Best CLI 1ère place 2024
Allemagne	LöhrGruppe (Autohaus Pretz)	Top Car Dealer 2026 by *Auto Motor Sport* magazine
Allemagne	LöhrGruppe (Audi Zentrum Mayence)	Équipe gagnante de l'Audi Sales Cup 2025 pour les clients particuliers (pour les 10 meilleurs concessionnaires Audi en Allemagne)
Allemagne	LöhrGruppe (Audi Zentrum Trèves)	Audi Service Cup 2025 (pour les 25 centres de service Audi les plus performants sur 1 248 en Allemagne)
Allemagne	LöhrGruppe (Audi Zentrum Trèves)	2026 Audi Service Cup (pour les 25 centres de service Audi les plus performants sur 1 248 en Allemagne)
Allemagne	LöhrGruppe (Porsche Zentrum Mayence)	Porsche After Sales World Challenge 2025 Top 14
Allemagne	LöhrGruppe (Porsche Zentrum Trèves)	Concours des ventes Porsche 2025 (L'évaluation a pris en compte les commandes enregistrées, les livraisons facturées et les stocks nets.)
Danemark	Van Mossel Mercedes-Benz	ISO 9001 et 9002
Danemark	Van Mossel Mercedes-Benz	Mercedes-Benz Danemark Vans Sales Award : Martin Navrsted - Electric Star of the Year
Royaume-Uni	Motor Mall Jersey	Group Balanced Scorecard Award 2024
Royaume-Uni	Jacksons Jersey	Alan Ryan - 2025 JLR 2e place Technicien de l'année
Royaume-Uni	Esplanade Île de Wight	Mike Trigg - Technicien Skoda n° 1 au Royaume-Uni 2025, vainqueur de la finale du Skoda Challenge UK
Royaume-Uni	Esplanade Île de Wight	Mike Trigg - 2e place au Skoda Challenge International Final - Catégorie Technique 2025
Royaume-Uni	Esplanade Île de Wight	Mike Trigg - Technicien Skoda N°1 au Royaume-Uni 2026, vainqueur de la finale du Skoda Challenge UK

Royaume-Uni	Esplanade Île de Wight	Mike Trigg et Matt Williams - Meilleur service Volvo et Meilleure équipe de réparation au monde - Prix VISTA 2025 (Volvo International Service Training Award)
Royaume-Uni	Esplanade Île de Wight	Nigel Smith - 50 ans de service (pièces, location de voitures, réparations en atelier de carrosserie, chauffeur-livreur)
Royaume-Uni	Esplanade Île de Wight	Mark Lovett - 30 ans de service (Directeur des ventes)
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Ade Poore - 30 ans de service (Technicien automobile)
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Jaime Husher - Distinction en accréditation de conseiller de service
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Sue Batterson et Jonathan Powell - Prix Autotrader du développement durable pour Volvo Cars Poole
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Jonathan Powell - Nomination au Volvo Head of Business Award (2025 et 2026)
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Richard Ireson - Technicien expert
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Leanner Ledger - 10 ans de service (Responsable après-vente)
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Kiron Majumdar - 10 ans de service (Responsable des pièces détachées)
Royaume-Uni	Volvo Cars Poole	Adam Paul - Accréditation de technicien de service Volvo
Royaume-Uni	Poole Audi	Mark Helps - Prix de reconnaissance Audi Vorsprung
Royaume-Uni	Poole Audi	Elliot Onaran - Certification Carwow Top Rated
Royaume-Uni	Poole Audi	Mark Sheldrake - Prix Audi UK de la vente de voitures électriques d'occasion x 3
Royaume-Uni	Poole Audi	Matthew Osborne - Prix Audi UK de la vente de voitures électriques d'occasion
Royaume-Uni	Poole Audi	Luke Stacey - Prix Audi UK de la vente de voitures électriques d'occasion
Royaume-Uni	Poole Audi	Alasdair Bone - Accrédité batterie GT e-tron
Royaume-Uni	Poole Audi	Adam Harper - Accréditation de technicien de service
Royaume-Uni	Poole Audi	Mikaela Cortez – Nomination pour le prix d'apprentie de l'année (technicienne automobile)
Royaume-Uni	Poole Audi	Richard Baldwin - 10 ans de service - Contrôleur technique
Royaume-Uni	Poole Audi	Nicky Clarke - 10 ans de service - Responsable de garantie

Royaume-Uni	Poole Audi	Neil Robinson - 10 ans de service - Superviseur Clever Repair
Royaume-Uni	Poole Audi	Leon Edwards - 10 ans de service - Technicien PDI
Royaume-Uni	Poole Audi	Vicky Fowler - 10 ans de service - Chargée d'accueil Senior
Royaume-Uni	Poole Audi	James Julyan - 10 ans de service - Technicien de maintenance
Royaume-Uni	Poole Audi	Luke Spyers - 10 ans de service - Technicien de maintenance
Royaume-Uni	Poole Audi	Cavin Sewall - Accréditation ventes neuf et occasion
Royaume-Uni	Poole Audi	Matthieu Osborne - Accréditation ventes neuf et occasion
Royaume-Uni	Poole Audi	Gary Pont - Accréditation responsable de service
Royaume-Uni	Poole Audi	Nicky Clarke - Accréditation garantie
Royaume-Uni	Poole Audi	Jack Davies - Accréditation responsable d'atelier
Royaume-Uni	Yeovil Audi	Dylan Fennell - Certification Carwow Top Rated
Royaume-Uni	Yeovil Audi	Simon Tombs - Prix Audi UK de la vente de voitures électriques d'occasion
Royaume-Uni	Yeovil Audi	Steve Brant - 30 ans de service (Technicien automobile)
Royaume-Uni	Van Mossel Breeze	Michael Gunner, directeur des opérations du groupe - Prix Volkswagen Gold Pin 2025
Royaume-Uni	Ducati Bournemouth	Concessionnaire Ducati de l'année 2024 - région sud (prix décerné en 2025)
Royaume-Uni	Ducati Bournemouth	Global Online Retailer - 2e place
Royaume-Uni	Breeze Van Centre Portsmouth	Prix du service après-vente aux Volkswagen Commercial Vehicles Annual Performance Awards - Top 3
Royaume-Uni	VWFS Rent-a-Car	Portsmouth, Poole et Southampton figurent parmi les 4 premières villes du classement national de VWFS Rent-a-Car



Liste d'adresses

Alpine Store Amsterdam	Schepenbergweg	43	1105 AS	Amsterdam	Pays-Bas
Alpine Store Rotterdam	Koperstraat	16	3067 GL	Rotterdam	Pays-Bas
Audi Centrum Tilburg	Kraaivenstraat	14	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Cupra Garage Tilburg	Kraaivenstraat	13	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
DirectLease	Holtersweg	30	7556 BX	Hengelo	Pays-Bas
International Car Lease Holding B.V.	Kraaivenstraat	4	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
rnlt. Store Rotterdam	Kruiskade	57	3012 EH	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Audi/Volkswagen Valkenswaard	Dragonder	16	5554 GM	Valkenswaard	Pays-Bas
Van Mossel Audi/Volkswagen Weert	Edisonlaan	1	6003 DB	Weert	Pays-Bas
Van Mossel Autolease Groningen	Wismarweg	9	9723 HC	Groningen	Pays-Bas
Van Mossel Autolease Nijmegen	Rietgraaf	5A	6678 PJ	Oosterhout GLD	Pays-Bas
Van Mossel Autolease Rotterdam	Driemanssteeweg	690B	3084 CB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Autolease Zwolle	Simon Stevinweg	1 & 3	8013 NA	Zwolle	Pays-Bas
Van Mossel Automotive Group	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Automotive Group Logistique	Van Iersel et Witloxweg	2	5145 MB	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Automotive Partner	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Alkmaar	Koelmalaan	67	1812 PR	Alkmaar	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Amsterdam-Lijnden	Sydneystraat	12	1175 GN	Lijnden	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Bergen op Zoom	Marconilaan-Noord	63	4614 HB	Bergen op Zoom	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Breda	Konijnenberg	101	4825 BC	Breda	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Culemborg	Pascalweg	29	4104 BE	Culemborg	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Den Haag	Vrij-Harnasch	118	2635 BZ	La Haye	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Eindhoven	Steenoven	7	5626 DK	Eindhoven	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Goes	Scottweg	2	4462 GS	Goes	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Groningen	Osloweg	122/A	9723 BX	Groningen	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Hengelo	Binnenhavenstraat	87	7553 GH	Hengelo	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade High Tech Rotterdam	Driemanssteeweg	690C	3084 CB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Hoorn	De Marowijne	55	1689 AR	Hoorn	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Middelburg	Klarinetweg	4	4337 RA	Middelburg	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Nijmegen	Rietgraaf	5A	6678 PJ	Oosterhout GLD	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Oirschot	De stad	1C	5688 NX	Oirschot	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Roosendaal	Belder	100	4704 RK	Roosendaal	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Rotterdam	Driemanssteeweg	690D	3084 CB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Tilburg	Ringbaan Noord	65	5046 AA	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Tilburg 'Spuigroep'	Mascagnistraat	533	5049 BL	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Utrecht	Reactorweg	13	3542 AD	Utrecht	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Waalwijk	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Waalwijk	Zinkerweg	7	5145 NL	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Weert	Edisonlaan	10	6003 DB	Weert	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Weert	Edisonlaan	10	6003 DB	Weert	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Zwolle	Nervistraat	3	8013 RS	Zwolle	Pays-Bas
Van Mossel Autoschade Zwolle	Simon Stevinweg	1 & 3	8013 NA	Zwolle	Pays-Bas
Van Mossel Bedrijfswagencentrum Waalwijk	Kraaivenstraat	4	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Bedrijfswagencentrum Waalwijk	Van Andelstraat	1	5141 PB	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Budget Cars	Havenweg	21	5145 NJ	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Car Solutions	Hectorstraat	7	5047 RE	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Citroën/DS Amsterdam	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel Citroën/Peugeot Heemstede	Cruquiusweg	37 C	2102 LS	Heemstede	Pays-Bas
Van Mossel Citroën/Peugeot Hoorn	De Marowijne	59	1689 AR	Hoorn	Pays-Bas
Van Mossel Citroën/Peugeot Purmerend	Vleetstraat	15-17	1446 AP	Purmerend	Pays-Bas
Van Mossel Citroën/Peugeot Zaandam	Kleine Tocht	22	1507 CB	Zaandam	Pays-Bas
Van Mossel Citroën/Peugeot/DS Alkmaar	Helderseweg	55B	1817BB	Alkmaar	Pays-Bas
Van Mossel Energie	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Exclusive Occasions	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel Fiat / Jeep / Alfa Romeo Breda	Minervum	7001 C	4817 ZL	Breda	Pays-Bas
Van Mossel Fiat / Jeep / Alfa Romeo Tilburg	Kraaivenstraat	20	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Goes	Pearyweg	19	4462 GT	Goes	Pays-Bas
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Middelharnis	De Hofjes	42	3241 ML	Middelharnis	Pays-Bas
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Oosterhout	De Boedingen	8	4906 BA	Oosterhout	Pays-Bas
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Roosendaal	Bredaseweg	243	4705 RN	Roosendaal	Pays-Bas
Van Mossel Fiat / Jeep / Opel Terneuzen	Handelspoort	8	4538 BN	Terneuzen	Pays-Bas
Van Mossel Financial Services	Jan Vestersstraat	1	5145 MA	Waalwijk	Pays-Bas

Van Mossel Ford Breda	Minervum	7001 C	4817 ZL	Breda	Pays-Bas
Van Mossel Ford Den Bosch	Afrikalaan	2	5232 BD	's-Hertogenbosch	Pays-Bas
Van Mossel Ford Eindhoven	Meerenakkerweg	3A	5652 AR	Eindhoven	Pays-Bas
Van Mossel Ford Goes	Eberhardtweg	2	4462 HH	Goes	Pays-Bas
Van Mossel Ford Helmond	Varenschut	17J	5705 DK	Helmond	Pays-Bas
Van Mossel Ford Hulst	Evenaar	1	4561 PG	Hulst	Pays-Bas
Van Mossel Ford Middelharnis	De Hofjes	42	3241 ML	Middelharnis	Pays-Bas
Van Mossel Ford Roermond	Sodaweg	3	6049 CM	Roermond/ Herten	Pays-Bas
Van Mossel Ford Roosendaal	Belder	34	4704 RK	Roosendaal	Pays-Bas
Van Mossel Ford Terneuzen	Handelspoort	8	4538 BN	Terneuzen	Pays-Bas
Van Mossel Ford Tilburg	Kraaivenstraat	20	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Ford Veghel	Vanderlandelaan	1	5466 RE	Veghel	Pays-Bas
Van Mossel Ford Weert	Edisonlaan	5	6003 DB	Weert	Pays-Bas
Van Mossel Hyundai Emmen	Nijlbracht	50	7821 CA	Emmen	Pays-Bas
Van Mossel Hyundai Groningen	Odenseweg	1	9723 HA	Groningen	Pays-Bas
Van Mossel Hyundai Heerenveen	Businesspark Friesland-West	53-1	8447 SL	Heerenveen	Pays-Bas
Van Mossel Hyundai Leeuwarden	Orionweg	51	8938 AG	Leeuwarden	Pays-Bas
Van Mossel Jaguar/Land Rover Apeldoorn	Oude Apeldoornseweg	40A	7333 NS	Apeldoorn	Pays-Bas
Van Mossel Jaguar/Land Rover Groningen	Odenseweg	1	9723 HA	Groningen	Pays-Bas
Van Mossel Jaguar/Land Rover Zwolle	Oude Meppelerweg	2	8024 AB	Zwolle	Pays-Bas
Van Mossel Kia Amersfoort	Maanlander	12	3824 MP	Amersfoort	Pays-Bas
Van Mossel KIA Apeldoorn	Oude Apeldoornseweg	40B	7333 NS	Apeldoorn	Pays-Bas
Van Mossel KIA Harderwijk	Lorentzstraat	25	3846 AV	Harderwijk	Pays-Bas
Van Mossel KIA Hengelo	Holtersweg	30	7556 BX	Hengelo	Pays-Bas
Van Mossel KIA Zwolle	Oude Meppelerweg	2	8024 AB	Zwolle	Pays-Bas
Van Mossel Maserati Amsterdam	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel Maserati Breda	Minervum	7001 C	4817 ZL	Breda	Pays-Bas
Van Mossel Mega Occasion Centrum Goes	Pearyweg	19	4462 GT	Goes	Pays-Bas
Van Mossel Mega Occasion Centrum Hengelo	Goudstraat	70	7554 NE	Hengelo	Pays-Bas
Van Mossel Mega Occasion Centrum Leeuwarden	Orionweg	51	8938 AG	Leeuwarden	Pays-Bas
Van Mossel Mega Occasion Centrum Tilburg	Kraaivenstraat	6	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Mega Occasion Centrum Utrecht	Kate Ter Horstsingel	1	3543 WB	Utrecht	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Dordrecht	Mijlweg	81	3316 BE	Dordrecht	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Gouda	Grote Esch	50	2841 MJ	Gouda	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Hellevloetsuis	Rijksstraatweg	38	3223 KA	Hellevoetsluis	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Oud-Beijerland	Jan van der Heijdenstraat	29	3261 LE	Oud-Beijerland	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Rotterdam Autostrada	Autolettestraat	4	3063 NP	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Rotterdam Charlois	Driemanssteeweg	690A	3084 CB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Rotterdam Spaanse Polder	Schuttevaerweg	20	3044 BB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Bergschenhoek	Bergweg-Zuid	102	2661 CV	Bergschenhoek	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Dordrecht	Heliotrooping	40	3316 KG	Dordrecht	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Gouda	Grote Esch	46	2841 MJ	Gouda	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Rotterdam Charlois	Driemanssteeweg	20	3084 CB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Mercedes-Benz Vans & Trucks Rotterdam Spaanse Polder	Schuttevaerweg	18	3044 BB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel MG Amsterdam	Pieter Braaijweg	2	1114 AJ	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel MG Breda	Minervum	7001 B	4817 ZL	Breda	Pays-Bas
Van Mossel MG Den Bosch	Afrikalaan	2	5232 BD	s-Hertogenbosch	Pays-Bas
Van Mossel MG Den Haag	Kerketuinenweg	36	2544 CW	La Haye	Pays-Bas
Van Mossel MG Goes	Eberhardtweg	2	4462 HH	Goes	Pays-Bas
Van Mossel MG Nijmegen	Rietgraaf	5	6678 PJ	Nimègue	Pays-Bas
Van Mossel MG Purmerend	Vleetstraat	15-17	1446 AP	Purmerend	Pays-Bas
Van Mossel MG Roermond	Sodaweg	3	6049 CM	Roermond/ Herten	Pays-Bas
Van Mossel MG Servicepunt Amersfoort	Maanlander	12	3824 MP	Amersfoort	Pays-Bas
Van Mossel MG Servicepunt Hengelo	Holtersweg	30	7556 BX	Hengelo	Pays-Bas
Van Mossel MG Servicepunt Zwolle	Oude Meppelerweg	2	8024 AB	Zwolle	Pays-Bas
Van Mossel MG Tynaarlo	Handelsweg	18	9482 WE	Tynaarlo	Pays-Bas
Van Mossel Nissan Amsterdam	Schepenbergweg	43	1105 AS	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel Occasions Tilburg	Kraaivenstraat	13	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Opel Alkmaar	Helderseweg	55b	1817 BB	Alkmaar	Pays-Bas
Van Mossel Opel Breda	Minervum	7001 A	4817 ZL	Breda	Pays-Bas
Van Mossel Opel Den Bosch	Afrikalaan	2	5232 BD	's-Hertogenbosch	Pays-Bas
Van Mossel Opel Tilburg	Kraaivenstraat	8	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Opel Veghel	Vanderlandelaan	1	5466 RE	Veghel	Pays-Bas
Van Mossel Outdoor Occasions Oisterwijk	Bedrijfsweg	17	5061 JX	Oisterwijk	Pays-Bas

Van Mossel Peugeot Amstelveen	Bouwerij	6	1185 XX	Amstelveen	Pays-Bas
Van Mossel Peugeot Amsterdam Noord	Johan van Hasseltweg	65	1021 KN	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel Peugeot Amsterdam Zuid-Oost	Klokkenbergweg	29	1101 AK	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel Peugeot Heemstede	Cruquiusweg	37 C	2102 LS	Heemstede	Pays-Bas
Van Mossel Peugeot Leiderdorp	Van der Valk Boumaweg	2	2352 JC	Leiderdorp	Pays-Bas
Van Mossel Peugeot Lisse-Hillegom	Arnoudstraat	18	2182 DZ	Hillegom	Pays-Bas
Van Mossel Private Lease	Kraaivenstraat	4	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Barendrecht	Krakau	3	2993 LV	Barendrecht	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Breda	Huifakkerstraat	3	4815 PN	Breda	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Culemborg	Pascalweg	29	4101 BE	Culemborg	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Roosendaal	Belder	34	4704 RK	Roosendaal	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Rotterdam-Zuid	Charloisse Lagedijk	946	3088 LA	Rotterdam Sud	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Spijkenisse	Maaswijkweg	1	3203 LG	Spijkenisse	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Wijk bij Duurstede	Graaf van Lynden van Sandenburgweg	2A	3962 RB	Wijk bij Duurstede	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia Zaltbommel	Van Voordenpark	18	5301 FP	Zaltbommel	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Dordrecht	Mijlweg	71	3316 BE	Dordrecht	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Gorinchem	Edisonweg	7	4207 HE	Gorinchem	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Rotterdam Alexander	Koperstraat	16-18	3067 GL	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Tiel	Stephensonstraat	1-3	4004 JA	Tiel	Pays-Bas
Van Mossel Renault/Dacia/Nissan Vlaardingen	Hoogstad	101	3131 KX	Vlaardingen	Pays-Bas
Van Mossel SEAT/SKODA Tilburg	Kraaivenstraat	13	5048 AB	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel SEAT/SKODA Waalwijk	Van Andelstraat	11	5141 PB	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Shortlease & Rent Groningen	Handelweg	18	9482 WE	Tynaarlo	Pays-Bas
Van Mossel Shortlease & Rent Rotterdam	Driemanssteeweg	690B	3084 CB	Rotterdam	Pays-Bas
Van Mossel Shortlease en Rent	Schutweg	6a	5145 NP	Waalwijk	Pays-Bas
Van Mossel Velgenherstel Hapert	Energieweg	5	5527 AH	Hapert	Pays-Bas
Van Mossel Volkswagen Hapert	Oude Provincialeweg	84	5527 AH	Hapert	Pays-Bas
Van Mossel Volkswagen Oisterwijk	Bedrijfsweg	17	5061 JX	Oisterwijk	Pays-Bas
Van Mossel Volkswagen Tilburg	Ringbaan Noord	65	5046 AA	Tilburg	Pays-Bas
Van Mossel Volvo Amsterdam	Krollenbergweg	15	1101 AR	Amsterdam	Pays-Bas
Van Mossel Volvo Mijdrecht	Communicatieweg	9	3641 SG	Mijdrecht	Pays-Bas
Alpine Discovery Kuurne	Brugsesteenweg	30	8520	Kuurne	Belgique
DirectLease	Noordersingel	19	2140	Anvers	Belgique
J&T Autolease	Noordersingel	19	B-2140	Anvers	Belgique
Van Mossel Abarth, Alfa Romeo, Fiat, Fiat Professional, Jeep, Lancia Hasselt	Hellebeemden	2	3500	Hasselt	Belgique
Van Mossel Abarth, Citroën, Fiat, Fiat Professional, Opel, Peugeot Saint-Trond	Lichtenberglaan	2010	3800	Saint-Trond	Belgique
Van Mossel Abarth, Citroën, Fiat, Jeep, Peugeot Aarschot	Betekomsesteenweg	114	3200	Aarschot	Belgique
Van Mossel Abarth, Fiat, Fiat Professional, Jeep, Opel Bree	Marlin	TZ	3960	Bree	Belgique
Van Mossel Audi Saint-Nicolas	Europark-Zuid	1	9100	Saint-Nicolas	Belgique
Van Mossel Audi, Volkswagen, VW Commercial Vehicles, Seat Service, Skoda Service Lokeren	Brandstraat	19	9160	Lokeren	Belgique
Van Mossel Autolease	Noordersingel	19	B-2140	Anvers	Belgique
Van Mossel Autolease	Noordersingel	19	2140	Anvers	Belgique
Van Mossel Automotive Group	Noordersingel	19	2140	Anvers	Belgique
Van Mossel Carrosserie Aartselaar	Boomsesteenweg	39	2630	Aartselaar	Belgique
Van Mossel Carrosserie Brasschaat	Kapelsesteenweg	76	2930	Brasschaat	Belgique
Van Mossel Carrosserie Hasselt	Hellebeemden	6a	3500	Hasselt	Belgique
Van Mossel Carrosserie Ypres	Zwaanhofweg	8	8900	Ypres	Belgique
Van Mossel Carrosserie Jabbeke	Vlamingveld	5	8490	Jabbeke	Belgique
Van Mossel Carrosserie Louvain	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	Belgique
Van Mossel Carrosserie Malines	Antwerpsesteenweg	273	2800	Malines	Belgique
Van Mossel Carrosserie Audenarde	Industriepark de Bruwaan	55A	9700	Audenarde	Belgique
Van Mossel Carrosserie Oudsbergen	Betonweg	12	3670	Oudsbergen	Belgique
Van Mossel Carrosserie Roulers	Hoge-Barrièrestraat	10	8800	Roulers	Belgique
Van Mossel Carrosserie Roulers HT	Hoge-Barrièrestraat	10	8800	Roulers	Belgique
Van Mossel Carrosserie Schriek	Schriekstraat	114	2223	Schriek (Heist op den Berg)	Belgique
Van Mossel Carrosserie Saint-Nicolas	Europark-Zuid	12	9100	Saint-Nicolas	Belgique
Van Mossel Carrosserie Turnhout	Steenweg op Gierle	355	2300	Turnhout	Belgique
Van Mossel Citroën, DS, Leapmotor, Peugeot, Opel Hasselt	Hellebeemden	2 A	3500	Hasselt	Belgique
Van Mossel Citroën, DS, Peugeot Louvain	Brusselsesteenweg	31	3020	Herent	Belgique
Van Mossel Citroën, Opel, Peugeot Diest	Leuvensesteenweg	160	3290	Diest	Belgique
Van Mossel Citroën, Opel, Peugeot Schriek	Schriekstraat	114	2223	Schriek	Belgique

Van Mossel Citroën, Opel, Peugeot Tongres	Maastrichtersteenweg-	463-465	3700	Tongres	Belgique
Van Mossel Citroën, Peugeot Zonhoven	Waardstraat	6	3520	Zonhoven	Belgique
Van Mossel Cupra, Seat, Skoda, Volkswagen, VW Commercial Vehicles Saint-Nicolas	Grote Baan	80	9100	Saint-Nicolas	Belgique
Van Mossel Dacia Kuurne	Brugsesteenweg	30	8520	Kuurne	Belgique
Van Mossel Dacia Roulers	Diksmuidsesteenweg	343	8800	Roulers	Belgique
Van Mossel Ford Brasschaat	Kapelsesteenweg	76	2930	Brasschaat	Belgique
Van Mossel Ford Deurne	Bisschoppenhoflaan	515	2100	Deurne	Belgique
Van Mossel Ford Louvain	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	Belgique
Van Mossel Ford Malines	Antwerpsesteenweg	273	2800	Malines	Belgique
Van Mossel Ford Wilrijk	Boomsesteenweg	375	2610	Wilrijk	Belgique
Van Mossel Ford Zaventem	Leuvensesteenweg	438	1930	Zaventem	Belgique
Van Mossel Hyundai Brasschaat	Kapelsesteenweg	76	2930	Brasschaat	Belgique
Van Mossel Hyundai Deurne	Bisschoppenhoflaan	515	2100	Deurne	Belgique
Van Mossel Hyundai Malines	Antwerpsesteenweg	273	2800	Malines	Belgique
Van Mossel Hyundai, Isuzu, Maxus, MG, Suzuki Grand-Bigard	Pastoor Cooremansstraat	1	1702	Grand-Bigard	Belgique
Van Mossel Hyundai, Maxus Wilrijk	Boomsesteenweg	501	2610	Wilrijk	Belgique
Van Mossel Hyundai, Maxus, MG Gand	Achille Heyndrickxlaan	1	9050	Gand	Belgique
Van Mossel Hyundai, MG Deinze	Emiel Clauslaan	45	9800	Deinze	Belgique
Van Mossel Hyundai, MG Audenarde	Industriepark de Bruwaan	55	9700	Audenarde	Belgique
Van Mossel Hyundai, MG, Suzuki Menin	Bruggestraat	568	8930	Menin	Belgique
Van Mossel Hyundai, MG, Suzuki Zaventem	Leuvensesteenweg	438	1930	Zaventem	Belgique
Van Mossel Jaguar Louvain	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	Belgique
Van Mossel Jaguar Malines	Antwerpsesteenweg	277	2800	Malines	Belgique
Van Mossel Kia Aarschot	Betekomsesteenweg	114	3200	Aarschot	Belgique
Van Mossel Kia Diest	Leuvensesteenweg	160	3290	Diest	Belgique
Van Mossel Kia Hasselt	Hellebeemden	4	3500	Hasselt	Belgique
Van Mossel Kia Lierre	Marnixdreef	2	2500	Lierre	Belgique
Van Mossel Kia Saint-Trond	Lichtenberglaan	2010	3800	Saint-Trond	Belgique
Van Mossel Lagrou Dacia Ypres	Veurnseweg	6	8900	Ypres	Belgique
Van Mossel Lagrou Renault Ypres	Veurnseweg	6	8900	Ypres	Belgique
Van Mossel Land Rover Louvain	Brusselsesteenweg	57	3020	Herent	Belgique
Van Mossel Land Rover Malines	Antwerpsesteenweg	277	2800	Malines	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Brecht	D'hoef	2	2960	Brecht	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Bruges	Pathoekeweg	40	8000	Bruges	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Ypres	Zwaanhofweg	8	8900	Ypres	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Knokke	Natiënlaan	167	8300	Knokke	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Ostende	Marconistraat	1	8400	Ostende	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Roulers	Hoge-Barrièrestraat	10	8800	Roulers	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Tielt	Szamotołystraat	19	8700	Tielt	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Torhout	Bruggestraat	96	8820	Torhout	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Turnhout	Steenweg op Gierle	355	2300	Turnhout	Belgique
Van Mossel Mercedes-Benz Furnes	Duvenkort	8	8630	Furnes	Belgique
Van Mossel MG Anvers	Noorderlaan	32	2060	Anvers	Belgique
Van Mossel MG Malines	Jubellaan	82	2800	Malines	Belgique
Van Mossel Opel Anvers	Noorderlaan	32	2060	Anvers	Belgique
Van Mossel Opel Lierre	Marnixdreef	2	2500	Lierre	Belgique
Van Mossel Opel Wilrijk	Boomsesteenweg	501	2610	Wilrijk	Belgique
Van Mossel Opel, Leapmotor Malines	Jubellaan	82	2800	Malines	Belgique
Van Mossel Peugeot, Citroën Genk	Evence Coppélaan	90	3600	Genk	Belgique
Van Mossel Renault Kuurne	Brugsesteenweg	30	8520	Kuurne	Belgique
Van Mossel Renault Roulers	Diksmuidsesteenweg	343	8800	Roulers	Belgique
Van Mossel Skoda, Volkswagen, VW Commercial Vehicles Termonde	Korte Dijkstraat	75	9200	Termonde	Belgique
Van Mossel Trucks Deurne	Bisschoppenhoflaan	275	2100	Anvers	Belgique
Van Mossel Trucks Duffel	A. Stocletlaan	204	2570	Duffel	Belgique
Van Mossel Used Cars Anvers	Noorderlaan	32	2060	Anvers	Belgique
Van Mossel Used Cars Hasselt	Hellebeemden	12	3500	Hasselt	Belgique
Van Mossel Used Cars Kuurne	Brugsesteenweg	40	8520	Kuurne	Belgique
Van Mossel Used Cars Lokeren	Brandstraat	20	9160	Lokeren	Belgique
Van Mossel Vandenbunder Dacia Dixmude	Wagenmakerijstraat	2	8600	Dixmude	Belgique
Van Mossel Vandenbunder Renault Dixmude	Wagenmakerijstraat	2	8600	Dixmude	Belgique
Van Mossel Westlease Namur	Avenue d'Ecolys	20	5020	Suarlée (Namur)	Belgique
Van Mossel Westlease	Hoge-Barrièrestraat	11	8800	Roulers	Belgique
Autopolis Bertrange	Zone d'activités Bourmicht		L-8070	Bertrange	Luxembourg
Autopolis Carrosserie	Rue du Puits Romain	4	L-8070	Bertrange	Luxembourg

Autopolis Fiat Professional, Hyundai, Suzuki, MG, Corvette, Opel, Fiat, Abarth, Alfa Romeo en Jeep, Kia, Ford, Lancia, Maserati	Rue des Mérovingiens, Z. A. Bourmicht	9	L-8070	Bertrange	Luxembourg
Autopolis Ford, Carrosserie, Pechverhelping	Route de Bascharage	173	L-4513	Niederkorn	Luxembourg
Autopolis Hyundai, Isuzu, Suzuki, MG	ZI Um Monkeler - Op Den Drieschen	18	L-4149	Esch-sur-Alzette	Luxembourg
Van Mossel Westlease Luxembourg	Zone d'activités Bourmicht		L-8070	Bertrange	Luxembourg
Aston Martin Hamburg	Poppenbütteler Weg	5	22339	Hambourg	Allemagne
Audi Gebrauchtwagen :plus Mayence	Hechtsheimer Straße	27	55131	Mayence	Allemagne
Audi Zentrum Coblenze	Andernacher Straße	205	56070	Coblenze	Allemagne
Audi Zentrum Mayence	Hechtsheimer Straße	23	55131	Mayence	Allemagne
Audi Zentrum Trèves	Rudolf-Diesel-Straße	17	54292	Trèves	Allemagne
Autohaus Kempen Bad Neuenahr	Ringener Straße	45	53474	Bad Neuenahr-Ahrweiler	Allemagne
Autohaus Kempen Meckenheim	Bergerwiesenstraße	4	53340	Meckenheim	Allemagne
Autohaus Kempen Meckenheim	Bergerwiesenstraße	4	53340	Meckenheim	Allemagne
Autohaus Pretz	Im Plonzert	2	56076	Coblenze	Allemagne
DirectLease	Am Seestern	4	D-40547	Düsseldorf	Allemagne
Hugo Pfohe Bad Segeberg	Esmarchstraße	13	23795	Bad Segeberg	Allemagne
Hugo Pfohe GmbH	Sportallee	58	22335	Hambourg	Allemagne
Hugo Pfohe Hamburg-Fuhlsbüttel Ford/KIA	Alsterkrugchaussee	355	22335	Hambourg	Allemagne
Hugo Pfohe Hamburg-Wandsbek Ford/KIA	Friedrich-Ebert-Damm	190	22047	Hambourg	Allemagne
Hugo Pfohe Land Rover Hamburg	Traute-Lafrenz-Straße	167	22297	Hambourg	Allemagne
Hugo Pfohe Lübeck Ford/MG	Am Spargelhof	10	23554	Lübeck	Allemagne
Hugo Pfohe Norderstedt Ford/KIA	Niendorfer Straße	147	22848	Norderstedt	Allemagne
Hugo Pfohe Oldenburg i.H.	Am Voßberg	7	23758	Oldenburg i.H.	Allemagne
Hugo Pfohe Schwerin-Krebsförden Ford/KIA	Pampower Straße	1	19061	Schwerin	Allemagne
Hugo Pfohe Schwerin-Margaretenhof	Kirschenhöfer Weg	78	19057	Schwerin	Allemagne
Karo Plus Center Hamburg Karosserie- & Lackzentrum	Lademannbogen	145	22339	Hambourg	Allemagne
Karosserie- & Lackzentrum Hamburg Bergedorf - Schleede	Curslacker Deich	33	21029	Hambourg	Allemagne
Karosserie- und Lackzentrum Mayence	Hechtsheimer Straße	27	55131	Mayence	Allemagne
Löhr & Becker Aktiengesellschaft	Carl-Löhr-Straße	2	56070	Coblenze	Allemagne
Löhr Automobile Andernach	Koblenzer Straße	77	56626	Andernach	Allemagne
Löhr Automobile Bendorf	Dieter-Trennheuser-Straße	8	56170	Bendorf	Allemagne
Löhr Automobile Daun	Bitburger Straße	4	54550	Daun	Allemagne
Löhr Automobile Höhr-Grenzhausen	Auf der Haide	28	56203	Höhr-Grenzhausen	Allemagne
Löhr Automobile Neuwied	Stettiner Straße	4	56564	Neuwied	Allemagne
Löhr Automobile Neuwied	Stettiner Straße	4	56564	Neuwied	Allemagne
Löhr Automobile Worms	Mainzer Straße	86	67547	Worms	Allemagne
LöhrGruppe Dienstleistungen	Andernacher Straße	200	56070	Coblenze	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile - Mercedes-Benz Center Reinfeld - CharterWay	Stubbendorfer Ring	13	23858	Reinfeld	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Ahrensburg	Kurt-Fischer-Straße	17	22926	Ahrensburg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Bad Belzig	Im Gewerbepark Seedoche	1	14806	Bad Belzig	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Brandenburg	Friedrichshafener Str.	23	14772	Brandebourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Eckernförde	Rendsburger Straße	54	24340	Eckernförde	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Garbsen/Hannover	Im Bahlbrink	1	30827	Garbsen	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Hamburg-Am Rothenbaum	Rothenbaumchaussee	144	20149	Hambourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Hamburg-Bergedorf Gebrauchtwagen	Lehfeld	6	21029	Hambourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Hamburg-Elbe	Nienstedtener Marktplatz	30	22609	Hambourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Heide	Lise-Meitner-Straße	1	25746	Heide	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Heide	Lise-Meitner-Straße	1	25746	Heide	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Marne	Hafenstraße	78	25709	Marne	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Neuruppin	Bechliner Chaussee	25b	16816	Neuruppin	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Reinbek	Gutenbergstraße	26	21465	Reinbek	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Schleswig	Schulstraße	34	24866	Schleswig	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Trittau	Bahnhofstraße	48	22946	Trittau	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Center Wittstock	Prignitzer Straße	12	16909	Wittstock	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile GmbH & Co. KG	Schleswiger Chaussee	98	25813	Husum	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hamburg-Alster	Poppenbütteler Weg	5	22339	Hambourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Bergedorf	Reinbeker Redder	88	21031	Hambourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Flensburg	Zur Bleiche	46	24941	Flensburg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Hambourg-Harburg	Winsener Str.	185	21077	Hambourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Heide	Meldorfer Strasse	103	25746	Heide	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Itzehoe	Lise-Meitner-Straße	19	25524	Itzehoe	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Neumünster	Friedrich Wöhler Str.	40	24536	Neumünster	Allemagne

Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Schleswig	Busdorfer Straße	10	24837	Schleswig	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Hyundai Center Schwarzenbek	Hamburger Straße	96	21493	Schwarzenbek	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile SE & Co. KG in Pattensen	Johann-Koch-Straße	3	30982	Pattensen	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Transporter Kompetenz Center Ahrensburg	Kurt-Fischer-Straße	17	22926	Ahrensburg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Transporter Kompetenz Center Hamburg-Bergedorf	Curslacker Neuer Deich	35	21029	Hambourg	Allemagne
Nord-Ostsee Automobile Werbung & Design	Lise-Meitner-Straße	4	25746	Heide	Allemagne
Nord-Ostsee Trucks Center Goslar Iveco	Vor dem Nordhees	4	38644	Goslar	Allemagne
Nord-Ostsee Trucks Center Northeim	Robert-Bosch-Straße	2	37154	Northeim	Allemagne
Nord-Ostsee Trucks GmbH	Junkersstraße	8	31137	Hildesheim	Allemagne
Porsche Zentrum Kaiserslautern	Europaallee	37	67657	Kaiserslautern	Allemagne
Porsche Zentrum Coblence	Andernacher Straße	210	56070	Coblence	Allemagne
Porsche Zentrum Mayence	Hechtsheimer Straße	25	55131	Mayence	Allemagne
Porsche Zentrum Trèves	Metternichstraße	7	54292	Trèves	Allemagne
Seat Löhr & Becker Coblence	Andernacher Straße	200	56070	Coblence	Allemagne
SEAT Löhr Automobile Wiesbaden	Mainzer Straße	130	65189	Wiesbaden	Allemagne
Škoda Löhr Automobile Mayence	Rheinallee	195	55120	Mayence	Allemagne
Škoda Zentrum Coblence	Andernacher Straße	226	56070	Coblence	Allemagne
Škoda Zentrum Trèves	Loebstraße	5	54292	Trèves	Allemagne
Škoda Zentrum Wiesbaden	Mainzer Straße	130	65189	Wiesbaden	Allemagne
Tesla Düsseldorf	Ratinger Strasse	9	40213	Düsseldorf	Allemagne
Van Mossel Karosserie & Lack Hambourg	Friedrich-Ebert-Damm	190	22047	Hambourg	Allemagne
Van Mossel Karosserie & Lack Hambourg	Alsterkrugchaussee	355	22335	Hambourg	Allemagne
Van Mossel Karosserie & Lack Hambourg	Curslacker Neuer Deich	33	21029	Hambourg	Allemagne
Van Mossel Karosserie & Lack Heide	Schanzenstraße	4	25746	Heide	Allemagne
Van Mossel Karosserie & Lack Schwerin	Pampower Straße	1	19061	Schwerin	Allemagne
Volkswagen Zentrum Coblence	Andernacher Straße	210	56070	Coblence	Allemagne
Volkswagen Zentrum Mayence	Hechtsheimer Straße	21	55131	Mayence	Allemagne
Volkswagen Zentrum Trèves	Loebstraße	5	54292	Trèves	Allemagne
Van Mossel Jacksons St. Peter Jersey	La Rue Fondon		JE3 7BF	St Peter	Jersey
Van Mossel Jacksons Forest Guernsey	Airport Forecourt		GY8 0DD	Forest	Guernesey
Van Mossel Jacksons Braddan Île de Man	Cooil Road		IM4 2AZ	Braddan	Île de Man
Van Mossel Jacksons St. Helier Jersey	La Grande Route De St Jean		JE1 3US	St Helier	Jersey
Van Mossel Jacksons St. Martin Guernsey	La Grand Rue		GY4 6RU	St Martin	Guernesey
Van Mossel Jacksons Braddan Île de Man	Cooil Road		IM4 2AZ	Braddan	Île de Man
Van Mossel Jacksons Cowes Île de Wight	Airfield Way		PO31 8BF	Cowes	Île de Wight UK
Van Mossel Jacksons Braddan Île de Man	Cooil Road		IM4 2AZ	Braddan	Île de Man
Breeze Volkswagen	Yarrow Road		BH12 4QY	Poole	Royaume-Uni
Breeze Van Centre Poole	Yarrow Road		BH12 4QY	Poole	Royaume-Uni
Breeze Volkswagen Van Centre Southampton	Salisbury Road	331	SO40 3ZU	Totton	Royaume-Uni
Breeze Van Centre Portsmouth	Garwood Road	Unit 4	PO9 4FE	Havant	Royaume-Uni
Geely Poole Breeze	West Quay Road		BH15 1JF	Poole	Royaume-Uni
Ducati Bournemouth	Vulcan Way	Unit 4	BH21 7BU	Wimborne	Royaume-Uni
TPS Bournemouth	Stanley Green Road	132-134 (Unit 8)	BH15 3AE	Poole	Royaume-Uni
Poole Audi	Old Wareham Road		BH12 4QN	Poole	Royaume-Uni
Yeovil Audi	Mead Avenue		BA22 8RT	Yeovil	Royaume-Uni
Volvo Cars Poole	Ringwood Road	582-602	BH12 4LY	Poole	Royaume-Uni
Poole Accident Repair	Vantage Way	Unit 1 & Unit 4	BH12 4NU	Poole	Royaume-Uni
Yeovil Accident Repair	Scimitar Road		BA22 8XJ	Yeovil	Royaume-Uni
Porsche Centre Aberdeen	Wellington Road		AB12 3TY	Aberdeen	Écosse
Porsche Centre Perth	Tweed Road		PH1 1TJ	Perth	Écosse
Van Mossel Mercedes-Benz København	Sydhavnsgade	16	2450	København SV	Danemark
Van Mossel Mercedes-Benz Søborg	Dynamovej	7	2860	Søborg	Danemark
Van Mossel Mercedes-Benz Hørsholm	Ådalsvej	54	2970	Hørsholm	Danemark
Van Mossel Mercedes-Benz Hillerød	Heimdalsvej	2	3400	Hillerød	Danemark
Van Mossel Mercedes-Benz Greve	Ventrupparken	12	2670	Greve	Danemark
Van Mossel Mercedes-Benz Autoskad	Tonsbakken	1	2740	Skovlunde	Danemark
International Car Lease Holding	Rue Michel Servet	10	59000	Lille	France
Auto Idea Łomianki	Brukowa	46	05-092	Łomianki	Pologne
Auto Idea Białystok	Narodowych Sił Zbrojnych	9	15-690	Białystok	Pologne
Auto Idea Olsztyn	Towarowa Street	11	10-416	Olsztyn	Pologne
Auto Idea Warsaw	Artyleryjska	49	03-276	Warsaw	Pologne

POUR LA MOBILITÉ, POUR TOUS

